



2012年3月5日 星期一 统筹 曹杰 编辑 张柳 校对 王泓 版式 金驰

为河南蔬菜架起进京桥梁的朱玉华 办起“北京老兵保洁服务中心”的张喜忠 帮助800多名贫困学生的张向阳 他们,是河南人精神的优秀代表

“连续三年的全国两会期间,卢展工三次召开河南省在京座谈会,先后三次阐述河南人形象。作为一名记者,我们聆听了参加座谈会代表们的事迹,心中洋溢着感动,他们就是卢展工书记阐述的河南人精神的优秀代表。”

像雷锋那样多做事做好事

——张喜忠

自发组织成立了“河南在京流动党员服务队”的张喜忠,见到卢书记,激动地站起来敬了个军礼。

1987年来到北京务工,2000年成立了“北京老兵保洁服务中心”,2005年成立了中心党支部。

2003年抗击非典时,他不惧疾病威胁,清理受堵化粪池;2008年“5·12”地震时,他第一批进入灾区,协助救援部队一起救出6

人;今年云南大旱,他又一次赶赴现场……踏踏实实做人,勤勤恳恳做事的张喜忠,甚至受到了中央等部门的褒奖。

工作中,他弘扬了河南人精神,从简单做起,像雷锋那样,多做事,做好事,更好地服务社会。

张喜忠说:“我要继续带领在京的河南农民工兄弟,共同创业,为北京建设出力,为家乡人民增光添彩。”



张喜忠

特派记者 张锡磊 裴蕾
辛晓青 李萌
廖谦 文/图

让中原经济区“牛起来”

——张继山

张继山是一名画家,1997年香港回归时,他的一幅97头牛的作品受到各界赞扬,被外界称为“中国第一牛”。

在受到中央领导的接见后,他对牛的画法有了新的转变,开始画西藏牦牛,他的一些作品成为国礼赠送给了外国领导人。

最近,张继山为河南的农民艺术家在北京免费开办了一次个人画展,把家乡艺术家的作品展示出来。

张继山说,在中原经济区发展的热潮中,要发扬牛的冲力、牛的韧性、牛的无私,为家乡做出贡献。

“中原经济区要像我画的牛一样,在全中国全世界‘牛起来’。”



张继山

帮助贫困学子开创生活

——张向阳

张向阳是位80后,高二辍学来到北京发展。

在北京打拼的几年里,他并没有放弃学业。通过学习和努力,他的工作颇为出色,拿到了两万元的月薪。

后来,张向阳开始创业,在北京开了家餐饮公司,在河南也参与了企业投资。

近年来,张向阳已帮助贫困学生800多人次。

救助中他发现,暂时的经济救助并不

能改变贫困学生的困境。他和北京城市大学的教授等人一起,找到了一种新的救助方式。

由张向阳等人联系爱心用工单位,为学生提供部分学费和勤工俭学岗位,让学生们可以一边学习,一边工作。

“项目开展以来,已经有学生留在了工作的公司,或是开始创业。”张向阳说,通过这样的形式,可以帮助更多的贫困学生改善他们的学习和生活。



张向阳

希望成为一名河南维权律师

——高定局

座谈会上,高定局第6个发言,北漂10年,他完成了一个打工仔的华丽变身。

“我的职业是律师,2003年来北京的时候,我给一个北京老板打工,他总是用不信任的眼光看我,对我说,我是不养闲人的。”

而高定局用自己独特的办法,一个月收了90多个案件,收入120多万元。

这笔钱他一半给了自己的助理,一半给了那位北京老板。“当时我想,我要用河南人的智慧赢得尊重。”

说到这里,卢书记很感兴趣地插话问他:“现在你是老板?”

得到肯定的答复后,卢书记笑着说:“那你自己独立了。”高定局说:“现在在北京人给我打工。”

高定局没有忘记自己的河南人身份。

他长期资助北京昌平区的一所河南孩子就读的打工子弟学校,“我是名誉校长,每周去给他们讲法律。”他还创立了北京三门峡商会、北京创业大讲堂。

“我作为河南在京务工人员,希望成为一名河南维权律师,做在京河南企业家的推动器,外来务工人员的保护神。”



高定局

我的梦想是 开采 河南文化金矿

——屈金星

从矿工到记者,从记者到报社社长助理,现在,屈金星给自己的定义是:文化采矿者。

“我发现河南到处是文化的金矿,品位之高、存量之大,世间罕见。我的理念就是‘寻找中华文化在人类文明史上的壮丽定位;拓展中华文化在全球文化市场的份额’。”屈金星说。

2008年,在他的策划下,一个拿着一支毛笔,怀揣1500元闯京城的北漂艺术家,给参加奥运会的104个国家的总统、元首、政府首脑一人写了一个“福”字,这位艺术家现在拥有了一座四合院,享誉全国。

卢书记对这个策划很感兴趣,问他:“那个天下第一牛呢?”

屈金星说:“我们准备把这个牛策划到上海股票交易所,也希望把这个牛推到纽约股票交易所,真正做成全球第一牛。”

他说:“我有一个梦想,希望在河南建设一个文化经济特区,一个集艺术品生产、展览、交易于一体的大市场,成为中国艺术品的好莱坞。”



屈金星

让河南蔬菜进京路更顺畅

——朱玉华

朱玉华是位1997年来北京的打工妹。刚到北京时,她在蔬菜批发市场卖菜,而现在她已经是一家大型蔬菜批发市场的股东。

经营中,她发现河南很多蔬菜都是运到寿光,没有直接运到北京来。加入中间的运营成本,蔬菜价格被提高了。

通过各方面的联系合作,她为河南蔬菜到北京架起了“绿色通道”。

“很希望河南蔬菜能在北京有畅通

的销售渠道,咱河南有需要进京的蔬菜,可以找我。”朱玉华说,她正在为河南蔬菜更多地进京,打造更顺畅的销售渠道。

2009年,河南省驻外赴京团省委成立,伴随着在京人员更好地融入北京、服务北京这一宗旨,截至目前,北京已有300多家便民菜店都是由河南来京人员经营的,这使得更多的河南人有了创业机会。



朱玉华