



# 兴业银行 与小微企业共同“兴业”

作为一家以“真诚服务 共同兴业”为企业使命的金融机构,兴业银行郑州分行坚持把支持小型和微型企业的发展,特别是落实国家提出的支持实体经济的发展作为一项长期性、战略性的重要任务。

2011年,兴业银行郑州分行小微企业贷款客户数比年初增加506%;贷款余额增长98%;不良贷款为零,再次走在了市场前面。

记者 倪子 通讯员 张建钧/文  
记者 慎重/图



## 注重沟通 助推小微企业业务发展

近年来,兴业银行郑州分行积极深入工业园区、大型专业市场等小微企业集聚区,多方联系行业协会、地方性商会,摸底小微企业资金需求,积极为小微企业融资难主动排忧解难。

据悉,根据业务发展中遇到的各种问题,该行会及时向总行做好反馈,并提出解决问题的意见及建议,为业务管理提供高效的服务渠道。组织员工积极参加总行就相关业务产品和政策进行的指导和培训,加强系统内分行小企业部门的交流,学习先进分行业务开展经验。同时加强与有关监管部门的沟通,主动联系,自觉接受监督,依法依规开展各项工作,对发现的问题及时整改,虚心学习银行同业的先进经验和做法,增强工作的主动性。

“当前,国家出台了一系列支持小型和微型企业发展的金融财政政策,小微企业经济受到国家政策的强力扶持,兴业银行郑州分行将从业务管理、营销推动、资源配置、专业支持等方面进一步提升专业运营能力和服务能力,积极作为,勇担责任。”该负责人表示,根据监管机构及总行的要求,该行将继续加大对小微企业实体经济的支持力度,以有效缓解小微企业发展中面临的问题,助推河南省小微企业实现良性快速发展。

## 专营管理机构服务小微企业

“为更好地服务小微企业,推动小微企业业务发展,兴业银行郑州分行推出多项措施,将服务小微企业落到实处。”据兴业银行郑州分行相关负责人介绍,2011年2月,该行专门成立了小企业中心,专职负责市场规划、业务推进、贷款审批、贷款发放、企业服务等各项业务,制定标准流程,实行条线管理,有效提高了小微企业专业化

服务经营水平,并在此基础上建立了服务小微企业的专业人才队伍。

与此同时,为了向小微企业提供更规范、更贴心的服务,该行制定的系列制度也为服务小微企业提供了有力依据和支撑。

比如,根据总行信贷准入要求和相关授信指引,结合工作实际,兴业银行郑州分行制定了《兴

业银行郑州分行小企业营销指引》《兴业银行郑州分行小企业客户集群式拓展业务营销指引》《兴业银行郑州分行小企业客户信用业务送审规范》等办法,使经营机构准确把握总行的政策导向,提高服务效率;并严格贯彻总行人力资源、财务资源和规模资源的配置要求,有力保障了小微企业贷款规模的专项使用。

## 创新专属产品拓展扶持范围

为适应市场的竞争需要,增强小企业产品的市场竞争力,针对小微企业融资需求“短、小、频、急”的特点,兴业银行郑州分行推出了多款小微企业创新产品。

据介绍,在服务小企业业务发展中,兴业银行郑州分行讲究实效、量体裁衣、一户一策,积极运用多种产品,大力支持河南省小微企业健康发展。除

传统的保证和抵押贷款以外,还开发了具有兴业银行特色的专业产品,主要有:小企业增级贷业务、设备按揭贷款、自建工业厂房按揭贷款、积分贷业务、小微企业“迅捷贷”等创新产品,同时,对于中标省市两级政府采购项目还可以信用免担保方式。

积极推进小微企业业务发展的同时,该行坚持严格按照总分行及相关政策法规的要求

开展内控制度建设、合规管理和风险管理,坚持双人实地调查,严格执行相关抵押品评估管理办法,严格落实分行有关审批政策要求,对放款资料严格把关,对贷款用途严格审查,做好贷后检查工作,针对民间融资性担保公司出现的风险状况及时组织排查,杜绝风险隐患。截至目前未出现一笔小微企业不良贷款,贷款不良率为零。



# 兴业芝麻开花

# 为中小企业 鸣锣开市!



成熟  
成长  
初创

“兴业芝麻开花”中小企业成长上市计划——是兴业银行针对中小企业初创、成长、成熟三个不同阶段的金融服务需求,为企业量身定制涵盖资金结算、债务融资、股权融资、资本运作、发展规划、财富管理、公司治理等方面的服务专案,为培育和扶持中小企业成长、上市提供“债权+股权+上市”的一体化、一站式综合金融服务解决方案。

兴业银行小微企业专属产品

- 1. “兴业芝麻开花”成长上市计划
- 2. 兴业迅捷贷
- 3. 兴业积分贷
- 4. 兴业增级贷
- 5. 自建厂房按揭贷款
- 6. 设备按揭贷款