



2011 年终盘点 卖场大片

导演：
大商电器河南分公司
总经理 朱长杰

导演感言：拼体量不如人，论价值咱不差。“在河南家电市场拼体量，不是大商电器的强项。但是，只要布局得当，大商电器自能借助独特的资源与渠道占得一方天地。”朱长杰指出，大型家电卖场，胜在体量足够大，容易形成品牌公信力，但是，小型家电卖场，胜在品类经过精选后，更适合附近的居民消费。比如大商电器建设路店，更多平价的家电款在热卖中，结合家电以旧换新活动，销售情况非常理想。而这种小而精、一店一种布局的模式更适合大商电器这种借助大商集团百货与商超来布局的小型家电卖场。



朱长杰

《三江并流》

2011年，对于大商电器来说，是转变的一年，是深耕的一年。这一年，大商电器凭借3·15、五一、十一、周年庆等促销战，以亲民的价格与诚信的服务，赢得了越来越多消费者的心。

晚报记者 樊无敌



出品单位：大商电器河南分公司

故事梗概：大商电器成立至今已经有20多年的历史。特别是进入河南市场以来，大商集团的“三江并流”（百货、超市、电器三种业态互联互通合称三江并流）卖场结构、规模优势和商品组合发挥了重要作用。靠着这种综合实力和集纳优势，在2011年，大商电器与海尔、海信、西门子、三星、东芝等上游大供应商签订直供协议，发挥集团采购的规模优势，直接为消费者实现了“品种全，价格低”。

今年以来，大商集团的“三江并流”模式继续互联互通，每一次大的活动3种业态互动营销，返券通用，又放大了这种优惠的力度。不



大商电器建设路店外景

编剧：
大商电器河南分公司
企划部经理 李新亮

影片创意：把促销做出创意，把家电做出品位。大商电器凭着集团的优势，每个人都背着大商百货或大商超市，极大地方便顾客一站式购齐的需求，如最近一次的岁末促销，大商电器与大商百货联手返券，在百货购物后可凭返券到大商电器再选几件心仪的家电，在大商电器购物后所返的券也可以到百货卖区选几件可心的衣服，这一点不是其他的专业家电连锁能做到的。

经典片段：今年以来，在促销方面，针对金博大店这种高端定位门店还专门设定了特别的促销方案，购物可在百货会员卡内积分，购物满额还可办理百货的白金卡等。所送的赠品也与众不同，如高档咖啡壶，全进口东芝电饭煲，象印保温壶等市面上少见的高端产品。因为有了这样的定位及促销手段，使得这里成为时尚与高端的代名词。

国美圣诞全“省”大行动

今日特惠夜市启动72小时狂欢惠

从今日开始，国美全省50余家门店将联合全球500个家电品牌，推出以旧换新收官大惠、圣诞团购夜市、圣诞特卖会等一系列的促销活动。

晚报记者 樊无敌

国美圣诞72小时狂欢

2012，圣诞节、元旦，成为最近最热的词汇，也推动了时尚小家电、3C产品的热销，为了满足消费者的需求，国美联合500多个厂家，最高优惠达30%。另外，各大牌传统电器也纷纷推出收官价，如三洋42英寸液晶电视仅2888元，海尔5公斤双动力洗衣机仅2299元，等等。您还可以通过电话预约购物，一个电话就可以省下300元，而且通过电话预约的消费者，如果购物满4800元，还有机会获得19英寸液晶电视一台。

另外，12月31日，家电以旧换新即将结束，为避免消费者在12月底扎堆换购补贴，国美电器各门店增开以旧换新绿色通道，确保顾客在以旧换新期限内享受更便捷的服务。

国美与大牌电器联袂让利

今日，国美圣诞全“省”大行动启动“72小时圣诞狂欢促销”，国美方面表示，今年的圣诞促销活动是跨年让利的卷首，第一波让利大潮即将席卷绿城。据介绍，国美不仅以价格取胜，在赠品资源方面，也是不惜血本，争取最大的优势。距离国美圣诞购物狂欢节仅剩2天，国美电器已经作好充分准备，联合众家电厂商，拿出各种特价机型以及2012年新品大摆擂台。低至几十元的小家电，直降千元的LED电视，跌破七折的冷暖节能空调，以及持续畅销的取暖家电、洗衣机、3C产品等，专供货源将全力支持国美圣诞购物狂欢节。

花园店2周年店庆 3万件家电精品等你来 永乐新年大惠圣诞首发

岁末年初历来是购买家电产品的绝好时机，加之12月31日“以旧换新”即将到期，今年岁末家电市场显得格外热闹。据悉，永乐已经正式启动全省范围的岁末跨年家电让利行动，圣诞、元旦加春节，三大节点，站站有活动，天天有特价。

晚报记者 樊无敌

岁末感恩大促销

圣诞、元旦双节临近，河南永乐采销总监刘露表示，双节期间永乐将推出真正吸引人的促销活动，因为这既是2011年年底家电市场的最后一次“风暴式促销”，也是对2012年春节市场的一次有效预热。

永乐表示，今日，永乐年终岁末大促销活动即圣诞狂欢节将全面引爆，不少机型降幅高达40%。周末，永乐“跨年特惠”以12月23日的圣诞节为首站，将在国美电器

全省43家门店盛大启动。从今日到周末，连续3天的圣诞狂欢节，有超过800个品牌的家电产品将在永乐卖场推出圣诞特惠活动。

冰箱洗衣机空调集体让利

在年底的家电大战中，彩电无疑成为重头戏。圣诞节的活动中，永乐联合彩电商推出大型促销让利活动，平板彩电产品的降价程度可以用“疯狂”来形容。活动期间，众多

32英寸LCD液晶彩电跌破2000元，40英寸LCD液晶跌破3000元。针对目前流行的LED液晶电视，永乐也拿出了大幅度的降价，42英寸、55英寸以及60英寸的大屏幕LED液晶电视最高降价幅度达40%。

与此同时，随着国家家电以旧换新政策的大限12月31日将至，希望享受以旧换新补贴就要抓紧时间了。今天，还是永乐花园店2周年店庆，20000平方米超大时尚大卖场，3万件家电精品等你来。

大利压轴 好戏连台

苏宁圣诞暨总店庆双节盛典上演

周末圣诞节来临，同时，12月26日又恰逢苏宁电器创立21周年的庆典日，本周苏宁开展圣诞暨总店庆双节盛典联动促销，并在周五到周日发起3场超级团购活动。

晚报记者 樊无敌

凭卡内2012积分可兑换Q版萌龙仔一份

到苏宁买电器满额即可获赠新年豪礼，不仅可以自己用，更可作为新年礼物送家人、送爱人、送长辈。比如，到苏宁市区各门店单件满880元即送飞利浦剃须刀一台、单件满1880元即送足浴盆或挂烫机一台、累计满4880元即送滚筒洗衣机一台，这些大手笔豪礼作为新年礼物送给老公、老婆或是父母都是不错的选择。

此外，2012积分抢兑Q版萌龙仔已经开始啦，即日起至1月15日，苏宁会员凭卡内

2012积分即可兑换Q版萌龙仔一份。苏宁会员通过拨打电话4008-365-365进行兑换或在门店登记“2012年新年生肖礼品终端兑换明细表”兑换渠道进行礼品兑换，苏宁总部将统一把萌龙仔邮寄至顾客所填地址。

今天棉纺路店四大惊喜等着你

本周，河南苏宁将连续启动3场超级大团购。今日18时30分至22时30分，苏宁在棉纺路店开展员工回馈专场，放送四大惊喜。惊喜一，员工回馈价，价格低到你想不到；

惊喜二，答谢冷餐会，让员工尽享家的温暖；惊喜三，1元竞拍，让员工尽享好机“惠”；惊喜四，尊享额外加赠，套购3000元额外加赠苏泊尔两件套锅一套，套购6000元额外加赠电磁炉一台。

本周六和周日16时到21时，在二七广场店、棉纺路店、中环店、南阳路店和宝龙店开设平安齐享夜和圣诞魔幻夜团购专场。来就送平安果一个，凭其他百货超市卖场发票即可额外领取2012年明星限量台历一份。