

卖场直通车



五一小长假就在眼前,郑州的国美、苏宁和大商电器等家电卖场的家电促销大战已经打响。今天,永乐“超级巨无霸”在二七广场开业,而同时,五星进驻河南8周年庆典促销也将全面展开,国美在二七新活馆、苏宁在二七广场Expo超级旗舰店都将举行五一促销盛典。为表备战五一的决心,河南国美更是打出了“4月20日,国美二七新活馆‘拼了’,郑州家电价格最低点在这里”的广告语。

记者 樊无敌

五一小长假,卖场引爆淘金战

变频空调打头阵,智能化“云”家电或成主流

变频空调将成促销重点

从4月开始,空调销售逐渐进入旺季。除了时间节点带动空调销售旺季外,今年空调节能性的大幅提高也是促使市民掏钱购买的一个原因。“4月份是空调的第一个销售高峰,很多商家会在此时推出促销活动,以分流高温天气所带来的集中销售旺季。”河南国美电器总经理张峰说,每年,空调都是担任备战五一的急先锋,而今年,变频空调将成为促销重点,一些高端机型降价幅度有数百元。

此外,电视也是商家促销的重点。“从产品的整体销售情况来看,3D电视的销量增长

明显高于智能电视和LED背光源液晶电视。”河南苏宁电器总经理钱成建分析说,伴随着显示技术的不断成熟,3D电视终于在去年迎来了爆发期,而3D电视频道的正式开播也将用户对3D电视的关注度推向了历史的最高点。从去年下半年到今年3月这段时期,3D电视的整体销量明显高于同时期的其它产品,今年五一期间,为了迎合消费者,各大电视厂商也将重点放在了3D电视上,纷纷加大促销优惠力度,无论是入门级的3D电视,还是定位高端的旗舰级3D电视,其价格均创下历史新低。

新品上阵胜于“价格战”

4月18日,在二七广场的几家卖场看到,大幅度促销广告已经从卖场内蔓延到场外,甚至直接挂在了卖场的外墙上,“分期付款、发放节能补贴、用62银联卡消费在最低价基础上再节省100元钱”……各种促销活动力度空前。在大商电器,销售员张丽介绍说,由于家电以旧换新政策退出,今年厂商需要更有力的促销方式,否则很难让消费者动心。

然而,价格战搅动的喧嚣,并不能长远。“如果销售量一下滑就要祭出‘价格战’的法宝,无形中会引导消费者形成抢购低价货的

消费习惯,从而忽略了对产品本身品质的要求。”全国消费电子渠道商联盟秘书长吴成建说,从长远来看,家电厂商要想赢得更多的市场份额,必须通过生产更优质、技术含量更高的产品来带动市民消费需求升级。

在几家大型家电卖场,记者发现,智能液晶电视、变频空调、三门冰箱等原先被视作“高档”的家电,已成为市场主流。而利用物联网技术实现的“云家电”则方兴未艾。有专家预计,随着互联网的普及,智能化的“云”家电或将成为主流家电,从而带动整个行业实现新一轮的转型升级。

开业庆典亮点探秘

【重装开业】(主推卖场:永乐)

永乐二七超级巨无霸经营面积2万多平方米,占据商城大厦5层楼,是河南地区体量最大的家电卖场。

亮点一:巨无霸显威力。重装开业,该卖场改变了过去家电卖场内展览会的销售模式,更加突出的是商品形象,让消费者在卖场中非常容易比较和选择性价比最好的商品,商品也从原来2万件增加至5万多种,全球高端、河南唯一的103英寸彩电、3万多元的冰箱、上万的坐便器等商品应有尽有。

【周年庆典】(主推卖场:五星)

亮点一:签约“样板间”。五星为家装人群量身打造的签约“样板间”活动自开展以来就受到了广大消费者的好评。截至上周末,全国成功签约“样板间”达万套,有不少消费者已经如约享受到家电顾问上门服务,并以种种消费特权成功购得家电。同时消费者来五星签约还可享:专属团购特别价格、整体套餐专享折扣等。

亮点二:两小时准时配送。在定制时段内确保商品的到达,将送达时间精确到2小时之内。另外五星电器物流将免费送货

亮点二:体验专区玩新奇。在体验专区,服务人员将现场演示各种电器的使用方法,包括“美健商品演示”、“单反相机及高端摄影商品现场拍摄”等。同时还将展开集餐饮、健身、娱乐等于一体的异业联盟,借助新、奇、特产品。

亮点三:服务台一站搞定。综合服务台集结款(消磁)、咨询、换货、延保办理、发货、验货、退货、会员办理、小件商品销售、积分查询、赠品发放为一体,给顾客提供“一站式服务”,大大节省了顾客时间。

范围扩至更宽更广,荥阳、登封、新郑、巩义、上街、新密、中牟等郑州所属县市顾客在五星电器卖场购物均免费配送,且过路过桥费完全不再额外收取,完全由五星电器单独承担。漯河、焦作区域保证两日内送达。

亮点三:家电顾问服务保障。家电顾问服务是五星电器独特企业价值观的具体体现,从今日开始到活动结束,家电顾问将全程陪同,进行一对一的服务,为顾客提供售前、售中以及售后的一站式服务。



无本版广告活动如无特殊注明均不同时参加,所刊活动中赠品如无注明均为一件,所刊图片仅供参考,如有刊误请见店内海报。

百货超市中的家电连锁

建设路店:建设路与桐柏路交汇处 电话:67958619 / 金博大店:太康路与二七路交汇处 电话:69073638

特价也疯狂
参加套购再抽奖

5.1欢乐购家电 狂降惠全城

品牌联展 共庆五一

海尔整套家电 节能盛宴 盛大开幕
全球领先品质 节能换代首选
预存20元最高 可抵1950元

五一放“价”来大商 乐享海信家电盛宴
海信洗衣机 5公斤全自动 899元
海信三门冰箱 202L 1499元
海信32"电视 32"LED 1599元

同方电视雷霆行动惠中原 开仓放价 工厂价一放到底
32英寸LED 仅售 1590元
超薄、多媒体解码、超节能、健康视听
40英寸LED 仅售 2690元
日本原装面板、多媒体解码

康佳联合大商 0利润广场直销
优惠一:购新品同步云电视55英寸9000送王菲演唱会郑州站门票一张
优惠二:购康佳同步云电视9000系列预交定金100元抵1000元使用
优惠三:购新品同步云电视9000系列送价值1980元Touch礼包
优惠四:活动期间进店预订即赠送精美礼品

庆祝西门子166周年 全线优惠166-1660元
西门子冰箱 610L对开门 6999元
西门子洗衣机 7公斤滚筒 带烘干 6999元

华帝感恩20年 5折过五一
全线产品5折(4月14日-5月20日 烟机、灶具、消毒柜、热水器 全线5折(特价产品除外))

累计满2000加送200元大商百货/超市/电器通用券再抽大奖

特价商品/3C类均可参加,通用券在大商旗下百货/超市/电器购物可直抵货款,无消费限制!

套购加送礼

4月20日—5月1日期间,累计购物两件或两件以上且单品满300元的顾客,购物金额满:
 ◆ 2000元加送200元通用券
 ◆ 5000元加送300元通用券
 ◆ 8000元加送500元通用券
 ◆ 12000元加送800元通用券
 ◆ 80000元加送10000元通用券
 注:通用券在大商旗下百货、超市、电器通用。

购物大返券

活动期间在大商电器各门店购物:
 ◆ 单品满1000元 返100元通用券
 ◆ 单品满3000元 返200元通用券
 ◆ 单品满6000元 返500元通用券
 注:3C类/特价机不参加。

购物大抽奖

凭活动期间发票到建设路店客服台即可领取抽奖券1张,满300元可领2张,满1000元以上可领3张,5月1日下午6:00于建设路店客服台现场抽奖,奖项设置如下:
 ◆ 一等奖(3名):全额免单 中奖率:约0.3%
 ◆ 二等奖(5名):奖数码相框1台 中奖率:约0.5%
 ◆ 三等奖(20名):省内1日游 中奖率:约2%
 注:一等奖免单部分为4月20日至5月1日期间同名发票累计总额,最高免单额为4999元。

空调大补贴

活动期间购空调:
 ◆ 单品满1000元 补贴100度电费
 ◆ 单品满3000元 补贴300度电费
 ◆ 单品满5000元 补贴500度电费
 注:电费按市电0.56元/度计算以直降的方式给顾客优惠。