

# 卖场直通车



五一小长假就在眼前,郑州的国美、苏宁和大商电器等家电卖场的家电促销大战已经打响。今天,永乐“超级巨无霸”在二七广场开业,而同时,五星进驻河南8周年庆典促销也将全面展开,国美在二七新活馆、苏宁在二七广场Expo超级旗舰店都将举行五一促销盛典。为表备战五一的决心,河南国美更是打出了“4月20日,国美二七新活馆‘拼了’,郑州家电价格最低点在这里”的广告语。

记者 樊无敌

## 五一小长假,卖场引爆淘金战

### 变频空调打头阵,智能化“云”家电或成主流

#### 变频空调将成促销重点

从4月开始,空调销售逐渐进入旺季。除了时间节点带动空调销售旺季外,今年空调节能性的大幅提高也是促使市民掏钱购买的一个原因。“4月份是空调的第一个销售高峰,很多商家会在此时推出促销活动,以分流高温天气所带来的集中销售旺季。”河南国美电器总经理张峰说,每年,空调都是担任备战五一的急先锋,而今年,变频空调将成为促销重点,一些高端机型降价幅度有数百元。

此外,电视也是商家促销的重点。“从产品的整体销售情况来看,3D电视的销量增长

明显高于智能电视和LED背光源液晶电视。”河南苏宁电器总经理钱成建分析说,伴随着显示技术的不断成熟,3D电视终于在去年迎来了爆发期,而3D电视频道的正式开播也将用户对3D电视的关注度推向了历史的最高点。从去年下半年到今年3月这段时期,3D电视的整体销量明显高于同时期的其它产品,今年五一期间,为了迎合消费者,各大电视厂商也将重点放在了3D电视上,纷纷加大促销优惠力度,无论是入门级的3D电视,还是定位高端的旗舰级3D电视,其价格均创下历史新低。

#### 新品上阵胜于“价格战”

4月18日,在二七广场的几家卖场看到,大幅度促销广告已经从卖场内蔓延到场外,甚至直接挂在了卖场的外墙上,“分期付款、发放节能补贴、用62银联卡消费在最低价基础上再节省100元钱”……各种促销活动力度空前。在大商电器,销售员张丽介绍说,由于家电以旧换新政策退出,今年厂商需要更有力的促销方式,否则很难让消费者动心。

然而,价格战搅动的喧嚣,并不能长远。“如果销售量一下滑就要祭出‘价格战’的法宝,无形中会引导消费者形成抢购低价货的

消费习惯,从而忽略了对产品本身品质的要求。”全国消费电子渠道商联盟秘书长吴成建说,从长远来看,家电厂商要想赢得更多的市场份额,必须通过生产更优质、技术含量更高的产品来带动市民消费需求升级。

在几家大型家电卖场,记者发现,智能液晶电视、变频空调、三门冰箱等原先被视作“高档”的家电,已成为市场主流。而利用物联网技术实现的“云家电”则方兴未艾。有专家预计,随着互联网的普及,智能化的“云”家电或将成为主流家电,从而带动整个行业实现新一轮的转型升级。

#### 开业庆典亮点探秘

#### 【重装开业】(主推卖场:永乐)

永乐二七超级巨无霸经营面积2万多平方米,占据商城大厦5层楼,是河南地区体量最大的家电卖场。

**亮点一:巨无霸显威力。**重装开业,该卖场改变了过去家电卖场内展览会的销售模式,更加突出的是商品形象,让消费者在卖场中非常容易比较和选择性价比最好的商品,商品也从原来2万件增加至5万多种,全球高端、河南唯一的103英寸彩电、3万多元的冰箱、上万的坐便器等商品应有尽有。

**亮点二:体验专区玩新奇。**在体验专区,服务人员将现场演示各种电器的使用方法,包括“美健商品演示”、“单反相机及高端摄影商品现场拍摄”等。同时还将展开集餐饮、健身、娱乐等于一体的异业联盟,借助新、奇、特产品。

**亮点三:服务台一站搞定。**综合服务台集结款(消磁)、咨询、换货、延保办理、发货、验货、退货、会员办理、小件商品销售、积分查询、赠品发放为一体,给顾客提供“一站式服务”,大大节省了顾客时间。

#### 【周年庆典】(主推卖场:五星)

**亮点一:签约“样板间”。**五星为家装人群量身打造的签约“样板间”活动自开展以来就受到了广大消费者的好评。截至上周末,全国成功签约“样板间”达万套,有不少消费者已经如约享受到家电顾问上门服务,并以种种消费特权成功购得家电。同时消费者来五星签约还可享:专属团购特别价格、整体套餐专享折扣等。

**亮点二:两小时准时配送。**在定制时段内确保商品的到达,将送达时间精确到2小时之内。另外五星电器物流将免费送货

范围扩至更宽更广,荥阳、登封、新郑、巩义、上街、新密、中牟等郑州所属县市顾客在五星电器卖场购物均免费配送,且过路过桥费完全不再额外收取,完全由五星电器单独承担。漯河、焦作区域保证两日内送达。

**亮点三:家电顾问服务保障。**家电顾问服务是五星电器独特企业价值观的具体体现,从今日开始到活动结束,家电顾问将全程陪同,进行一对一的服务,为顾客提供售前、售中以及售后的一站式服务。



无本版广告活动如无特殊注明均不同时参加,所刊活动中赠品如无注明均为一件,所刊图片仅供参考,如有刊误请见店内海报。

### 百货超市中的家电连锁

建设路店:建设路与桐柏路交汇处 电话:67958619 / 金博大店:太康路与二七路交汇处 电话:69073638

特价也疯狂  
参加套购再抽奖

5.1欢乐购家电  
狂降惠全城

### 品牌联展 共庆五一

海尔整套家电  
节能盛宴  
盛大开幕  
全球领先品质 节能换代首选  
预存20元最高 可抵1950元

康佳联合大商  
0利润广场直销  
优惠一:购新品同步云电视55英寸9000送王菲演唱会郑州站门票一张  
优惠二:购康佳同步云电视9000系列预交定金100元抵1000元使用  
优惠三:购新品同步云电视9000系列送价值1980元Touch礼包  
优惠四:活动期间进店预订即赠送精美礼品

五一放“价”来大商  
乐享海信家电盛宴  
海信洗衣机 5公斤全自动 899元  
海信三门冰箱 202L 1499元  
海信32"电视 32"LED 1599元

庆祝西门子166周年  
全线优惠166-1660元  
西门子冰箱 610L对开门 6999元  
西门子洗衣机 7公斤滚筒带烘干 6999元

同方电视雷霆行动惠中原  
开仓放价 工厂价一放到底  
32英寸LED 仅售 1590元  
超薄、多媒体解码、超节能、健康视听  
40英寸LED 仅售 2690元  
日本原装面板、多媒体解码

华帝感恩20年  
5折过五一  
全线产品5折(4月14日-5月20日)  
烟机、灶具、消毒柜、热水器  
全线5折(特价产品除外)

累计满2000加送200元大商百货/超市/电器通用券再抽大奖

特价商品/3C类均可参加,通用券在大商旗下百货/超市/电器购物可直抵货款,无消费限制!

#### 套购加送礼

4月20日—5月1日期间,累计购物两件或两件以上且单品满300元的顾客,购物金额满:  
◆ 2000元加送200元通用券  
◆ 5000元加送300元通用券  
◆ 8000元加送500元通用券  
◆ 12000元加送800元通用券  
◆ 80000元加送10000元通用券  
注:通用券在大商旗下百货、超市、电器通用。

#### 购物大返券

活动期间在大商电器各门店购物:  
◆ 单品满1000元 返100元通用券  
◆ 单品满3000元 返200元通用券  
◆ 单品满6000元 返500元通用券  
注:3C类/特价机不参加。

#### 购物大抽奖

凭活动期间发票到建设路店客服台即可领取抽奖券1张,满300元可领2张,满1000元以上可领3张,5月1日下午6:00于建设路店客服台现场抽奖,奖项设置如下:  
◆ 一等奖(3名):全额免单 中奖率:约0.3%  
◆ 二等奖(5名):奖数码相框1台 中奖率:约0.5%  
◆ 三等奖(20名):省内1日游 中奖率:约2%  
注:一等奖免单部分为4月20日至5月1日期间同名发票累计总额,最高免单额为4999元。

#### 空调大补贴

活动期间购空调:  
◆ 单品满1000元 补贴100度电费  
◆ 单品满3000元 补贴300度电费  
◆ 单品满5000元 补贴500度电费  
注:电费按市电0.56元/度计算以直降的方式给顾客优惠。