

本报创刊63年暨改版10年回馈读者之家电博览会报道(六)

1000件T恤免费送 10个神秘大奖乐翻天

# 郑州第一届家电博览会今天开幕

样机专区低至四折 “喝啤酒大赛”邀请市民参与

“

今天上午,由郑州晚报主办、河南永乐生活电器承办、近百家一线家电品牌参加的2012郑州第一届家电博览会(简称“家电展”)将在河南省人民会堂广场盛大开幕。“本次家电展是中原家电行业首次举办的展会形式的营销活动,可谓行业的及时雨。”环球家电网新闻主编苏亮说。而河南永乐生活电器总经理丁宁说:“在展会上,彩电、空调峰会全面启动,套购全线实惠,还有团购、样机折扣、喝啤酒大赛、抽奖等一系列活动助阵助威,争取实现厂商和市民的互赢。”

记者 樊无敌

”

## 【展会价值】

### 展会成优质品牌“避风港”

对于现在的家电行业而言,2012年将是不轻松的一年。“调整”是今年家电行业出现频率最高的词。“经历3年高速增长以后,家电行业需要进行调整。”小天鹅电器股份有限公司总经理柴新建认为,虽然2012年家电行业开局并不顺利,但是绝大多数企业并不悲观,认为“机遇”犹存。最近,国家将安排财政补贴265亿元以促进节能产品消费的消息,无疑给家电业带来无限希望。

“虽然我们不希望看到行业增速放缓,但是它依旧来了。在低速发展时期,无论称做换道、转型或升级,都将给发展中的家电行业带来千载难逢的机会。”丁宁分析说,而本次郑州家电博览会既是中原家电业的一次“集体阅兵”,也是行业的一次集体突围。

“我们对今年下半年的市场持非常乐观的态度”。美的一位负责人则认为,家电企业不能只将目光锁定在宏观经济形势上,宏观形势好的时候也有企业倒闭,宏观形势不好的时候也有企业高速发展,关键要把握住调整中的机遇,而本次家电展无疑是调整期的机遇。

“当前郑州每年有着各种各样的展会,但郑州人举办自己的家电博览会还是头一遭,家电企业应该珍惜这次与市民集体会面的机会。”海尔集团负责参展的负责人说。环球家电网新闻主编苏亮认为,当前家电市场的成交压力反让郑州家电展成为家电厂商心目中的“避风港”,在这样的经营环境下,综合实力强、品牌综合影响力大的“大品牌展会”就成了家电企业拓展贸易机会的“救命稻草”。

## 【展会活动】喝啤酒大赛助阵家电展

在家电展上买家电,到底有什么好处呢? “低价销售,是本次家电展最大的亮点。据悉,本次家电展将实施低价销售,高端时尚、节能家电产品成为降价的主力,降价幅度在30%左右。丁宁介绍说,在此次家电展上,不仅在价位上非常优惠,而且一些2012年新品将全新释放,无论是简洁实用的品质型家电,还是优雅新颖的时尚型家电,都将在家电展上一并释放。

据悉,为全力配合此次家电展,6月1日早9点到3日晚6点,永乐还在省人民会堂广场上推出“喝啤酒大赛”的活动。活动期间,凡在现场的市民无论购物与否均可报名参加

比赛,每10人一组,每人1瓶,在最短的时间内喝完的获胜。据悉,凡参与者均免费赠送T恤一件,获胜者赠精美小家电一件。同时,来家电展现场就免费送T恤衫一件(送完为止),购物就可参加抽奖,10个幸运奖品即时送出。

“本次家电展绝对是一场家电的豪门盛宴。”丁宁说,“通过本展展,不仅是为2012年上半年画上完美的句号,同时也希望迎来开门红,为下半年销售打下基础。因此,各大参展品牌对本次家电博览会尤其重视。”对于普通市民而言,也是一个享受优惠、低价淘宝的大好机会。

## 【展会力度】“空调价格令”成展会亮点

为给消费者一个淘宝的机会,本次家电展上所有样机将集中展示、集中销售,消费者可以亲眼查看样机的质量。而商家给出的样机销售政策则是十分的诱人,彩电、冰箱、洗衣机样机低至4折起。丁宁介绍说:“即使是样机,家电产品中的‘三包’也是从购机之日算起,样机的保修期不会有所改变。”

在此次家电展上,空调是一大亮点。丁宁说,为下拉空调家电的价格,主办方和承办方将发起今年首发“空调价格令”。在本次活动期间,格力、美的、海尔、奥克斯、志高、格兰仕、志高、伊莱克斯等知名空调品牌,推出多款特价机、新机或特价套餐,全场直降、买赠,最高让利幅度达到30%。家电行业的节能补贴政策6月1日的实施,在本届展上,购买空调定速、变频一级及二级能效产品均可享受政策补贴,补贴金额为每台180元到400元,购买节能型的空调可享受的受益将会更多。

丁宁说,随着欧洲杯、奥运会的临近,为迎合广大球迷观看比赛的需求,家电展期间,永乐联合供应商推出具有流畅镜头、3D加46寸以上大尺寸,16:9高清画面的电视型号,让消费者体验到更加震撼的动感画面,享受到极致高清的视觉效果。据了解,此次营销活动中,为让更多的消费者获利,永乐共有30余款大尺寸彩电供消费者选择,活动让利超200万元。另悉,节能补贴政策将平板电视也纳入了补贴范围,在本届家电展上,购买能效一级的符合规定的液晶电视和等离子电视,可获补贴金额为每台100元到400元。

“家电展上销售的冰箱,将低于市场价20%~30%。”丁宁介绍说,为筹办本届家电展,永乐抛出采购大单,采购了一批低碳节能、大容量、多门等市场主流的冰箱产品,另一方面,联合供应商清理库存,联手各个品牌进行低价促销。

## Top One:5月

释义:5月,苏宁在行业内率先喊出“全线放价,再省到底”的口号,打响夏季家电价格战。

点评:此番苏宁率先抛售非节能补贴产品是为后续的节能补贴家电腾地方。自从国家新的家电政策出台之后,首先受益的不是消费者也不是经销商而是生产商,对于把节能当做目标的企业来说,这一次无疑有走在了前边,而供货商和零售商则更多的是考虑如何用脱能效比比较低的产品,以此来争取下一轮市场价格战的有利地位。

这样的抛售其实说白了就是忍痛割爱,本来销售的毛利率已经很低,现在抛售处理利润之低可想而知;这种外科手术式的销售方案在政策连续的情况下将会是上乘之选,如果政策反复后果将是灾难性的。

## Top Two:6月

释义:备受关注的节能家电产品补贴细则仍在制定当中,但能效“领跑者”制度的实施将致补贴呈现“两极分化”。

点评:据悉,能效“领跑者”制度的细则将在6月中旬正式出台,而根据国务院确定的“超高效产品设立较高补贴标准”的原则,高能效产品将获得高补贴,补贴额度甚至有可能接近每台1000元,但一般节能的产品则不在利好政策的范围之内。

国务院的政策主要是维护家电生产企业的利益,能耗低的企业补贴高,能耗高的企业就补贴低。但是大企业常常是节能产品的领跑者,其实这就说明了这次的补贴其实又是一次产业的洗牌。能效比较高的品牌将成为保护对象,其他一些产品将会被淘汰。这也预示着产能落后的企业将被迫出局。

## Top Three:2亿

释义:5月14日,京东商城2亿清凉券优惠活动也正式上线,与苏宁三大主题促销不同,京东商城促销方式则显得较为“吝啬”。

点评:京东和苏宁易购都打促销战,京东的促销时间长于苏宁,但是仔细一看却不及苏宁慷慨,京东在尝试新的做法用来对抗苏宁、国美的入侵,但是现在看来京东在实力上还是略输于苏宁。前不久就有曝光说京东融资困难,后来虽经辟谣,可细心观察还是发现不论从价格战还是让利来说京东说得更多,做得少;京东不是不想做只是囊中羞涩。

其实不论做什么活动,目标只有一个那就是拓宽销售渠道,增加客户源。要让每个消费者熟悉卖家,可行的办法有很多,做广告、宣传活动等都可以吸引客源,这关键是谁做得好,谁做到消费者的心里,谁就是最后的赢家。

## Top Four:13910亿元

释义:来自全球市场监测机构GFK的统计数据显示:2012年,中国消费电子市场规模将达到13910亿元,将一举超过美国成为全球最大的消费电子市场。

点评:随着经济的发展和市场规模的扩大,中国大陆成为世界最大的消费电子市场只是时间的问题。那么从中国消费电子博览会也看出报名参展的企业众星云集,来头不可谓不小,这也体现出世界电子企业的巨头都开始关注中国这一大市场。在欧美国家市场不景气的情况下,中国市场的分量会越来越重。与此同时产业的竞争也会越来越激烈,随着飞利浦、佳能等巨头的踊跃参加,行业洗牌的时间会越来越短。

# 国美北环丰庆路店明日开业

套购满4799元送19英寸液晶电视

从本周六到下周一,国美北环丰庆路店举办开业优惠活动。届时,购物满1000元降200元再送100,套购满4799元送19英寸液晶电视。

记者 樊无敌 文/图



良好的口碑,使得国美的店开在哪里,消费者就追到哪里

## 北环丰庆路店开业夜市16时启动

据了解,明日下午4点起,北环丰庆路店开业夜市开始启动优惠活动,进店买就送100元通用券,套购满999元送电磁炉一件。还有低至188元的诺基亚手机,该款手机支持手电筒、收音机等功能;伊莱克斯风扇仅199元;8升强排燃气热水器仅598元,西欧数码相机仅1290元;138升升两门海信冰箱仅1499元;1P冷暖挂机仅1889元;三洋32英寸LED液晶电视仅1799元;惠普笔记本仅3099元。

另外,国美还联合三星、海信等国内外知名彩电制造商,推出以大品牌、大尺寸、大力度的优惠促销举措,让消费者在第一时间享受到性价比最高的彩电产品。国美共有30余款大尺寸彩电供消费者选择,活动让利超8000万元。国美卖场销售的冰箱,将低于市场价20%~30%,并在全国范围内推出全场7折的促销活动。未来三天,国美率先启动空调节能补贴,买挂机补贴100~400元,买柜机补贴200~600元,1P节能空调低至1090元,大1P节能空调1999元,大1.5P节能空调2389元,名牌2P空调3599元。

## 全市门店推出“卡友节”活动

国美高级副总裁崔献华表示,目前国美正在实施高效节能产品升级工程,推动卖场产品向一级能效转换,当前已经实现了部分品牌销售产品的全部节能化,尤其是对于耗电量的传统大家电,国美部分门店已经实现了在售大家电95%以上都是二级能效以上。

从今天到本周末,国美在全市门店推出“卡友节”活动,向拥有62开头银行卡的卡友们,提供各种优惠活动。如购彩电单品满6200元直降620元,购iphone4s直降620元,即刷卡价仅4379元,购西门子、海尔冰洗产品单品或品牌内套购满6200元立减620元,购方太、老板厨卫电器减6.2折,东芝、HP、DELL、三星指定型号的笔记本电脑,在卖场明码标价的基础上,再降620元。赶快看一下自己的工资卡、信用卡,只要带有银联标志,就可以到国美享受大优惠。