



财富

十年

作为极具创新、突破性的保险理财产品，泰康人寿“财富赢家”保险计划在中长期理财的配置中，集投保人身故或高残保费豁免、保险保障、理财等多种功能于一身。自上市以来，就凭借其无法比拟的优势备受百姓追捧，成为保险市场上炙手可热的一款理财产品，销售纪录屡创新高。

记者 倪子
通讯员 王若谷

泰康人寿 特色优势领跑市场

市场变化 催生理财向稳健靠拢

基于对市场环境的准确把握和对老百姓需求的长期调研，2011年5月，泰康人寿河南分公司隆重推出极具创新、突破性的“泰康财富赢家保险计划”。据该负责人介绍，该计划是将目前老百姓最接受的年金返现型及两全型，两大类保险理财产品完美结合，通过主险交费奖励、每年返还的生存金及现金分红，实现年金产品的功能为客户提供源源不断的现金流；通过分红累计账户及附加万能账户，实现两全型产品的功能，将现金流分别以年复利、月复利累积生息，积累更多的财富。

“‘泰康财富赢家保险计划’集两大类保险理财产品优势于一身，实现了安全性、流动性与收益性的完美结合，其功能更强大，应用更灵活，能够帮客户准确规划人生的各种理财终极目标。”该负责人解释道。



“财富赢家计划”可以实现终身养老目标

“财富赢家”三大核心优势领跑市场

“泰康财富赢家保险计划”不是简单的将分红保险与万能型组合。而是客户投保一份“财富赢家”。据介绍，主险的交费奖励与每年返还的生存金，将自动进入（免去初始费用）万能账户进行月复利累积；年年的现金分红，自动进入分红账户进行年复利累积；这样的设计使客户既坐享了机构投资的收益同时还能分享公司

的经营成果，从而获得更多的收益。

“泰康财富赢家保险计划”中的分红账户与万能账户，什么时候领，领多少，完全由客户决定。同时，在出现身故时，两个账户里的钱也将留给受益人。这样客户就更容易根据需求，自由安排未来的子女教育、婚嫁、养老、财富传承等人生规划了。

愿做客户投资理财好帮手

虽然成立于2006年，泰康资产管理公司及其作为泰康人寿投资管理团队的前身——泰康人寿资产管理中心，已经成熟运作超过11年。随着业务的快速发展，公司受托资产已超过3800亿元，为国内资本市场最大的机构投资者之一，投资业绩连续多年保持保险行业的领先水平。

近年来，随着泰康资产管理公司的积极拓展，各方面业务取得跨越式发展：2007年香港子公司成立，成

为泰康资产的全球化配置和国际投资的前锋；2008年获得企业年金资产管理牌照，在投资连结保险独立账户管理、第三方资产管理、企业年金管理等领域突飞猛进，凭借专业、稳健的投资管理能力和诚信规范的经营与服务，为广大客户提供了高品质的资产管理服务。

在日前揭晓的“中国资产管理金贝奖”上，泰康资产管理公司再度荣获2011年“年度最佳资产管理团队”奖，实现三年蝉联该项殊荣。

自主财富，稳坐赢家

一份投入，两个账户，三次增值，多重选择。
交钱一阵子，领钱一辈子。

泰康人寿全球形象代言人 法网冠军 李娜

