

卖场精品秀



狂

从今天开始至5月6日,河南永乐将联手中国银联推出电器刷卡补贴活动,此次活动针对所有门店的全品类商品。同时,经过数十位家电卖场设计专家的精心设计,经过数百位专业施工人员数十天的日夜奋战,位于郑州二七广场超级巨无霸家电卖场——永乐电器二七店将于今日全新亮相。

记者 樊无敌/文 赵楠/图

永乐二七店今日重装开业大放价 购物狂欢节提前启动

2000万赠品全部送出 价格跌到谷底

巨无霸家电卖场 开业启动五一购物狂欢节

今日开业的永乐二七店卖场面积将突破10000平方米,是名副其实的家电卖场中的超级“巨无霸”,重新改造后的永乐二七店在卖场软硬件环境、商品结构和商品丰富度、服务标准和服务资源的支持、价格的充分竞争能力、人员的整体专业化水平五个方面将足以在河南家电市场处于全面的领先地位。

所谓“超级巨无霸”,是一种有别于传统家电卖场的“超级电器购物中心”,它在改变传统连锁模式的基础上,融进海量品牌、商品和高端服务,以集中的形式满足各类需求的电器供应站,它导入目前最流行的“时尚购物”方式,消费者不仅可以购物,还可以休闲娱乐。河南永乐电器总经理丁宁在谈论超级巨无霸时这样说:“超级巨无霸带来的不仅是卖场的变化,它是

家电购物方式的一种革新,购物不再是操心的计算和比较,而成为一种生活方式、娱乐体验,这才是超级巨无霸真正的意义所在。”

永乐二七超级巨无霸的开业将给郑州市民带来前所未有的优惠。开业期间,彩电产品全场7折起,50英寸3D彩电价格更是首次降价幅度超过25%;格力、美的、海尔、志高、伊莱克斯、TCL、三洋等知名空调厂商的2012主打产品全部上阵二七超级巨无霸,举行大型特卖活动,使空调价格下降25%左右;洗衣机价格平均降幅达30%,冰箱产品平均降幅也在30%以上。丁宁介绍,厨卫产品也将出现全年最大幅度的让利优惠,烟灶、热水器等产品将以单品直降为主,畅销小家电也将大幅优惠让利。3C产品优惠力度更大。

丰富送赠活动 预存50元定金送食用油一桶

为了更多地让利消费者,永乐二七巨无霸还推出了丰富的送赠活动。即日起,对于预交的顾客,其中,预存50元定金送食用油一桶,预存100元送韩式高汤锅一个,预存200元定金送电磁炉一个。

在今日,除二七超级巨无霸盛大开业外,永乐五一低价黄金周将同步引爆,从今日起至5月1日,永乐将携手上千家电厂家,备下数十亿元的促销资源,举办

“永乐五一低价黄金周”,以疯狂让利的降价活动,海量的豪华礼品,感恩回馈广大消费者。

截至5月6日,消费者凭借银联卡在永乐电器任意门店购买电器,只要金额超过1000元(手机、数码、电脑类产品2000元以上),就可享受100元的电器消费补贴券,即在最低成交价基础上再为消费者节省100元。同时,针对银联卡用户,还推出大量特惠机型。在购物过程中,使用银联卡消费的用户将有机会获得银联提供的专属惊喜或永乐提供的50英寸3D电视、32英寸液晶电视等奖品。

淘金

前五时代

五一黄金周历来都是各大商家大幅让利的促销旺季。然而,从近几年五一黄金周的消费趋势来看,越来越多的消费者选择在节前购物,假日提前消费已逐渐成为了一种趋势。



苏宁线上线下同步推进 大牌特惠巅峰上演

距离五一小长假还有10天,郑州各大家电卖场的促销战已提前开打。针对日益提前的一消费趋势,4月20日~22日,苏宁线上线下同步推进,集结全省五一家电连锁卖场和苏宁易购率先发力,启动五一第一波让利促销。

记者 樊无敌/文 赵楠/图

多因素催热节前市场 五一促销提前爆发

据五一相关销售数据显示,各大零售渠道的节前销售占比正在加速提升。对此,河南苏宁电器总经理钱成建分析说,随着五一旅游高峰的到来以及越来越多的消费者出于购物品质的考虑,他们更希望避开五一购物高峰,选择在节前购置家电。尤其是数码、电脑、通信等旅游装备的销售提升越来越

明显。假期的提前也会促使各大商家将五一促销提前。苏宁钱总告诉记者,在整体经济形势不够明朗的情况下,日益壮大的节前消费市场势必成为各大商家竞相争夺的焦点。4月20到22日,苏宁将以市区各店为阵地,叠加“消费促进月”和五一黄金周两大关键节点的让利力度。届时,各大单品全面优惠,多重促销手段齐头并进,机会不容错过。



大牌特惠巅峰上演 苏宁率先启动五一促销

目前苏宁已经与众多一线知名家电品牌达成合作意向,完成各大品类畅销商品的备货工作和促销政策落实。

活动期间,苏宁将携手惠而浦、约克、飞利浦、先锋、伊莱克斯、扎努西、法迪欧、松桥、三菱重工等九大品牌开展专场团购,以返券、多倍积分、家电套餐等多重让利,让绿城消费者轻松购物团团圆圆。苏宁还备足了海量豪礼开闸放送,消费者至市区各门店购传统大家电,单件满380元即送

挂烫机或电压力锅一套,累计满3800元即送19英寸液晶电视一台,累计满4800元送26英寸液晶电视一台。震撼就在眼前,好机“惠”就要好好把握。

五一期间,苏宁电器将持续联合建设银行、中信银行、工商银行、农业银行、光大银行5大银行开展“三零分期”活动。活动期间,消费者购买单件商品单笔满1500元,即可享受6期或12期分期付款“0利息、0首付、0手续费”的优惠。参加此项活动究竟能优惠多少,举例说明,一台6000元的彩电,参与12期分期付款活动,每月只需花费500元即可把电视搬回家,节省了近300元的费用。

3C团购惠 劲掀低价狂潮

能数码相机600D,每月仅需440元;分12期购买iPad2(16G wifi),每月仅需249元。

此外,苏宁春季电脑保养活动开始啦,凡消费者在2011年9月之前购买的笔记本,持购机发票前往二七广场店三楼3C服务中心享受性能检测、系统维护、杀毒等免费保养活动,即日起至5月31日限50名顾客享受此项活动。

惠

今天上午9点到晚上9点,苏宁手机、数码、电脑团购惠劲掀五一低价狂潮,12小时的狂欢盛会,12小时的酷玩体验,让消费者提前畅享五一特惠。时尚达人们购买手机、相机、摄像机、电脑单件满1000元返100元全场通用券,单件满3000元返300元全场通用券。其中,三星数码相机PL20,1400万像素,5倍光学变焦,仅售599元;天语手机W650首销预售,3.5英寸触摸屏,500万像素摄像头,仅售799元,买即送499元淘宝红包+20G云存储。而且,刷信用卡,享三零,分12期购买iPhone4S(16G),每月仅需399.9元;分12期购买佳

