

大头条

物流篇



货运往来、车马喧嚣、尘土飞扬,周三的上午,对于第一次行走在郑州南四环附近的我来说,或许只有这3个词语最能够贴切地表达感受。不过,对于搞私人运输、早已习惯了车笛轰鸣的老李来说,现在的南四环算是冷清的。

“刚过完年,生意还没开始热呢,许多物流公司刚开业,南四环现在不算热闹,再过半个月,这里的车辆会更多。”老李说。

不过,作为郑州物流公司的集散地之一,寂静了近10天的南四环近日已经开始慢慢出现躁动的痕迹,除了各个物流企业逐渐开工,像老李这样等活儿的私人散客在这里也聚集得越来越多。

见习记者 赵柳影/文 记者 马健/图

老李没想到,上班第三天,就接了一桩生意 小王许心愿,期待提成增加,攒钱娶媳妇

龙年第一个月,物流公司的客户量有所增长



京广路鞋城附近物流公司的收件点,一派忙碌景象。



乐观者

2012年的物流市场将在平稳中发展

对于2012年郑州或者说河南的物流市场,德邦物流河南分公司还是自信的。

“2012年的郑州物流市场依旧会发展,不过会在平稳的基础上发展,毕竟我们的内需是强大的,但增长的速度可能会略有减缓。”莫恭发说,就拿他们公司举例,今年将在郑州市新加开20个营业网点,全省新扩展100个营业网点,如果市场行情不好,这些扩张也就不会如此顺利地进行。

另外,近几年莫恭发也明显感觉到市民对于物流行业的关注度在不断加强。“2008年之前,感觉市民对于物流还是不太关心,只有有需求的人才接触,而现在关注物流业的市民越来越多,由此也从侧面反映出物流业越来越重要,发展还是不错的。”莫恭发说,郑州现在是他们公司的重点发展对象,除了交通便利之外,他们看中的更是郑州,乃至大河南的中原地位。



悲观者

“今年能与去年利润持平,就心满意足了”

不过,对于物流行情的预测并不都是乐观的,提起龙年的开春生意,在郑州经营一家中小型物流公司的刘先生颇为淡定。

“正月的生意与往年同月份相比,只能算还可以,比着其他正常月份,生意量少了50%呢!”刘先生说,他的公司初八就开门了,不过近期员工都很闲,有业务了就忙活一天,没业务了就继续休息。

对于2012年的物流行情,刘先生也并非特别乐观。“最近几年,物流行业的日子不算好过,今年能顾得住,与去年利润持平,我就心满意足了。”刘先生说。

另外,更让刘先生对今年生意信心不足的原因,是来自于郑州无证的小个体户还有不正规物流小公司对他们业务量的冲击。

“据说,郑州有上万家物流公司,其中许多都是无证经营,他们利用低价位来拉客户,他们的存在对我们正规企业,甚至整个行业都造成了不小的冲击,如果加大对他们的管理和整治,今年的物流生意估计还靠谱。”刘先生说。

老李没想到,年后第一桩生意来得这么快

“过了初九我才来接活儿,这几天就接了一桩,不过是省内短途,赚不了多少钱。”老李说,不过他已经很知足了,因为他清楚地记得2011年春节过后,长达半个多月的时间里,他都没有活儿干。

老李四十来岁,周口人,在郑州从事私人拉货运输已经5年了,对于他来说,今年的生意算是有个好的开始。

“还不错,刚来第三天就接了一桩活儿,从郑州到鹤壁的。”老李说,作为依托物流公司生存的散客,他们赚钱的多少直接取决于物流行业生意的好坏,一般情况下,年后第一个月,物流生意都不会太好,他们的收入也不高,因此,年后第一笔生意来得这么快,是老李没想到的。

“估计今年生意会不错,最起码得好过去年吧,不管国外怎么闹腾,咱国内有需求啊,就咱河南需求也不小。”也许是年后第一笔钱来得太顺手,对于今年的生意,老李显得分外自信。

小王期待提成增加,攒钱娶媳妇

而提起今年的工作,在郑州德邦物流公司工作的小王也显得颇为兴奋。

小王年龄不大,今年才23岁,不过已经在公司担任外场员工2年多了,每天的工作任务就是把仓库内的货物搬运到场外的运输车上。周三上午,在公司的仓库内,记者对他进行了采访。

“刚上班这几天虽说没有年前那两个月忙,不过每天的工作量也不小,要是赶上货量旺季,每天的操作货量至少也有10吨多。”小王说。

除此之外,最令小王兴奋的就是对今年工资的期待,虽说目前总公司还没有出台相关的薪资调整计划,但公司有激励制度,只要工作努力,提

成就高。

“我来公司近3年的时间里,每年工资都有所上涨,今年我也给自己定了目标,要努力赚钱娶媳妇,所以我会更加努力工作。”小王自信地说。

在采访小王的过程中,记者发现这里的员工确实已经开始忙碌了,其中最吸引记者注意的就是七八位站在电动叉车上不停在仓库中来回穿梭的女员工。

小王介绍说,这些女员工叫做“叉车员”,她们每天的任务就是把仓库中的货物按照目的地的不同分发到每一个叉道中。

龙年第一个月,月客户量有所增长

作为一个物流公司,员工的收入增长了,也从侧面反映出整个公司的发展趋势是在逐年上升的,这点得到了德邦物流股份有限公司河南南部大区总经理莫恭发的认同。

“我们公司每年的业务量、利润值一直都在上涨,当然我们也会受到经济危机、欧债危机等大环境的影响,但这只影响我们每年的增长速度,并不影响我们的上升走势。”莫恭发说,就拿龙年第一个月的业务量来说,他们公司的月客户量是增长的。

由于德邦主营国内公路零担运输业务,2008年的全球经济危机对他们公司有影响,但并不

大:“从2008年至今,我们公司的业务量都还算不错,增长率都保持在60%以上。”

另外,据了解,德邦河南分公司旗下总共有100辆运货车辆,平均每月的用油量很惊人,具体每月用多少油对方表示不方便透露,但记者获悉,河南分公司2011年的月用油量比2010年增长了43%,虽然2012年的平均月用油量目前还无法计算,但莫恭发预计也是上涨的。

对于物流公司来说,用油量上涨,就表示车辆跑的路程在增加,这从侧面也印证了公司业务量的增长。