



房车联展“会、汇、惠”

第二十二届郑州住交会 惠就一个字



自上周本报刊发将于3月23日举办第二十二届郑州住交会的消息之后,组委会办公室的热线电话便此起彼伏,响个不停,不论是房地产企业还是购房者,都纷纷询问本届住交会的相关事宜。

据悉,截至目前,本届住交会预订展位的参展企业已经超过20家,美景、升龙、鑫苑、路劲等中原楼市的主流品牌房企悉数在列。它们将携旗下热销品质楼盘,以最优惠的价格贡献给广大购房者。

记者 梁冰

惠 房惠、车惠、价格最惠

为了让广大真正有购房需求的市民得到最大的优惠,本届住交会组委会特为购房者印制了若干可享受折上折、惠上惠的“购房存折”。

“该购房存折可谓主办方、参展企业与购房者的一个约定。”组委会负责人介绍,在3月23日至25日第二十二届郑州住交会举行期间,购房者只要持有“购房存折”,即可享受参展楼盘的最高优惠。

特别需要指出的是,参加本届住交会的房地产企业,特为购房者正在正常优惠之外又准备了若干优惠,保证购房者买到当前价格最优惠的房子。

此外,2012“燕子看房团”将强势启动,组织所有会员、准购房者进行“团购大惠”等一系列活动,剔除花样百出的虚假优惠,将真正的实惠送到刚需购房者手中,助推楼市销售。

除了购房优惠,作为汽车与房产联合参与的盛会,主办方联合参展的各汽车品牌,也推出了三大优惠政策。

第一“惠”:中原车市首推《购车存折》,总价值50万元购车补贴定向派送;第二“惠”:“限时砍价专场”,多款车价格一步到位直逼2012上半年最低;第三“惠”:车房联展,优惠全面铺开,消费大联动,购车、购房一站搞定。

组委会负责人表示,本届住交会将把房、车优惠的信誉提高到一个前所未有的程度,让其可信度与信誉度上升到一个更高的位置,打消购房者对优惠所存在的疑虑,成为购房者、购车者抉择的重要参考点。

会 郑州历时最久的展会

“这里是郑州住交会组委会吗?我想咨询一下展会的情况。”2月17日,本报刊发第二十二届郑州住交会举办消息的第二天,郑州住交会组委会办公室的热线电话便响个不停。

本届住交会组委会负责人告诉记者,自启动郑州住交会以来,咨询电话接连不断。来电者基本分为两类,一是开发商咨询参展的相关事宜,如招商政策、展位面积和配套服务等。另外接到电话最多的,是不少消费者咨询住交会的参与企业和楼盘优惠情况,以及展会现场的相关服务等。

一个粗略的调查显示,本届住交会之所以引起强烈反响,赢得众多读者的热情支持,一个重要原因是,本报作为主办方的公信力和权威性,已连续成功举办21届,“郑州住交会”的品牌已经深入人心。而本届住交会更是以“惠”字为主打牌,联合30余家参展房企,以最优惠的价格让利给购房者,自然吸引广大市民强烈关注。

作为河南省历时最长、举办次数最多的品牌展会,“郑州住交会”不仅成为中原楼市的风向标,更是中原房展会的“第一品牌”,在行业内树立了良好口碑。

汇 汇聚30余家主流房企

在广大参展企业看来,郑州住交会为开发商和购房者提供了一个非常好的沟通与交易平台,既让好的房地产项目得到了展示,也让购房者获得了便利与受益。

据组委会负责人透露,截至目前,本届住交会预订展位的参展企业已经超过20家,美景、升龙、鑫苑、路劲等中原楼市的主流品牌房企悉数在列。它们将携旗下热销品质楼盘,以最优惠

的价格贡献给广大购房者。

“从本届住交会的前期筹备上观察,参展企业与住交会品牌将达到强强联合的效果。”组委会负责人表示。

房地产宏观调控政策执行一年以来,郑州楼市受到深刻影响。去年,全市商品房共销售924.93万平方米,比2010年下降四成。

调控政策没有放松迹象,市场仍在博弈中前

行。寻找有效销售途径,回笼资金,已成为广大开发商的当务之急。以打造“最优性价比交易平台”为宗旨的第二十二届郑州住交会,自然被开发商看做今年上半年一个绝好的销售良机。

据悉,本届住交会将联手参展的30余家主流房企、百余楼盘签署“最惠令”,在展会现场每小时推出数套高性价比“最惠楼盘”,并现场竞拍组委会优选过后的“特惠楼盘”。

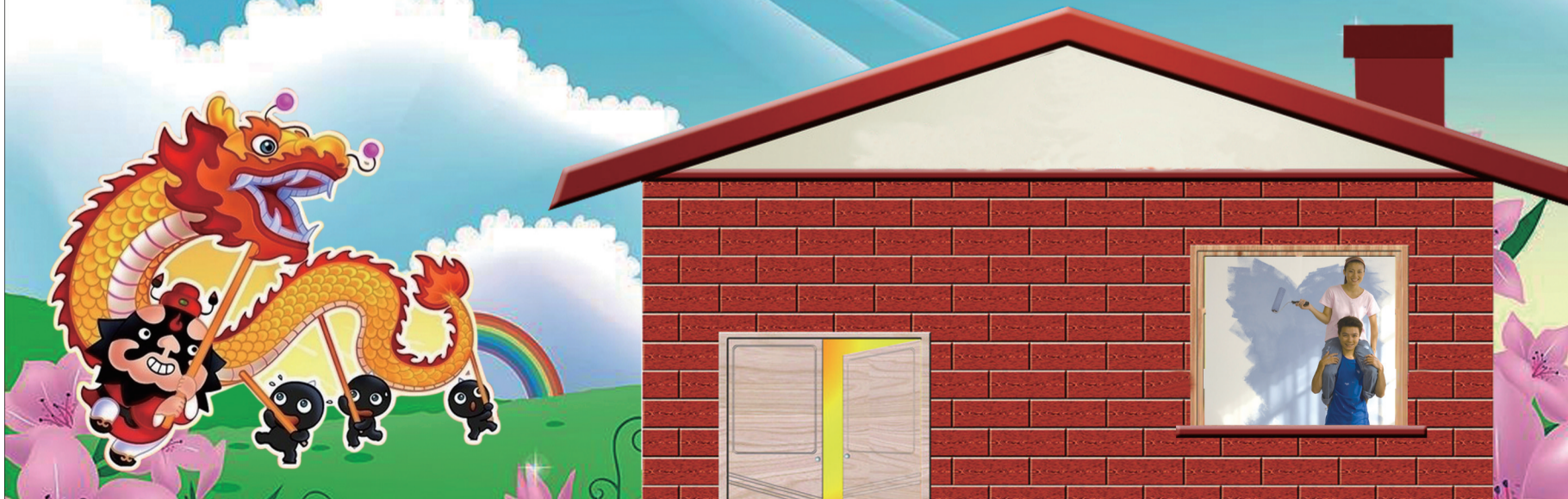
好易家建材装饰商场

活动时间:2月25日-26日

陶瓷 木地板 整体橱柜 灯具
集成吊顶 壁纸 厨房电器 涂料
洁具 窗帘布艺 定制家居 暖通
室内门 净水设备 水电改造

好易家建材

二月“抬头之作”让您更省钱!



地址: 南阳路与黄河路交叉口向西150米 诚信监督电话: 13223098800