



年度中原卓越理财团队(二)

光大银行郑州分行理财精英团队



光大银行郑州分行理财精英团队,致力于为广大个人客户提供最贴心的个人精品理财服务。本团队拥有国家金融标准委员会认证的AFP、CFP金融理财师、理财规划师85名,其中包括中国光大银行总行特聘高级理财师、中国光大银行理财师大赛金牌理财师、和讯杯全国理财师大赛金牌理财师、中国光大银行总行理财专家团成员、河南省十大明星理财师、郑州市十大明星理财师等诸多理财精英。

工商银行巩义支行贵宾理财中心团队

工商银行巩义支行贵宾理财中心团队以高效服务客户,网点资金流量位居省行营业部郊县支行贵宾理财中心网点综合排名第二,存款净增额12399万元,在贵宾理财中心网点中排名第十一、郊县行第二位。理财产品销售48100万元,保险销售4390万元。由于资金流量的位次靠前,使得本年度人均利润比去年大幅度上升,从而提高了网点全体员工的工作积极性,保证了网点各项目标任务超额完成,为该行赢得了荣誉。



建设银行居易国际广场理财中心团队

建设银行郑州金水支行居易国际广场理财中心组建于2010年10月,是一支积极向上、理财观念领先的团队。成员不仅具有极高的专业素养,而且具备丰富的理财经验,善于为投资人把握市场机遇、控制市场风险,实现投资人的财务目标。他们在全面了解客户的个人或家庭资产状况及理财需求的基础上,根据客户的风险偏好,提供理财咨询、投资建议、资产规划、为客户及其家庭量身打造适合的综合理财规划报告。



民生银行郑州分行理财团队



2008年3月22日,中国民生银行“非凡财富”于北京起航,致力于打造银行业财富管理的高端品牌。中国民生银行郑州分行“非凡财富”理财团队秉承“知您所需、为您所谋”的服务理念,通过3年的不断发展,极好地阐释了“非凡财富”品牌的含义:非凡专业团队、非凡专属产品、非凡专享服务,“非凡财富”品牌也不断得以发展、壮大,同时,对客户的承诺也得以实现,受到客户的好评。

工商银行建设路支行理财中心团队

工商银行建设路支行理财中心团队始终围绕以客户为中心,主动营销,规范服务,促进了经营业绩的稳步提高,核心竞争力不断提升。营业大厅目前配备有理财经理2名,大堂经理2名,平均年龄36岁。今年,建设路支行理财团队累计销售货币基金49840万元、股票基金12463万元、人民币理财产品34019万元、保险2500万元、黄金467万元、国债1275万元,资金流量达到了90467万元。



中国银行河南省分行营业部财富中心团队



中国银行河南省分行营业部财富中心位于郑东新区中银大厦二层。团队拥有员工9名,主要负责维护和拓展个人中高端客户群体,由专业的资深理财经理、财富顾问为客户提供一对一的专属理财服务,根据客户个人及家庭的财务状况为其量身定制理财规划方案,帮助达成财富目标。财富中心专为高端客户建有不同文化特色的贵宾会客室,保持了客户的私密性和尊贵地位,客户能享受到更高层次的理财体验。

河南中金卓越理财团队

河南中金卓越理财团队均由从事多年金融行业的精英骨干组成,团队成员中不乏高级黄金分析师、金融理财师等,其中多人从事过银行、保险行业,具有丰富的金融行业管理经验。团队以“诚信为本、追求卓越”为宗旨,依靠专业的分析交易人员,让客户的资金账目清晰安全,提供24小时管家式人工一对一客户服务,及时解决客户在投融资中的各种问题。立志做“国内最专业的黄金服务团队”。

