

河南省酒业协会:每年郑州市场能卖掉20亿元白酒 5家白酒连锁品牌乱战郑州

一年20亿元的市场 谁能当老大?

不到两年时间,5家白酒连锁品牌抢滩郑州市场,他们对外均宣称要做酒水行业的国美、苏宁:源头拿货,挤掉白酒中间环节,低价保真销售。这种独特的白酒销售模式点燃了郑州酒水销售渠道的战火。

他们的出现,会给郑州白酒市场带来什么样的影响,真的能让市民喝上保真、实惠的白酒吗?
晚报记者 程国平/文 马健/图



市内一家葡萄酒行。



数字

记者从郑州市酒类行业协会获悉,郑州市现有烟酒店2万多家,其中已经注册登记的有1.6万多家,营业面积在50平方米以上的有3000~5000家,其中有20%~30%盈利较高,50%~60%的门店处于保本或微利状态,其余的基本处于亏损状态。

做酒水行业的国美、苏宁,规模和数量是关键

“一瓶白酒出厂价80元,到消费者手中二三百元是常事。”郑州市酒业协会相关负责人表示,这种环节众多的销售模式不只造成了白酒价格泡沫严重,而且还给了白酒造假者机会,让消费者不胜其烦。

而目前“价高、难买真酒”这样的酒水市场缺憾,正是酒水连锁专卖模式的机会。熊玉亮认为,如果酒水连锁经营者真正做到厂家进货,品质保真,将是酒水销售的未来趋势。

多家连锁酒水品牌郑州争市场

2010年初,第一家落户郑州的是以“电话订酒,免费送货”为核心服务的全国性直营连锁销售企业酒便利,主打中高端白酒市场。

在之后的2011年,大河酒城及酒天地也先后完成了在郑州的选址布局并先后开业,随后华致酒行开业。

昨日,又一家背后有着强大资本支撑的浙商酒行在郑州开门迎客。这些酒行经营的白酒和红酒品牌众多,主打中高端酒市场。

“目前,中国的酒水特别是高端白酒价格高企,从酒厂到街头经销商层层加利后,到消费者手中价格翻番甚至高几倍是常见的事。”昨日,浙商酒行总经理杨清山告诉记者,新开业的浙商酒行将在5年内完成全国500家店面的布局,坚持厂家采购,加上20%左右的利润即对外销售。

源头采购,是先后开业的这几家酒水连锁企业共同的对外宣言,除此之外,他们的共同之处还有,酒行的背后有雄厚的资金支撑,专业的运营团队,全国连锁,对外均宣称保真,浙商酒行甚至还请到了浙商保险保驾。

“如果消费者证实我们销售的是假酒,浙商保险可以先行赔付。”杨清山说。

这些优势,恰恰是目前多数烟酒店的“软肋”。

河南白酒市场一年卖200亿

无论是酒便利,还是浙商酒行,均将其布局全国市场的第一枚棋子放在河南郑州。而究其身世,均有外来资金的注入,他们为什么会选择河南打响酒水销售渠道战的第一枪?

河南酒水市场蛋糕诱人恐怕是最重要的一个原因。

河南省酒业协会会长熊玉亮估算,河南省一年的白酒消费总量在200亿元左右,而作为省会城市郑州,由于人口相对集中,白酒消费层次相对较高,消费量约占全省的1/10,即每年郑州要喝掉20亿元的白酒。

而且,郑州还有一个特点,开放包容,无论哪个白酒品牌,高端如茅台、五粮液,中档如水井坊、洋河、汾酒,无论外省名酒还是本省的宋河、杜康,在郑州都可以找到忠实的追随者。

如此巨大的一块市场蛋糕,如此包容的市场环境,怎不引得白酒经销商看重这个市场?

而且郑州的一个现实情况是,消费者买酒无非是餐饮场所、路边烟酒店和大型商超,而这三种零售渠道存在一个共同的不足是,需要经过多个代理环节才能最终到达消费者手中,中间层层加价后,白酒的身价少则翻番,多则高出几倍。

未来3~5年,品牌化的连锁专卖店有望占主导地位

如果按照这些酒水连锁品牌的设想顺利完成市场布局,那么郑州消费者像在国美、苏宁买电器一样买到价格更为实惠的白酒似乎不再遥远。那么,连锁品牌对现在这些分布在大街小巷中数以万计的烟酒店会有何影响呢?

郑州市酒类行业协会薛忠喜认为,未来的3~5年内,品牌化的连锁专卖店有望占主导地位,根据他们现在实行的会员制经营策略,消费越多,享受到的折扣越大,享受到的服务也越多,一大批集团客户和中高端人群将会成为这些连锁品牌的消费群体,据此预测,不少街头烟酒店的生意将被争走一大批。

对此观点,白酒行业也有不同看法,不少人认为,即使酒水连锁品牌风生水起,但不可能处处开店,因为他们服务的主要是集团客户,而街头烟酒店仍会以其便利性和接近性,为周边居民提供服务。

Yolo 永乐

永乐生活电器

2012 龙腾永乐

1月13日-1月30日
(腊月二十一-正月初八)

永乐电器

新春家电庙会

永乐电器全省45家门店 恭祝消费者新春大吉!

礼 来就免费送

元月13日-元月15日,
来门店就送春联一副。

赠品有限 送完为止

礼 车票抵现金

手机、数码、电脑以及特价团购批发及明示商品除外
特元月13-元月15日期间回家汽车
票、火车票、轮船票、飞机票在永乐电器
购买电器,均可抵现金**100元**。

限1000元以上商品

礼 购物满就送

单品满500元送食用油一桶
单品满1500元送五件套一套
套购满2500元送微波炉一个

手机、数码、电脑以及特价团购批发及明示商品除外

礼 狂欢夜市

元月13日16:00起

彩电、空调、洗衣机、冰箱、
小家电、厨卫、手机、
数码、电脑 **全场8折起**

消费明示:手机、数码、电脑以及特价团购批发及明示商品除外;套购限两件以上,单品需满1000元以上;各活动不重复参加,赠品先到先得,送完为止;图片及产品功能描述仅供参考,以卖场实物及所附使用说明书为准;以上赠品未单独说明均为单品;如有误刊请以店内海报为准。

Yolo 永乐 400-811-3336 二七广场店 66267003 嵩山路店 66108088
 永乐生活电器 0371-63698877 花园路店 96022582 经三路店 66699025 紫荆山路店 68329588
 南阳路店 63664012 大商路店 68632991 融元广场店 65785915 紫竹林店 67976703
 中庚广场店 86625321 南阳路店 63664012 交通路店 68189300 建文广场店 63697376
 单位采购热线 18939256663 凤凰路店 66322225 富田太阳城店 66235088 网上商城: www.yolo.com.cn
 永东店 69566626 永东店 69566626 永东店 69566626

COZY STEPS®

FEEL FREE · 自有感受

100%皮毛一体羊毛靴