



欧凯龙

品牌指数:★★★★★

服务指数:★★★★★

推荐理由:欧凯龙一贯忠实的承诺、一流的品质、优质的服务、实惠的促销活动让其成为消费者买家具首选的品牌商场。

礼暖中原 聚“惠”3·15 欧凯龙 开启“首届置家特惠节”

欧凯龙3·15“首届置家特惠节”大型促销活动正在火爆进行中。欧凯龙一贯的忠实的承诺、一流的品质、优质的服务、实惠的促销活动让其成为消费者买家具首选的品牌商场。欧凯龙执行总裁吴大伟说:消费者的眼睛是雪亮的,哪家商场的活动最实惠他们都看得清清楚楚。欧凯龙迎3·15“首届置家特惠节”就是要把最大的实惠让利给消费者。 记者 熊维维



欧凯龙集采大会人气旺(资料图片)

直降高达千元,再返现金、送家电等

微眼3·15

某业内人士说,实惠不实惠不是商场说了算,关键是看消费者的反应。特别是在3·15之际,只有实惠的让利才是真正维护消费者权益。我们也了解到,很多消费者说,虽然现在商场的活动比较多,但大多并没有宣传的那么实惠。而欧凯龙的买家具直降高达千元,再返现金,再送家电等活动则让消费者感受到了实惠,受

到了消费者欢迎。“什么是实惠?只有把现金实实在在地返到我们手中,把方便真真切切地让我们感受到,才是真正维护了我们的利益,才是真正的实惠。”正在欧凯龙商场挑选家具的赵女士说。欧凯龙企划负责人介绍说:活动开展以来,像返现金、送家电等活动得到了顾客朋友的普遍欢迎和赞赏。

睡眠家具买就送,3·15大讲堂、以旧换新

礼眼3·15

3·15就是一个维护消费者权益,让消费者得实惠的节日。借此机会,商家做些真正地为消费者着想的优惠才是王道,才能获得消费者的倾心。据了解,除了直降、返现金、送家电等活动,欧凯龙还有很多丰富多彩的优惠活动。“这次欧凯龙春节后的首次大力度促销活动,欧凯龙将斥资千万诚心回报,绝对给予中原消费者一个大大的惊喜。”比如,欧凯龙携手正商地产、国美电器、华丰灯饰界、广发银行等知名企业联合打造的家居狂购节开始以

来很多消费者都从中受益匪浅。而为迎“3·21世界睡眠日”欧凯龙倾情推出了“睡眠家具买就送”活动,第三届“3·21国际睡眠日”论坛,还有为方便消费者处理家中的旧家具而首次实行的“家具以旧换新”活动更是解决了许多消费者的难题。

“为了让广大消费者了解更多的家具知识,欧凯龙在活动期间隆重推出了‘3·15家具大讲堂’,还将为适逢乔迁的老顾客提供家具免费拆装服务。”欧凯龙相关负责人介绍说。

五星级服务全程无忧

服务3·15

维护消费者的权益,售后服务是重中之重。只有好的售后才能让消费者购物无忧,只有好的服务才是真正维护消费者权益。活动期间,欧凯龙一贯的五星级售后服务:欧凯

龙买家具,30日内无理由退、换货;欧凯龙保证全市价格最低,同城比价10倍退差;欧凯龙对所售家具负全责,实行先行赔付等全程维护消费者权益,给消费者一个真正的3·15。

欧凯龙帮您拥有好睡眠

新闻1+1

日前,欧凯龙国际家居连锁集团携旗下数大寝具品牌举行了欧凯龙第三届“3·21国际睡眠日”论坛活动。据了解,欧凯龙早在几年前就关注消费者睡眠健康,举办“3·21国际睡眠日”论坛。

说起举办此次论坛的初衷,欧凯龙执行总裁吴大伟说:“本着顾客利益至上的原则,欧凯龙一直以来都把消费者的权益放在第一位,为唤醒更多市民的健康睡眠意

识,提高消费者对睡眠重要性的认识,我们从几年前就开始联合省内各大媒体单位、商场内的知名寝具品牌举办欧凯龙‘3·21国际睡眠日’论坛。”针对与睡眠息息相关的床垫,吴大伟说:“目前欧凯龙几大商场,已经聚集了席梦思、慕思·凯奇、喜临门、眠之堡、慕思·歌蒂娅、美得丽、大自然、穗宝等中外最著名的寝具品牌。力争为消费者提供最合适的床垫,获得健康睡眠。”

诚信3·15 特价“惠”万家 新家居 新推分期付款买卫浴



新家居建材商场

品牌指数:★★★★★

服务指数:★★★★★

推荐理由:作为本土成长起来的企业,新家居建材商场更注重本土的消费习惯,一切以顾客的需求为出发点,更多的实惠,更大规模的促销,随着活动的一次次成功,新家居的知名度也不断提升。

全场特价还能分期付款

卫浴产品是装修过程中既费时又费钱的工程,配备一套马桶、浴室柜和淋浴等设施,正常情况下也需要五六千元。如果能够分期付款,肯定能暂时省下不少钱,投入其他房间的装修。

据了解,乐谷卫浴这次推出的分期付款业务,跟现在比较常见的用银行卡按揭分期付款有所不同。据乐谷卫浴负责人介绍,他们在本次活动中,首先将对全场所有商品进行低价促销,全场打6.8折,此外还有许多特价单品和优惠套餐。消费者在专卖店选购

随着分期付款这种消费形式越来越普遍,如今,大到买房子,小到商场购物都能分期付款,这种形式也被更多的消费者接受。日前,在郑州建材市场上还出现了分期付款买卫浴的现象。据了解,为迎接3·15的到来,3月10至20日,新家居建材商场联合乐谷卫浴为消费者推出了一项“分期付款买卫浴”的新颖服务,为消费者采购建材带来便捷。除了这项服务外,新家居还为消费者带来了更多优惠促销。 记者 万佳

的所有产品,在打折的基础上,还可以享受分期付款,只需首付60%~70%就可以把产品带回家,余款则通过两年分期,您可以选择三个月、六个月或一年为一期,进行分期付款。

“拿店内一款浴室套餐来计算,套餐内包含了马桶、浴室柜和淋浴等全套卫浴产品,打6.8折后4300多元,如果按分期付款计算,您只需要先付给我们2500多元,余款可根据您自己的实际情况做两年分期。这样计算下来,一套卫浴就能先省下很多钱。”乐谷负责人介绍。

定期维护服务不打折

房子装修完之后,卫生间的保养和清洗是件很让人头疼的事情。卫生间长期处于潮湿状态,容易滋生细菌,面盆、瓷砖和淋浴器上容易留下的黄渍。所以一般想要彻底清洁卫生间的话,许多家庭会选择请专业的家政公司来处理,又需要一笔费用。针对这个问题,乐谷卫浴特意为顾客推出了定期维护的服务。

“我们的维护服务是每半年进行一次,到了维护期,售后服务部的工作人员会提前跟您预约维护时间,并按时到客户家,采用专业的清洗设备和方法,进行全面的清洗保养。同时我们的工作人员还会对整个卫生间进行检修,查看有没有损坏的零部件,并对已经损坏的零部件进行免费更换。”乐谷卫浴负责人表示。

诚信3·15 特价惠万家

除了与乐谷卫浴联合推出的分期付款买卫浴活动外,今年新家居还推出了“诚信3·15特价惠万家”的优惠活动。3·15质量万里行,优劣对比展,为消费者普及建材知识,分辨优劣产品。您买建材,我送家电,活动期间顾客订单满2000元,就可以参加兑奖,奖品有品牌电饼铛、挂烫机、品牌洗衣机和

品牌空调等。

另外,新家居还推出了各种特价产品,还有“新家居寻宝,你买新房,我送礼”活动,寻宝一,凡持购房合同的业主,均可领取寻宝图,获得浴室四件套大礼一份;寻宝二,凡在新家居联盟商户购物的顾客,均可获得由商户准备的惊喜大礼,多买多送。



新家居乐谷卫浴首付60%~70%就可带回家