



# 2012:牛市起点?

微话题 .com

## A股震荡跨上“牛熊线”

2月28日,沪指收于2451,这已经是连续多日上涨。而在上周,A股市场历经持续反弹,突破了阔别10个月之久的120日均线。120日均线向来被市场视为“牛熊线”,这也使得投资者对于牛市回归的期待骤然升温。

自去年5月初上证指数跌破120日均线之后,A股在近10个月时间里持续调整,直至今年1月初创下2132.63点的阶段新低。此后,沪深股市迎来一波持续反弹,并在近期相继攀上30日均线、60日均线和120日均线。按照目前点位计算,上证综指年内累计涨幅已接近10%。

在市场环境转暖但不确定性犹存的背景下,跨越“牛熊线”之后的A股将何去何从,这成为众多投资者关注的焦点。 记者 来从严

微观点 .com

## 股市进入长期牛市的起点?

滕泰 民生证券首席经济学家

“目前股市不是反弹,而是长期牛市的起点。”民生证券首席经济学家滕泰上周末,在2012年中国资本年会上表示。

他表示,目前的股市并不是反弹,而应该是一个3年牛市的起点。以目前中国经济的增速算,3年后,即使市场涨到5000点,其估值也只有15.16倍左右,如果未来10年后涨到10000点,其估值也仅

仅有14倍,过去的几年中国股市从最高点到最低点下跌已经超三分之二,因此从统计学的角度看,未来股市上涨的概率非常大。

滕泰表示,未来银行间庞大的理财产品资金会逐步流入股市,这会为股市带来很大的增量资金支持。未来3年很可能出现对过去10年行情的修复,并且也有可能透支未来10年的行情。

## 盘中调整,趁机进入

桂浩明 申银万国首席市场分析师

如今,在完成了幅度10%左右的超跌反弹以后,大盘选择再度上行。而这种上行显然得到成交量的支持。沪深股市已经连续单日放量到2000亿元以上的水平,这表明确实有相应的增量资金入市。这种资金的入市,一方面是基于对境内外经济状况判断的改变,再一方面也与一个阶段来证券市场形成局部财富效应有关。毕竟,现在股市上涨,已经在一定程度上

聚集了人气,投资者的入市热情有了提高。

由于市场对行情的总体判断是趋于乐观的,短线操作的机会也比较多,所以市场的信心也会逐渐增强。这样,就整个市场而言,盘中的调整就成为最好的介入时机。因此,现在还是建议投资者保持相对较高的仓位,积极进行操作,以便分享中级行情所带来的收获。

**兴业银行** INDUSTRIAL BANK OF CHINA 郑州分行

**兴业银行一周理财新品**

产品性质	起点金额	产品期限	参考年化收益	发行日期
封闭式理财	5万	35天	4.8%, 20万(含)以上4.9%	2月28日-3月5日
封闭式理财	5万	91天	5.1%, 20万(含)以上5.2%	2月28日-3月5日
封闭式理财	5万	182天	5.35%, 20万(含)以上5.45%	2月28日-3月5日
封闭式理财	5万	273天	5.5%, 20万(含)以上5.6%	2月28日-3月5日
封闭式理财	8000美元	122天	4.50%, 20万美元(含)以上4.70%	2月24日-3月8日
封闭式理财	8000美元	363天	5.20%, 20万美元(含)以上5.40%	2月24日-3月8日

兴业银行高端理财产品定制服务已开通,专为1000万以上的您定制专属理财产品,敬请咨询!  
更多理财产品详询: 69337606

投资有风险 理财需谨慎

## 兴全轻资产基金发行

兴全全球基金公司旗下兴全轻资产股票型基金(LOF)于本周起正式发行。该基金以挖掘“轻资产公司”为主要投资策略,通过全面评估上述各种关键指标的变动趋势,对各类轻资产公司的风险和收益特征进行预测。同时,还要动态跟踪海内外主要经济体的GDP、CPI、利率等宏观经济指标,包括估值水平、盈利预期、流动性、投资者心态等市场指标,以确定未来市场变动趋势,力求获取当前收益及实现长期资本增值。

**特点:**“轻资产公司”是指经营所占资本较少,通常所依赖的固定资产资本较少的一类公司,优秀的轻资产公司通常具有稀缺性、不易复制、较难替代的特性,因此其股价也往往有着较好的表现。据公告透露,兴全轻资产基金将重点关注金融、服务、科技、食品饮料等在内的第三产业或服务业,这类行业正是优质轻资产公司的大本营。

## 诺安中证创业成长基金发行

目前,诺安中证创业成长分级基金正在发行。该基金是一只结构化分级基金,分为稳健份额与进取份额,其中稳健份额为低风险份额,获取约定收益;进取份额为高风险份额,初始比例为4:6。两类份额合并运作,而从运作方式来看,该基金与普通的指数基金并无显著差别,力求最大化的跟踪标的指数,追求跟踪误差的最小化。

**特点:**尽管中小板、创业板上市公司经历了2011年的较大调整,但目前其估值仍然较高,而且面临较大业绩压力,短期走势不容乐观。但从长期来看,创业板、中小板在一定程度上代表了国内经济转型的方向,具备较大的投资价值,投资者可适当参与。 记者 来从严

# 浦发卓信 定制化金融产品“贴心”服务

提供多元化增值服务 帮助高端客户提升生活品质

日前,由浦发银行郑州分行组织的一场独特讲座在中州宾馆举行。与以往不同的是,这次讲座不是讲解理财投资,而是专门邀请了佛教界资深人士教到场的300余位浦发卓信钻石客户做一次“心灵之旅”——探索如何将“幸福”的触角向更深处延展。

浦发银行人士表示,在现代化快节奏的都市生活中,物质生活无忧的新贵一族已开始从文化、艺术等方面寻求精神寄托。而浦发银行专家理财团队在为客户提供权威、专业、优质理财服务的同时,通过浦发卓信对于中国文化风的执著信念,展现浦发银行财富管家的艺术品位,为客户打造品质和品位兼具的轻松生活。 记者 来从严/文 慎重/图



提升生活品质是高端客户的财富管理需求

## 卓而有信成就非凡人生

“浦发卓信”是一个完整的贵宾服务体系,该体系整合人员、产品、场所、费率优惠、增值服务等全方位服务资源,帮助客户实现财富的积累和增值,使客户真正体验和享受到“浦发卓信理财”优质高效的超值服务。

一直以来,浦发银行定位于“处于财富成长期的国内中产阶层客户”,时刻以满足客户需求变化为己任,“浦发卓信”坚持弘扬中国文化的

执著信念,展现了浦发银行在发挥财富管家作用,为客户打造财务自由的同时,还将引领客户提升生活品位与文化品质。

2009年,浦发银行推出“超越财富,寻找幸福”全国系列巡讲活动,从中医养生的健康之旅,到国学养心的心灵之旅,足迹走遍全国30多个城市,先后开展了50多场活动。

2010年,浦发银行启动“超越财富,寻找幸

福——浦发卓信心灵之旅”,邀请了国内知名文化名家,用他们的学识和箴言引领广大客户,在充分领略中华传统文化精髓的同时,也见证了精神与财富的共同成长。

2011年,浦发银行再次启动“智慧之旅”。从亲子教育、情感沟通、商战策略、仁爱孝道、自我减压等方面,深入现代人的内心世界,探究蕴藏于生活中的点滴智慧,构筑起一座通向“人生幸福”的桥梁。

## 提供多元的增值服务

作为浦发银行贵宾服务品牌,“浦发卓信”除了为个人资产100万以上的客户提供一对一专属贵宾理财服务,还为贵宾推出了贵宾通道、贵宾中心、商户礼遇、理财产品、贵宾机场服务、高尔夫畅打、专家医疗服务等专享服务。

举例来说,健康在如今社会,无疑是所有人最看重的东西,它就像一长串数字“0”前的那个“1”,无可替代。而浦发银行给钻石卡持卡人所提供的增值服务之健康关怀,就包括健康热线服务、个性化医疗服务和健康体检服务等多方面。

现在,汽车已经成为了人们重要的生活伙伴,而不仅仅是出行工具。因此,汽车道路救援服务自然也是浦发银行贵宾服务中极为重视的一环,并在细微之处体现对贵宾的呵护。

浦发相关人士表示,针对贵宾客户的汽车道路救援非常实用,每位钻石卡客户可以登记一辆汽车,就能得到提供路边快修服务、紧急拖车援助、协助提供加油站信息、自驾游旅游线路设计协助等。

“浦发银行希望以便利性的增强、员工素质的提高、产品的系列化和分层化,实现浦发的竞争优势,也借此不断拓展浦发钻石贵宾客户的群体。”上述人士表示。

## 精心打造钻石贵宾服务

金融服务的同质化是一个难以避免的问题,但在金融服务的竞争中,最关键的一点是细节,细节决定成败。对于银行高端客户来说,需求也会更加个性化,并更加注重有特色的增值服务。针对此,浦发银行精心推出针对钻石贵宾客户的一系列个性化服务。

2011年,浦发银行对钻石贵宾“六心”服务进行了优化和升级,通过更丰富的专属服务权

益和更尊贵的专享服务体验,持续拓展和维护钻石级别贵宾客户,提升客户忠诚度。

据了解,浦发银行针对钻石客户的六“心”级服务,包括“全心助理”、“专心顾问”、“贴心礼遇”、“细心秘书”、“安心医护”、“专心陪伴”六个方面。这六心就体现了浦发银行提供的差异化的方面。

“其实对于服务行业来说,无论是白金还是钻石服务,核心是要真正以客户的需求为中心,

真正去了解他们的需求是什么,来为他们提供定制化的金融产品和增值服务。”浦发银行相关人士如是表示。

浦发钻石服务在于它的服务特色和定位。“浦发卓信钻石贵宾卡”则以更专业化的服务,立志成为高端客户的金融顾问,为客户提供更高水准的投资咨询、理财规划和资产配置等个性化金融服务,实现客户金融资产的保值、增值。