



【专场时间】
三月二十四日下午

尽管本报春季汽车展已连续举办多届,但细心的市民会发现,本届车展似乎与以往有所不同。如果说往届车展最惹眼的是那些中高级车的话,那么在今年的经济车型则异军突起。据统计,上周六下午的购车专场,128台的成交量使得经济型车成为本次春季车展的最大赢家。

记者 谢宽/文 慎重/图



经济型车受到不少女性消费者的关注

成交128辆,坐稳头把交椅

经济型车专场:买车就是这么容易,五折购车不是传说

目标锁定普通百姓
实用性家轿备受关注

随着物价、油价飞涨,使得本次车展上经济型车成为一个值得关注的细分市场。现场,大多数观展市民对7万~10万元的车型表现出了浓厚兴趣,因此,在这些车型展区周围,场面热闹非凡。

另外,那些面市不久、外型美观、功能齐全的新车型,更是被参观者围得水泄不通,参展商摆出来的车型宣传资料,很快就被参观者一抢而空。

在事业单位工作的张先生对记者说:“7万~10万元的价位一般人都可以接受,各项性能也不错,买来比较划算。我看中东风风神H30 CROSS了,车展期间优惠力度非常大,这就去交定金。”

而市民牛先生告诉记者,他去过很多车展,不乏北京和上海那样的世界级车展。“以前看车展,只能说是看热闹,那些车都是很贵的车,只能看看,买不起。这次车展不一样,优惠大,工薪阶层都可以接受。牛先生告诉记者,他用了整整一上午的时间,对比了许多车型,最终选择了中华骏捷,并且已与经销商签订了购车协议。

据不完全统计,上周六下午的经济型车购车专场共销售128辆,其中东风风神30辆、比亚迪25辆、中华18辆、铃木12辆、力帆29辆,除此之外吉利、长城等也具有不俗的表现,就连刚刚上市还没有到店的启辰,也拿下5台车的订单。

政策锁定优惠给力 双“零”政策吸引眼球

值得一提的是,在今年经济型车的专场时段,各家经销商拿出了不少的诚意,除了持本报购车存折优惠1000元之外,大力度的促销遍布全场,同时首付“2万”、“3万”,可享受“零月供、零利率”的字样着实吸引眼球。

刘淇夫妇告诉记者:“结婚后一直想买辆车,但是考虑到经济实力有限,如果一把手付清的话,身边的现金所剩不多。我们也考虑过贷款买车,但是贷个两年、三年的很不划算,以10万的车为例,三年的利息就需要7000多元。听说今天这有车展就顺便过来看看,没想到有这样的金融贷款政策,如果有合适的就定下。”

“这样做,无非吸引大众消费者的眼球。”河南中植相关负责人介绍说,“一般工薪阶层消费者买车多用汽车金融贷款服务,因为这样缓解一次性付清的压力,而且也不影响正常生活。但是以往高高的利息,总会让消费者吃不消,因此,今年很多汽车商家在家庭用车方面,都采用了这种策略,消除大众消费者对利息带来的影响。”

“零月供主要是针对用年终奖一族来说的。”吉利帝豪豪华店介绍说,“现在很多白领每个月的工资不高,但是年终奖奖金很高,零月供可以让他们每个月不用操心还款,最大限度地减轻他们的压力。”



POLO展台人气旺

消费意识锁定理性 油耗、安全性能百姓最关切

或许也是巧合,前两天油价上涨的消息,在消费者中间产生了反响,因此在本次车展上,询问经济型车的消费者大多把油耗、安全性挂在嘴边。

“这两天大家都在议论油价,很多朋友都再传油价破十是早晚的事,既然油价不降,那我们就想办法了。”一位中年女士告诉记者,“现在很多人开始注意起了油耗,比如朋友家的一辆车油耗10升左右,

加100元的油跑个三天就没有了,这对于普通工薪家庭来说真的伤不起,因此,朋友建议还是购买实用的家轿,当做是代步工具。”

“安全”性作为购车者关心的话题之一,在本次车展上,也是市民向销售商询问最多的问题。近来,时有报道一些汽车厂商对汽车的召回事件让人们对于汽车安全性能有了新的认识。市民张女士说:“现在

城市人的生活节奏很快,开车在路上时常容易出现安全问题,所以买车我会首先考虑汽车的安全性能。”

除此之外,在本次经济型专场上还呈现出的一个鲜明现象,30岁左右的参观者,即“70后”“80后”成为购买汽车的主要群体。事实上,年轻人购车的日益普及化,与中国社会高收入人群的年轻化有关,也与新车型的不断推出和价格的日趋合理有关。

场内场外优惠升级
五折购车不是传说

东风风神“1元翻倍 5折秒杀”收官

作为2012开年豪礼,东风风神汽车“1元翻倍 5折秒杀”河南区域大型专场团购特卖会于3月24日在河南亿泉汽车贸易有限公司拉开序幕。活动当天,定车客户除了享受定金翻倍外,还有机会赢取5折特供车的购买权。活动现场除了专业深入的汽车产品知识介绍、精彩绝伦的表

演之外,最引人关注的还是风神汽车厂商提供的一系列让利优惠政策,并且通过现场两轮终极翻倍资格赛筛选,来自郑州市的一位幸运客户最终突出重围,获得了风神S30腾龙版5折优惠的购买权。

据悉,东风风神在本次车展上斩获30台大单。



郑州市民对启辰这个“老乡”投入极大热情