



我们在行动……



近期,多家媒体连续报道的雪弗兰新赛欧的跳挡、熄火问题,再次被推上风口浪尖。

新赛欧频陷“质量门” 上海通用: “问题车”多了才召回

新赛欧频陷质量门

2月8日,济南一家媒体首先报道了雪佛兰新赛欧EMT存在跳挡问题。虽然业内相关专家表示可能是电控系统有问题,但4S店表示只能进行系统升级。上海通用客服也表示,确实有车主向他们反映过这一问题,但公司目前还没有召回的打算。日后,众多媒体也进行了跟踪报道。

3月10日,新赛欧又爆出新的问题——手动挡的车在行驶中出现熄火现象。据多名车主反映,熄火主要出现在踩离合换挡的时候。

跳挡、熄火两个问题接连被曝光后,车主所建的维权QQ群已经增加到3个,越来越多的车主提出了维权的愿望,而上海通用方面给出的回应是,只能对产品进行升级,并表示有问题的车需要达到一定数量制造商才会召回。

这一现象的确反映了目前汽车维权的一个难题。

消费者期待专业法律出台

据中国消费者协会发布的2011年消费投诉情况表明,汽车成了投诉量同比上升幅度最大的商品。制动系统失灵、发动机性能故障、轮毂氧化过快等关系行车安全的问题,成为消费者关注的热点。

据统计,2011年,全国消协共受理汽车投诉16805件,同比增长19.2%,投诉量再创新高。汽车投诉中,涉及质量安全问题的占到54.7%。

事实上,《缺陷汽车产品召回管理条例》和《家用汽车产品修理、更换、退货责任规定》,截至目前还只是出台了征求意见稿,真正的颁布执行,不知要等到何时,但纵观我国汽车消费者的维权现状,却又是问题一箩筐,亟需出台法律法规进行解决。

长期以来,汽车召回、汽车三包的制度空白,找不到追究无良厂家责任的相关法律法规支撑。“大闹车行”、“大闹车展”、“牛拉

破车”、“马拉破车”成为消费者无奈之下汽车质量维权的表达方式。

由于法规滞后,缺少必要的严厉监管和“罚到痛”的惩处,外国汽车制造商甚至厚此薄彼地把我国视为安放缺陷产品的乐土和缺陷汽车召回的“免疫区”。产品的质量、安全和消费者的权益被无情地抛之脑后。消费者对缺陷汽车产品的血泪控诉,公众媒体对无良汽车厂商义愤填膺的道义谴责唤不来无良汽车制造商的积极行动。

维权的利剑在于加大处罚力度,强化法律责任,尽快颁布执行解决消费者车辆“共性问题”的《缺陷汽车产品召回管理条例》和解决车辆“个性问题”的《家用汽车产品修理、更换、退货责任规定》,以让缺陷汽车制造商们、经销商们、进口商们甚至租赁商们,为自己不负责的损害消费者权益的行为付出沉重代价。
记者 向勇

加盟骗局还有这些

6元童装邀加盟 两万元换回280件劣质童装

2011年6月19日,澄潭江镇的李女士在电视上看到一个服装广告,“6元童装邀你加盟,开启无限财富”,心动了。

该公司客户总监介绍,加盟商可享受全程100%退换货。但李女士交了19800元后,却收到了280件残次品。

李女士与公司签订的合同上,之前所交的19800并非货款,而是进货押金,合同中写明,“每进货1万元,返还头批货款1000元。”

据此推算,李女士如想要回19800元,还需到该公司进10多万元的货。
——《浏阳日报》

打火机加盟骗局 广告凶猛陷阱重重

贵州小伙子刘长刚,广西的李忠吉、韦煜伟等4人与鑫能公司签订打火机加工加盟合同,并支付了5800元~12800元不等的押金。

双方约定交付一定数量的打火机,押金可退还。

但鑫能公司提供的散件和机器不到位,又屡屡以“加工成品不合格”为由谢绝回收,变相“硬吃”押金。

刘长刚、李中明说,他们按指引用家用液化气,却根本充不了打火机,充一个爆一个,“打火机不断爆裂,把家里人都吓坏了”。
——《羊城晚报》

制炉作坊 科技产品加盟买回废铁

2010年,江西省九江市市民李雪梅看到电视台播出的宏宇公司柴草气化炉广告。

广告称,该公司的“新一代多功能柴草气化炉全面替代煤气、液化气、天然气”、“稻草麦秸木屑等废弃物做燃料”、“每天只需几斤废柴草,就可解决全天生活能源”……

李雪梅花8800元订购了10套多功能柴草气化炉,收到的却是配件不齐全、功能低下的一堆废铁。
——《中国消费者报》

揭秘 加盟骗局 六伎俩

伎俩一:笑里藏刀

表现:主动联系,大肆许诺,以各种“优惠”条件引诱加盟商上钩。

伎俩二:鱼目混珠

表现:假冒注册商标、外国品牌。

伎俩三:偷梁换柱

表现:货物与合同约定不符。

伎俩四:上屋抽梯

表现:以一定期限的优惠条件引诱加盟商仓促签订合同或者引诱加盟商交纳定金后,以不退定金做要挟迫使其加盟。

伎俩五:树上开花

表现:以政府关系、名校合作、专家学者认证、各种资格证书等进行欺瞒。

伎俩六:金蝉脱壳

表现:以人去楼空、转移资产、注销公司等方法逃避法律制裁。
——《北京法院网》作者:江锦莲

免费加盟、无须工作经验、日盈利500元
从免费得到设备到被骗走16.7万元

加盟骗局害苦包头刘先生



看到当地媒体上刊登的“免费送信息群呼机(可发群短信)”的加盟广告,包头的刘先生心动了。

他双腿残疾,很想找份“好工作”养活妻儿。

然而刘先生却一步步掉进了一个设好的“致富陷阱”中,在汇给嫌疑人16.7万元后,他发现手里的设备是堆废料。

昨天上午,刘先生赶到郑州来报案。

首席记者 徐富盈 文/图

天上掉的馅饼,他信了

46岁的刘先生从单位下岗后,在包头当地靠跑机动三轮车拉人为生,收入很不稳定。

去年9月,他在当地媒体上看到一条广告,“河南新创网络有限公司”的广告称“免费加盟信息(群呼机)平台,加盟项目有无工作经验均可操作,日盈利可达500元,并且我公司补助费用。”

刘先生多次与公司所在的郑州市李富

骗局开始,他一步步陷入

刘先生回到包头,李经理不停与他联系,称一台设备原价1.8万元,马上给他免费送。

为表刘先生诚意,李经理要求他先付定金3000元。刘先生照做了。

收到设备后,李经理称,需再汇开通密码费15000元才能开通。

这次刘先生不愿意了,要求李经理退回

借钱13万元他又投进去

第4天,刘先生只拿到200元提成,他打电话询问,李经理说是因为信号太弱,得用3台机器组成一组,信号才正常。

这一次,刘先生借了钱,以每台1.8万元的价格买了两台新设备。

接下来,他为了拿到提成,又交了1万元修理费,6000元上网费等。

从去年10月30日至12月14日,刘先生

找了一圈查无此人

下午3点,按照李经理留的住址:金水区金明路10号院2号楼36号,记者和刘先生一同去寻找却找不到。

北林路办事处3名工作人员称,之前也有人来找这个地址,跑遍金明路也没找到。

丰产路派出所治安管理服务大队值班民警刘国全询问情况后称,因为刘先生汇款

群经理联系,李经理称自己的单位合法,邀请刘先生来郑州考察。

去年10月20日,拖着病腿的刘先生赶到郑州,李经理介绍,设备免费送,只需安在自己家中,与李经理设的信息总台无线联系,每发一条信息,提成0.2元。

“你每天的工作,就是定时开机关机,日收入600元左右,一天一结账,收益汇到你指定银行卡上。”李经理这样承诺。

之前的3000元。

但李经理称,自己已经让总部把包头的信息平台设在刘先生家,如果退款,他将起诉刘先生违约。如果钱汇来了,马上就能有收益。

一番连吓带哄,刘先生汇了这1.5万元,并于次日收到第一笔600元的提成。

共汇给李经理16.7万元,而他所得提成只有4000元。

意识到受骗后,刘先生到当地派出所报案,当地警方让他到郑州来报案。

“前不久,我挣了点路费,才赶到郑州来。”昨天中午,刘先生求助本报:“我家里困难,本想通过自己的努力让妻子和儿子过得好一点,谁知……”

的地方在包头,建议他去包头警方立案。

下午4点,金水路工商分局工作人员查看了刘先生购买的这种“群呼机”后,确认这是一种三无产品,不明其用途,而河南新创网络有限公司根本没有注册。

工商分局的工作人员称,这已经是一起涉嫌诈骗的案件,建议警方立即立案调查。

线索提供 闪先生