

★童言无忌 谁的妈妈跑得快

□董春兰



儿子才上小学一年级,上个周末,在他的提议下,由家长陪同,他和几位同学去郊游。

那天,我们攀登了一座小山。到达山顶时,大家坐在一个小亭里休息起来。

在休息的过程中,儿子突然对几位同学说:“你们看出我妈妈的登山本领没有?其实她还不是最棒的。我妈妈曾是一名短跑健将,她的跑步速度100米只用19秒。”

儿子的同学赵辉听了,撇撇嘴说:“你妈妈那叫跑得快呀,比我妈妈差远了。一次,妈妈带我去一个村庄。突然,一只大黄狗叫着向我们扑来。妈妈见事不妙,抱起我一边哭喊着一边拼命跑,那只大黄狗自始至终也没追上我们。”

听了赵辉的话,儿子的另一同学沉默不住了,他轻声慢语地说:“我劝你俩别再比了,再比也比不过我妈妈跑得快。”儿子和赵辉齐声问:“你妈跑得究竟有多快?”他说:“你们自己去算吧,我妈是5点下班,4点就到家了。”

★人在职场 三分的成败

□汪东峰

儿子读大三了,学院要求学生自找单位实习。他在街上转了半天,找了个和所学专业相近的工种,同时应聘的还有另外一个大学生。老板宣称:试用期一天,只录用其中一

人。一天时间一闪而过,两个孩子同时领取了当天的工资。老板告诉他们,第二天早上没接到电话的就不用去上班了。

吃晚饭时,我和妻子担心儿子万一通不过伤了自尊,就反复劝他别放在心上,不行就再换一家试试。儿子倒是出奇的轻松,他满脸灿烂,自信地说:“爸爸、妈妈,相信你们的儿子。明天早上我一定能接到电话的!”虽然儿子话说得很坚定,我和妻子还是心里没底。

第二天早晨7点刚过,儿子的手机突然响起——老板通知他8点钟准时上班。我和妻子相视一笑,都为儿子感到高兴。我想弄个明白,就在一旁问他:“你怎么那样肯定一定能通过呢?”儿子不紧不慢地说:“只有一天的试用期,两个人都会尽力表现自己,8小时之内估计难分高低。当时我就设计好用额外的几分钟搞定。中午12点,那位应聘者问清下午的上班时间,就准时下班了。而我在他走后用3分钟时间,先把桌面的材料整理利索,又把工作间的地板拖了一遍。”儿子朝我做了个鬼脸:“就这么简单。”

★出奇制胜 促销手段

□周爱珍

表哥和表嫂开了一家服装店,由于经营理念不同,两人经常会因此而争吵。前不久的一天,表哥和表嫂又吵了起来,并打电话叫我去评理。想不到我苦口婆心地劝解也没有起到作用,表嫂收拾了几件换洗衣服,气呼呼地对表哥说:“我回娘家去了,看你能把服装店经营得怎么样。”

第二天我去表哥的服装店时,看见门口张贴着一张巨幅广告:“老板娘负气出走,本店挥泪大甩卖,凑足千里寻妻钱。”走进店时,我发现生意明显比平常好多了。

在我的多次劝说下,一星期后,在娘家早已待不住的表

嫂终于回来了。我去服装店时,远远地就看到门口的广告已经换成了:“老板娘迷途知返,本店感恩大折扣,破镜重圆情更深。”走进店里一看,只见表哥和表嫂正春风满面地招呼络绎不绝的顾客。

忙过了一阵,表嫂偷偷地把我拉到一边,轻声地说:“你表哥促销手段还真有一套,往后服装店里的事情让他做主好了。”

★瞠目结舌 性感睡衣

□方存永



同事马丽生得妩媚乖巧,楚楚动人,但性格却是大大咧咧的,与男同事们总是称兄道弟,她大方的行为也经常惹得我们办公室这帮男人想入非非。

这天晚上,我在家上网,正好马丽的QQ也在线,我俩便有一句没一句地聊了起来。突然,马丽对我说:“永哥,我新买了一件性感睡衣,帮我参谋一下好吗?”我顿时来了精神,连忙回复:“好,好的!”马丽接着问:“是穿着看还是脱了看呢?”霎时间,我热血沸腾,心如火乱撞,急忙回复道:“那就脱了看吧!”

很快,马丽向我开通了视频。正当我屏住呼吸,准备大饱眼福时,只见马丽浑身裹得严严实实,双手拿着睡衣,正对着摄像头摆弄呢!

★童心灿烂 小孩嘴里吐真言

□苏侠英

老公也老大不小了,却整天和我在儿子像谁的问题上

喋喋不休。

昨天同学聚会,酒过三巡的老公又提起了儿子像谁这个话题。有的说儿子遗传我和老公的优点,我俩都像;有的说儿子性格像我,长得像老公的多点;还有的说我儿子小时候像老公,现在越长越像我了。老公不服气跑到洗漱间拿过一面镜子,又把我和儿子都搂到一起,对着镜子问儿子:“宝贝,看看你最像谁?”儿子看了一眼镜中人,立即站起来斩钉截铁地说:“我最像爸爸!”老公一听哈哈大笑:“哈哈!这回大家该服气了吧,小孩嘴里吐真言嘛!”老公话音未落,就听儿子补充道:“因为爸爸是男的,我也是男的。”

★尴尬人生 家里的美酒

□寒江穆

闲着没事时,处里几个同事经常聚餐,大家轮流做东,但每次都是老王带酒。老王是处里的老大哥,虽然临退休了还是个副调研员,但算得上德高望重。“我家里好酒多,自己也喝不完!”他每次都一脸得意地说。

可出人意料的是,前不久一次聚会,老王居然没有带酒。“哎呀,忘了忘了,不好意思,从饭店要吧!”他一脸愧疚。可后来,这样的事情又发生了两次,我们不禁疑惑,这到底是怎么回事?

前几天又聚会,不出所料,老王又忘了带酒。“王哥,您这到底怎么回事啊?”大刘终于忍不住了。老王张了张嘴,没说话。看场面有点尴尬,我急忙打圆场:“别为难老王了,这也情有可原,也该让人家存点酒了,否则等明年一退休,就没人给送了!”

“不是不是!”听我这么说,老王急忙摆手,“你们都知道,我不是藏着掖着的人,再说了,即使我不退休,也没人给我送酒啊!”“那你以前总说家里好酒多,现在怎么没有了呢?”小李咄咄逼人。

“唉,你们这帮小子,一点都不长记性,半年前你们不是刚喝了我闺女的喜酒吗?!”“喜酒?跟这有啥关系?”我们一头雾水。“当然有关系了,以前我闺女结婚时,女婿隔三岔五就给我送几瓶好酒,可现在呢,嫁出去的闺女泼出去的水,这水都没了,哪还来的酒啊!”

★恍然大悟 真有福气

□李青春

去年下半年,因为身体欠佳,单位给我办理了内退手续。我内退在家没多少事,就经常跑到小区广场找人下棋。

在我们那帮棋友中,老孙的年龄最大,自打他儿子结了婚,他开始享受天伦之乐。老孙来小区广场下棋的次数最多,加之他的棋艺有些超群,他在我们棋友中很引人注目。

昨天,我在小区广场正跟老孙杀得难舍难分,他的儿子找到他说:“爸爸,我把我的汽车开过来了,这是车钥匙,这几天你用吧。”老孙接过车钥匙,他儿子就走掉了。望着老孙远去的身影,我慨叹道:“老孙呀,你真有福气。养了个儿子这么孝顺,还经常把汽车开来给你用。”

听了我的话,老孙并没表现出多得意,只是淡淡地说:

“要说我儿子还真经常让我用车,可惜的是,每次油箱剩下的油少了点。”我问:“每次剩下的油能跑多远?”老孙摇摇头说:“只能跑到最近的加油站。”

★啼笑皆非 不怕熄火

□王瑞虎

上周,圆了自己多年的购车梦,骑着摩托车上下班的历史总算掀过去了,心情格外得疏朗。然而我又不免担心起来。我的主管刘尘是个车迷,可他却没有车,但只要同事买了新车,他都要试驾。说实在的,他的车技真不咋的,去年把同事大刘刚买的新车给“挂了花”,事后修理的事提都不提,让大刘好生郁闷,却也只能隐忍着,谁让他是自己的主管呢。

俗话说怕什么来什么。昨天我开车来到单位,刘主管正在院子里溜达,看我走过来,笑嘻嘻说道:“小王,这车开着咋样,这款车我还没摸过呢。”我一听,心里想,坏了,主管要练车!脑子急速旋转了一番,撒慌道:“咳,我这低端车,还能好到哪里,这几天老在道上熄火,还被交警拖了一次,花了我300多块呢。”说完,不免为自己找到的绝妙理由洋洋得意。哼,你总不会连我这好“熄火”的车也不放过吧。刘主管一听乐了,走到车跟前,拍了拍车盖子道:“要说别的车毛病还真修不了,熄火不怕,咱表弟不是在交警队开清障车嘛。”

★市民经济 风筝“挂”了

□詹华



那天,我和儿子在公园放风筝。一不小心,风筝与另一对母女的风筝在天上发生了“空难”,两只风筝“抱头”一起坠落,挂在一棵大树上。

我望着风筝正不知所措,那对母女走了过来,那妇女说:“大哥,风筝挂在树上拽不下来了,您看这事怎么办呢?一只风筝二三十元钱,就这么扔了太可惜了!”

我点点头:“得想个办法把它们弄下来。”那妇女求道:“大哥,您是男人,要不上去试试?”我抬头看看这棵七八米高的树,咽了一口吐沫,不好意思地说:“就我这身板,肯定上不了!”她却挺固执:“那,那总不能眼睁睁看着风筝就这么扔了吧?”

这时,周围的人越聚越多。我有些尴尬,索性从裤兜里掏出30元钱递给妇女:“这钱你拿着,风筝算我的。”那妇女毫不客气,接过钱拉着女儿要走。女孩却不肯走,扯着母亲的手臂说:“妈,我们不能要叔叔的钱,你打电话叫我爸来把风筝取下来吧,我爸就在公园门口卖……”那妇女迅速将汽车开来给你用。”

听了我的话,老孙并没表现出多得意,只是淡淡地说:

30元就赚了15元钱,多划算!我们再不快点走人,人家若是反悔了,我们可啥都没有了!你还敢让你爸爬树取风筝,他比这个叔叔还要笨,万一摔坏了,这30元钱够上医院吗?”

★过犹不及 工作经验

□黄金芝

我们公司是做保健品的,最近由于业务拓展,决定紧急招聘一名推销人员。虽然干推销这一行不需要什么技术含量,凭借的就是一张嘴巴两张皮,但是按照公司王总的意见,希望最好能够招到有相关推销工作经验的人员加盟本公司。

上周日,我和业务部负责人特意跑去人才市场招聘。没过多久,我们便收到几十份应聘简历。经过一番简单的面试筛选,最终锁定了3个条件适宜的人选。事实上,在这3个人中,我们最看好的是许峰,因为他目前在一家保险公司做业务员,工作经验那绝对是没得说。

周一上班,我们就将招聘的情况跟王总作了详细汇报,王总随后让我们安排3个人明天到公司进行最终的面试。第二天上午,3个人按时到达公司与王总逐一进行单独面试。只见前面的两个应聘者进入王总办公室,没过一会儿就灰溜溜地出来了。轮到许峰时,半个小时还没出来,我们估计这个许峰一定有戏。

一个小时过去了,许峰终于出来了,临走时还跟王总道别。送走许峰,王总把我叫进办公室,意思是让我再去招聘人员。我不解地问王总:“许峰他不适合吗?”王总一脸无奈地看着我说:“那个许峰,真是太有工作经验了,刚才硬是说服我买下了他们公司的两份保险。”

★世态万象 说得明白

□董春华

昨天一上班,主任就跑到我们办公室:“你们谁知道有线电视在哪里缴费?家里的电视该缴费了,以前都是老婆去,可是她出差了!”

“我知道,我知道,我想啊,检察院您一定去过吧?”小李一脸“谄媚”。主任一听,脸上的笑容戛然而止:“没去过!”小李也真是的,哪壶不开提哪壶,跟领导提什么检察院啊,这不是自讨没趣吗?!

我急忙抢过话茬:“主任,还是我跟您说吧,皇宫大酒店您一定经常去吧,从那里往……”“什么大酒店?我什么时候经常去了?”还没等我说完,主任就打断了我,两眼仿佛要喷出火来。我晕,看来我比小李也聪明不到哪儿去。

要说还是周姐机灵,只见她轻启朱唇,柔声道来:“哎呀,你们怎么说得这么复杂,有线缴费不就在图书馆西边不远吗?图书馆您肯定知道的,对吧?”“知道知道的,你们看!还是小周说得明白,我忙完这会儿就过去!”主任说完,这才面带微笑走了。

几分钟后,我突然想起有个文件需要送给主任,于是来到他办公室,刚想敲门,却听到他正在里面打电话:“老刘啊,图书馆在皇宫大酒店那边啊?”

本版插图 唐学勤

买空调当然选择五星电器 抢购的6大理由



2012“万人空巷抢空调活动”再次拉开大幕!五星电器联合格力、美的、志高、奥克斯、海尔、科龙、大金、长虹、三菱电机等主流空调品牌大特惠。买空调选择五星电器。五星电器给你6大抢购理由:

理由一:同城比价3倍赔差

顾客在同市区内大型家电连锁卖场、商场、超市或专营店购买的同品牌、同品种、同规格、同型号、同配置的正规渠道的空调商品价格若高于市场价,凭报纸广告或收银小票,至五星电器总服务台,经核实无误后,办理相关差价补偿手续,五星给予3倍差额赔偿。

理由二:刷银联卡返现2%

活动期间顾客在五星电器卖场购买空

调,刷银联卡消费即可享受额外2%价格直降。

理由三:加送600元购物券

活动期间顾客在五星电器卖场购买空调,即可领取600元消费券,300元厨电券、300元小家电券,购物再享专属补贴。用券细则详见券身说明。

理由四:免费打孔

只要你在活动期间至五星电器购买空调,不论品牌和金额大小,可享受免费上门打孔一次(空调专用)

理由五:加送价值380元移机服务一次

活动期间,顾客至五星电器各大卖场购买空调均获赠价值380元移机服务,凭发票,可享受一年内(时间以发票显示为准)免费移机一次(限市区,运费自理)。

理由六:加送价值200元清洗保养服务一次

活动期间,顾客至五星电器各大卖场购买空调均获赠价值200元清洗保养服务,凭发票,可享受一年内(时间以发票显示为准)空调免费清洗保养一次。