

张惠妹演唱会,无票歌迷场外起哄

因扰乱演唱会秩序,6人被警方拘留

4月21日晚,张惠妹演唱会在河南省体育中心举行。演出过程中,少数无票歌迷混进场内观看,竟恶意推倒体育场外的安全护栏,冲击内场大门,并用矿泉水瓶砸执勤的安保人

员,严重影响了演唱会的安全秩序和民警的正常执法。昨日,记者从郑州警方获悉,警方已经对6名涉嫌扰乱公共秩序的当事人行政拘留。据市公安局长兴路派出所办案民警介绍,警

方依据《治安管理处罚法》依法对扰乱演唱会秩序的当事人除批评教育外,还对涉嫌扰乱公共秩序的张某、徐某等6人作出了行政拘留5至7日的处罚。警方提醒广大群众参与大型活动时,为了

维护自身安全 and 活动现场的良好秩序,一定要服从现场安保人员的管理,且不可有过激或不理智行为,否则将受到法律的严惩。
记者 周炜卿 张玉东 通讯员 刘国保

诈骗30万的红颜知己是个男矿工

国企白领这回很受伤

今年40岁的贺军(化名)是一国有公司的高级白领,每月拿着不菲的收入,感情世界却十分空虚。去年他在网上邂逅了一“红颜知己”,便深陷进去,先后分百次给对方打款近30万元。让他没想到的是,“知己”被警方抓获后,却是一个只有高中文化,在煤矿工作的80后大男孩。

记者 刘凌智 通讯员 曹卫华 王琳

网上邂逅“红颜知己”

贺军薪水颇高,但工作压力也很大,常因完不成目标苦恼,加之他性格比较内向,不善与同事沟通,各种负面情绪无法释怀。闲暇之余,他靠上网打发时间,取了网名“酒醉的伦巴”,寻觅他的“红颜知己”。

2010年8月上旬,贺军认识了一个叫“坦然自若”的女网友,“坦然自若”介绍自己是一名29岁的离异女士,郑州市人,原籍北京,上过军校,当过部队首长的秘书,目前已转业。

两人的聊天越发投机,当贺军提出很喜欢“坦然自若”,想和对方交朋友时,“坦然自若”羞涩地答应了。

短短半年被骗近30万

贺军几乎每天都沉浸在和“坦然自若”的

聊天中,在对方巨大温情的包围下,他感受到了前所未有的幸福。但当他提出见面要求时,对方却十分冷淡地拒绝,这倒更增加了吸引力与好奇心,贺军盯着对方发来的军装照与生活照,想象着与这名妙龄女子双宿双归,在网络上向对方倾诉,彻底卸下了心理防线。

8月中下旬的一天,“坦然自若”以钱包被盗、身无分文为由,向贺军提出借几百块钱应急,他爽快答应,向对方账户上打了1000元钱。

于是“坦然自若”开始不断打出母亲有病住院需要手术、办理贷款、处理前夫离婚纠纷、买衣服、回北京等一系列借口,让贺军向其账户转账。

据统计,从2010年8月至2011年2月,短短半年时间里,贺军就先后向“坦然自若”的银行账户上打款100余次,总金额近30万元。

“温柔”知己竟是男儿身

临近春节,贺军提出想和对方通电话拜年,却遭到断然回绝,这一回绝引起他的怀疑。最终,贺军向公安机关报案。

2011年2月22日,“坦然自若”在平顶山宝丰县紫云宾馆附近落网。让人大跌眼镜的是,这个所谓的“红粉佳人”竟然是名在煤矿工作的80后大男孩董某。

经讯问,董某承认所称的母亲有病住院、办理贷款及处理离婚纠纷全是用来骗钱的谎言。昨日,二七区检察院传来消息,被告人、来自平顶山的煤矿工人董某被法院以诈骗罪判

处有期徒刑6年。

承办该案的检察官告诉记者,在社会竞争日益激烈的背景下,不少人出于生活和工作的压力,表现出了焦躁、抑郁、缺乏认同感和价值感等“症状”,他们迫切地选择网络这种私密空间来减压、放松,成了犯罪分子侵财作案的对象,“广大网民应自觉增强网络风险的防范意识,相关部门也应切实加强网络监管,适时对互联网上涉及财物交易的异常行为进行监管、提醒和干预。同时,引导人们通过正当的途径进行心理疏导,缓解心理压力”。



唐学勤 画

金鑫珠宝正弘店开业火了 销售呈井喷 再创珠宝神话

“累死”仨刷卡机 开业客流过万 克拉钻备受青睐

火了!火了!金鑫珠宝正弘店开业促销的优惠力度是数一数二的,据粗略统计,正弘店一楼、二楼各品牌营业额是平时的近十倍。销售人员本来是两班倒,现在都全天上班,导购员、收银员忙得都顾不上喝一口水;一楼收银台排了十几米的长队,一天竟然“累死”了三台刷卡机,购物票据堆成了山,保险柜都不够用了。

4月21日,金鑫珠宝正弘店火爆揭幕即呈销售井喷,对于销售业绩金鑫珠宝正弘店负责人笑而不答,有人预测开业首日斩获五千万不成问题。

【珠宝盛宴开启 门口长队抢眼】

作为中原珠宝航母,金鑫珠宝正弘店开业推出一系列重磅促销活动,黄金大盘价直销+万枚钻石直逼国际报价+买珠宝抽金砖等促销赚足了人气。21日早上7时就有近千名消费者排队等候买珠宝,开门迎宾时,8000平米的卖场已是人头攒动。为方便广大消费者、保证消费者的人身和财物的安全,金鑫珠宝正弘店从4月20日就安排了足够的保安人员和其它管理人员配合开业,给消费者一个安心的购物环境。

同时商场空调提前开放,绿色植物随处可见。在客流量这么大的情况下,金鑫珠宝正弘店的服务质量没有降低,更体现出其服务的专业化。



开业火爆现场

【黄金销售井喷 一天50公斤不够】

国际金价持续上涨,黄金必然成为香饽饽。开业期间,正弘店四楼黄金馆更是销售火爆,购买戒指、项链、耳环的顾客熙熙攘攘;摆件、投资金条、婚庆区更是摩肩接踵。拥挤的卖场让人脱下了外套。其中投资金条上交所价直销更是引发了抢购热潮,22日上午一位神秘顾客现身,除了规定限购的100克投资金条外,他又加钱一下买足了10公斤普通黄金饰品。楼层经理说:“由于准备的30公斤黄金不够,又临时追加了20公斤。”还有顾客赶实惠购物后拿着赠券继续买,结果买了20件、30件的比比皆是,拿购物小票又幸运地抽到了金砖。

【钻石之王现身 平价钻石获青睐】

三楼最大钻石平价商场10克拉钻石之王引得消费者流连驻足,钻

石800元起,接近国际裸钻报价,日限量30款惊爆产品也引起消费者的哄抢。金鑫珠宝负责人表示,三楼钻石平价商场是全省超大钻石平价商场,其规模更大、价格更低、性价比更高,消费者大可放心,每枚钻石均经过检测并配有国检证书,由于减少了六七个流通环节,钻石平价销售更加让利于民。

每天数十枚的克拉钻供不应求。会员王某在无需折扣的情况下花20万元买了一颗钻石送给妻子:“以前结婚时买不起钻戒,现在做生意有钱了,要加倍弥补太太!”钻石平价卖场销售额也日过百万。

【赠品物超所值 金砖蜜月游全有】

为了让现场火爆的人气,转变为厚重的销售业绩,除了价格优势外,赠品也是物美超值。有人购买金砖作为投资,有人相中20万裸钻送给爱人,幸运的小赵购买结婚首饰还获得了塞班双人6日游。抽金砖也将促销推到了沸点,三天共三十块的金砖令人热血沸腾,好多“痴情”的顾客天天来报名,并守在抽奖现场。

金鑫珠宝正弘店负责人说,金鑫珠宝携手品牌厂商投入了巨大的促销资源进行支撑,用更实惠的价格把更好的产品和更好的服务惠及消费者,所带来的轰动效果超出意料。