

“我不是日本人，我的单车也被偷，还能找得回么？”已经骑单车游历了全国10多个省市的彭伟，半个月前途经东莞大岭山镇时，单车意外被盗，致使他的骑行全国计划搁浅。10多天过去了，彭伟依旧没有等到自己的单车归来。而发生在武汉的一起日本人单车丢失事件，仅仅用了4天时间就顺利找回了单车。同样的事情不同的结局，多少让这位走出大学校园不到一年的小伙子心里生出了些许纠结。

单骑走全国的中国小伙儿，行至东莞时单车被偷了 10多天还没找回 “我不是日本人，丢的车能找回吗？”

追求环保健康的旅游方式，骑游10余省份

去年6月份刚刚从湖南科技学院毕业的彭伟，与所有年轻人一样，喜欢追求环保健康的旅游方式。为了圆这一梦想，他用读书期间帮人做家教挣来的钱买了一台捷安特山地自行车，4000多元的不菲价格几乎花光了他所有的积蓄。之后，彭伟在家锻炼了一个月。

一切准备就绪后，彭伟从去年10月18日开始踏上了骑行全国的历程。他每天从早上7点开始骑车，一直骑到下午5点左右才停下休息。先后行经湖北、河南、河北、山东、北京、天津等10余省市。为了节约成本，他每次都会选择10多

元的小旅馆住下，甚至睡过大街，在每一个城市待一天左右后就会离开。

由于临近春节，在北京逗留了一个星期后，他便骑车返回了湖南。在家过完春节，彭伟又开始了他的骑行全国的征程。此次他的目的地是海南。

2月7日，彭伟从湖南郴州老家出发，途经韶关、英德、广州等地，于2月16日进入东莞境内。由于东莞有老乡和同学，彭伟决定在东莞多待一段时间。不想之前一直相伴左右的自行车发生了意外。

走过近40城市后，单车在东莞意外丢失了

2月28日下午1点30分，彭伟在从大岭山骑往长安的路上，因为有些饿，便将单车停靠在大岭山华润商场肯德基旁边的单车停放点上。当时那里停有好几辆单车。彭伟锁好车就离开了。

20分钟后，彭伟从超市出来，发现自行车已经不翼而飞了，现场只有一把已经被剪成两半的钢锁。彭伟说，单车失窃后，他当时的脑袋都蒙了。因为单车的意外被盗，他原本打算下站就骑车到海南去的计划也被迫搁浅，只好一直滞

留在东莞。“我骑到过全国将近40个城市，沿途没有出现人身和财物的安全意外，结果在东莞被偷了”。

事后，彭伟查看了附近监控系统拍摄下的整个偷盗过程。联想到前不久发生在武汉的日本籍男子也是骑自行车环游世界时单车被偷，武汉警方很快便将案件告破的事件，彭伟说，他相信东莞的警方肯定也能尽快将案件告破。“我会一直在东莞等着，有了自行车，我才好继续我骑行全国的计划”。目前，大岭山警方已经介入调查。 据《南方都市报》



与彭伟相伴大半年的单车在东莞被盗了。

抢空调，来永乐

——携手格力、美的、海尔抄底价猛攻市场，即日开始认筹

虽然这个春季乍暖还寒，但是买空调的消费者可要趁早打算了。2012年第一场空调大战即将在永乐电器全面爆发。格力、美的、海尔等空调巨头将在永乐电器各大卖场开战，作为春季的“第一仗”，各大品牌均拿出年度最大力度的让利和新的产品猛攻市场，为家电市场注入一剂强心针。2012买空调，是时候该出手了。

巨头联手 空调强势启动

日前，作为具有13年空调经营实力、我省最大的家电连锁企业永乐电器与格力、美的、海尔等空调巨头签署了2012年空调战略合作协议。永乐和各大空调巨头定下了3.15期间（3月9日-18日）联合爆发空调促销，作为战略合作的第一战。即日起，永乐各大卖场联动，启动“抢空调，来永乐”促销活动，各大品牌也将推出年度最大力度的让利。2012空调大战，强势启动。

海尔限时抢购8小时

3月10日，永乐和海尔最大一场春季品牌内购会激情爆发，除空调、海尔冰箱、洗衣机都将参与此次活动，海尔整体让利高达20%，即日到店永乐各大卖场海尔专柜预存50元定金，最高可抵2000元，并有食用油赠送。3月10日当天购买海尔产品满万元送洗衣机大礼包，购机即免费抽海尔大奖。

格力惊天优惠

根据合作协议，格力空调将以“重磅炸弹”投向永乐电器。3月9日起至永乐各大卖场格力专柜认筹，即可享受惊天优惠，并免费获赠“不锈钢双层内胆”水杯一个。

美的12年仅此一次

针对这次与永乐的联合促销，美的也拿出了近千款特惠机型，演绎12年仅此一次

的空调抢购狂潮。即日起至永乐卖场美的专柜认筹，免费送好礼。

永乐负责人表示，无论是促销力度上还是机型价格的竞争力上，这次空调大战都是今年以来联合促销最大的，这体现了作为商家和厂家的领军企业对家电市场的引领作用，同时，给广大消费者带来更多优惠。

永乐推出空调免费清洗

随着天气的转暖，空调使用旺季即将到来，针对顾客对空调保养的需求，永乐电器即日起至3月31日启动“空调免费清洗”活动，为顾客免费提供空调清洗、保养活动。据悉，免费活动包括空调室内外机、室内机过滤网、冷凝器的清洗；检测电压是否正常；空调运转试机等。凡2009年1月1日—2010年12月31日在永乐电器购买空调的顾客，如有清洗保养需求，可致电0371-63698563进行预约登记。

永乐3.15购物节本周率先爆发

作为春季第一场家电促销大战，永乐3.15促销活动赢得了200多家供应商积极支持。据永乐电器相关负责人介绍，截至目前，已有超过260家的一线供应商与永乐电器达成3.15营销协议，希望通过永乐“3.15低价赢心消费周”的互动实现大手笔促销让利，再展降价联盟优势。并通过此次活动，



向消费者全面展示新服务举措，真心诚意为消费者提供完善的电器服务。

据了解，今年3.15期间，得益于供应商的鼎力支持，永乐将投入巨额资源猛“砸”河南家电市场，最高让利超过50%，为河南消费者献上一份丰盛家电大餐。

此外，各大品牌还与永乐就专场团购活动进行了深入探讨。据悉，从3月9日起，三星、西门子、海尔、TCL、创维等多个品牌将在永乐电器各大卖场举办专场团购活动。团购会上，各大品牌均拿出今年春季的最畅销产品，并给予大幅度的降价让利，赠品资源也相当丰富，活动形式简单、明了，让消费者明白白白消费，真真切切享受到实惠。

永乐富田太阳城店3月9日盛大开业

为适应消费者对电器生活的更高要求，近日，素有郑东第一店之称的永乐富田太阳城店闭店整改，3月9日将以全面的面貌焕然登场。据悉，新装后的永乐富田店不同于

其他传统卖场，它融会数十名业界专家的专业建议，并多次考察国外优秀卖场，融合国内外优秀设计师先进设计理念，运用国际化卖场规划标准专业打造，成为集“高、中、低”端家电及消费类电子产品为一体的超级卖场，集精品展示区、未来科技区、超级体验区、时尚流行区、新品发布区为一体的“电器及消费电子产品高科技体验中心”，环境舒适成为绿城消费者最理想的购物地点。

据悉，为了全力打造好郑东第一店的开业盛典，永乐电器再次用直降、返现、送礼让利等三大活动作为“低价利器”斩获市场。开业期间，全品类家电普降30%。300余个主流家电品牌、20000多个家电型号将一起特价狂欢。此次开业即是一场家电新品、精品展示会，又是一场前所未有的家电普惠风暴，消费者将以非常优惠的价钱买到最优质的产品。

樊无敌/文