

财富

十年

见证嘉宾:

寿险公司
业务员 方琳

见证感言:

通过近十年的沉淀,我认为保险不只是一份简单的业务工作,它更是一份传递爱心和责任的事业。人们可以利用保险的“杠杆原理”以小博大,实现保险的保障,当风险突然降临时,个人与家庭不致因此而承受巨大打击。它是为自己、为家人不确定的未来准备了一笔确定的财富,从而让生活更美好。保障功能最能体现保险“一人为大家、大家为一人”的精神。除保障功能外,保险也是为未来进行储蓄与资产保全的最好工具。在现今经济形势下,通过保险稳健的经营,可以很好地为家庭建设“安全网”。

标志事件:

2008年,全省保费收入518.9亿元,同比增长60.4%,位居全国第六,保持中西部“龙头”地位。



保险已逐步成为服务民生、改善民生和保障民生的重要手段。

“保险强省”的中原之变

2002年,河南保险行业只有5寿险公司、4家财险公司。2011年,全省保险市场主体已接近55家。这十年,不仅仅是数量上有了增加,更在拓展新领域、探索新模式、创造新经验的实践,我省保险业在形成了业内广泛关注的“河南现象”。

伴随河南经济的不断发展,这十年,河南保险行业面貌发生了巨大变化。从当初大部分老百姓不知道什么是保险,到今天,保险已经渗透到经济社会的各个方面,逐步成为服务民生、改善民生和保障民生的重要手段。

记者 倪子

将规划师精神进行到底

方琳今年38岁,在某寿险公司已工作10年有余。中等偏瘦的个子,一身米黄色长裙得体地穿在她身上,显得格外的精干利索,圆圆的脸庞嵌着一双炯炯有神的大眼睛,放射出坚毅的光芒。

“刚开始真的很难,因为没有人愿意理你。”2002年,方琳不顾家人的反对,毅然辞去收入稳定的教师工作,在某寿险公司干起了人身保险。

干过保险的人都知道这工作的辛苦,自己

吃苦受累暂且不说,而且要看人家的脸色。由于当初大家对保险的了解不多,再加上人脉关系并不宽,方琳说,起初那几年,她可以说是一穷二白了。但是,既然选择了这条路,就要坚定走下去。

有一次,她利用之前当教师的资源,为一些家长开了一个小型产品推介会。会上,她认真真向大家介绍保险并述说种种优点。终于,有一位家长出面为自己的儿子买保险,并在现场办好投保手续。方琳说,当时她激动得差点哭出来,自己辛苦了几个月的付出终于有

了回报。第一份保单的成功售出,标志着自己的事业从此打开局面。

在方琳不懈的努力下,她的客户数量越来越多。一些客户通过她制定的保险规划,在出险时获得了满意的理赔款。不仅还了看病欠下的钱,余下的钱还能保持今后家庭的稳定生活。

“保险是一种生活必需品。虽不能阻止风险的发生,却能为我们分担风险。今后,我愿意做好保险规划师,为更多的老百姓增加生活保障。”方琳说道。

十年变迁印证保险蜕变

作为中国人口最大的省份,河南势必成为内外资保险公司“必争之地”。2002年到2011年,河南保险市场10年间的变迁已经完全改变了当初的模样。

2002年,河南保险市场上只有中国人寿、太保寿险、平安人寿、泰康人寿、新华人寿5家寿险公司;财险也只有人保财险、太保财险、平安财险和天安财险这4家财险公司。

2003年,永安财险和太平财险入驻河南,河南市场有了6家财险公司。2004年,河南市场再增两家财险公司,大地财险和中华联合,市场进一步分割,人保财险的市场份额从当初

的91%降至74%。

2007年,第一家外资寿险公司首创安泰(现已更名为“中荷人寿”)进入河南,当年保费收入6295万元。当年进入河南市场的中资寿险公司还有华夏人寿和人保寿险,及平安养老保险公司。这一年,国寿的市场份额也首次被稀释到60%以下,降为51%。

2008年:8家寿险公司集体进入河南,开启了河南保险市场的繁荣之年。2008年年底,河南的财险公司增至19家,民安财险、中银财险、安诚财险、永诚财险相继进入河南市场。

2009年,阳光人寿、华泰人寿进入河南。

至此,河南寿险市场的格局已初步形成,23家寿险公司激烈竞争河南市场。

2010年,中英人寿作为第四家进入河南的外资寿险公司与百年人寿相继入场,两者前十个月保费分别为12.28万元和1952万元。在这一年,浙商财险、英大财险和信达财险3家财险公司入驻河南,为竞争激烈的河南财险市场又增添了“一把火”。

2011年,河南省实现保费收入732.89亿元,全国排名第8位。与此同时,2011年,全省保险公司累计赔付支出183.47亿元,保险服务能力显著提升。

着力服务中原经济区建设

“十一五”期间,河南省保费收入从全国第九上升到全国第五,年均增长30%。2011年是“十二五”开局之年,我省保费收入再次跃上新台阶,上半年上升至全国第三,目前位居第四。这种跨越式的发展,使保险业成为河南发展最快的行业之一,在全国的位次不断上升,也使河南保险市场逐步成为我国重要的区域性保险市场。”在2011年对河南保监局局长谭论的采访中,这位河南保险行业的“掌门人”坦言,尽管起步晚,但是“发展快”这个特点让河南保险业抓住了难得的历史机遇,实现了全新

跨越。

2002年~2011年,是河南保险业影响扩大、作用彰显的十年,也是实力提升、变化最大的十年。在此期间,河南保险业成为国民经济中发展最快的行业之一,在全国的位次不断上升,与全国平均水平的差距不断缩小,逐步发展为国内重要的区域保险市场。

正是河南保险行业的快速发展,使之与中原经济迅猛崛起形成了相辅相成的良性循环,拉动了保险资金在我省的投资。

据了解,“十一五”时期,保险资金在我省

投资意向规模已超过200亿元,整个保险业从业人员达到29万人,每年给地方上缴的税收达15亿元。由此可见,我省保险业发展的成就不仅仅表现在规模增长、实力增强,更重要的是在市场体系、人才队伍、社会环境、思想观念等方面,打下了良好的基础。如今,保险业的发展状况已成为社会经济发展程度的标志性指标,为中原经济区建设贡献了力量。

随着河南经济的快速发展,下一个十年,中原保险行业有望领跑全国,全国第一保险大省的愿望或将指日可待。