



"

抖擞短发,透明眼镜,职业白衬衫,深色裤子,平易近人。这就 是北京龙发装饰集团郑州分公司 总经理张四海的经典形象。

采访过程中,张四海极力回避个人问题,"作为一个职业经理人,最重要的事情就是把本职工作做好"。但谈到龙发装饰公司以及郑州装饰行业情况,他却侃侃而谈,文采斐然。

"受房产调控政策影响,中原装饰行情不尽理想。不过,我们公司发展比较顺利,业绩比去军同期有一定的进步,这彰显了品牌的力量。行情不好的时候,强者更强,弱者更弱!"近日,张四在接受本报记者独家专访时说。

实习记者 曹志波



### 做百年老店

张四海畅谈"龙发"的过去与未来

#### 

十年辛苦乏人问,一举成名天下知。

2002年5月,北京龙发装饰集团郑州分公司成立。近10年,该公司在中原家装界创造了多个第一:第一家采用全国统一材料配送的公司;第一家拥有全国统一施工队伍的公司;第一家成立大规模家装科研机构的公司……目前,郑州公司下设6个设计馆及许昌一个分公司,设计师200余人,南方施工队近80支,工人逾千名,在中原形成了完整的家装服务体系。

谈到龙发的成功之道,张四海总结道:"其

一,品牌优势。从2004年到现在,龙发一直走在行业前列;其二,人才优势。龙发有一批爱岗敬业、与时俱进的人才;其三,业务优势。对内,我们厉兵秣马。对外,我们加大策划、宣传力度;其四,设计优势。我们拥有一批业内出类拔萃的室内外设计师、空间规划师。"

论功行赏,从业经验丰富、作风扎实的张四海,极力淡化个人色彩。他认为,龙发十年成就离不开全体员工的努力,也离不开中原消费者的支持、合作伙伴的协助、行业媒体及主管部门领导的关心与帮助。在5月17日举

行的新闻发布会上,他把优秀职工以及与公司相关人士纷纷请上舞台,让他们现场感受掌声、鲜花和媒体镜头带来的荣耀感。

为了回馈社会各界人士对龙发的关心与支持,龙发一直积极投身公益慈善事业。6月1日至13日,龙发将开展"六一"爱心活动。张四海透露,在此期间,所有签单客户,均以客户的名义为"四川龙发绵阳河边镇希望小学"的孩子们奉献爱心,由龙发公司从工程款中捐出一定数额的善款,用于购买书籍、文具等学习用品,更有签单豪礼回馈中原业主。

#### 

张四海认为,十年树木,百年树人。做企业,就跟做人一样。经过十年的辛勤耕耘,郑州龙发公司已经长成了一棵参天大树,但是,离百年老店的距离还比较远。

"我有一个五年规划,具体表现在四个方面。"张四海的眼神中充满自信与渴盼。

今后五年,龙发将大幅扩大经营规模,郑州分公司将升级为河南龙发公司,并把河南分为8个区域,分别成立8个区域分公司。

随着公司规模的不断扩大,势必造成较

大的人才缺口。所以,人才建设进一步纳入了龙发的规划,具体包括经营人才、设计人才、规划人才、工艺人才等方面。

除此之外,龙发将加大品牌宣传力度。过去,龙发在选择媒体进行品牌宣传时,倾向于报纸、电视等传统媒体。今后,公司为了照顾到不同的受众,进一步扩大品牌知名度,将会考虑跟网络媒体、户外媒体和公交媒体合作。

压轴的一点,张四海谈到了龙发重磅推

出的在郑州业内史无前例的空间规划师。"空间规划师,主要服务于高端客户。这是一个更全面系统的设计规划职业,要求有更系统的整体规划能力。"

"五年规划固然重要,但更重要的是扎实执行。现在的经济形势非常复杂,市场竞争相当激烈,客户的个性化需求不断增加。所以,我们龙发人必须再接再厉,提高逆商,迎战未来。"张四海意味深长地说。

记者手

#### 低调难掩风采

总体说来,张四海带给记者的印象是:低调难掩风采。

一是比较朴素;二是平易近人,他与员工打成一片,乐意把员工推向前台;三是口才绝佳,出口成章。面对媒体的狂轰滥炸,他谈笑自若;四是兢兢业业,淡泊名利。在采访过程中,他不停地处理公务,也不停地暗示记者:他该工作了,没时间回答太多问题。

(活动详情请电话咨询或至龙发店面垂询)

"

## Longfa龙发

# 庆六一龙发"宝贝计划"一送给孩子们的礼物



■ FA设计工作室:55635021■ 凤凰设计馆:66533091 ■ 嵩山设计馆:68870025 ■ 航海设计馆:55910180 ■ 东风设计馆:87575582 ■ 花园设计馆:65968710