



郑州第一报道，我们一直在你身边

热烈祝贺《郑州晚报》单日出版672版  
创造“大世界基尼斯”新的世界纪录

郑州晚报

开栏的话

在众多商业品牌中，诞生了一些拥有不凡精彩故事的主流品牌，这些品牌的成长过程及所取得的成就代表了所在产业的发展特征。

《第一商业》推出“品牌故事”栏目，旨在为消费者翻开品牌历史，通过对品牌负责人面对面采访，多角度解读品牌发展故事，发现他们独一无二的品牌魅力，传播品牌文化。



马忠，河南焦作人，26岁带着200元来郑州创业，10余年时间已经发展为行业内颇具规模的黄金批发商。

2008年，因为出色的口碑、规模和团队，他带领的中鑫珠宝被中国黄金集团授权为河南的唯一总代理。

2011年12月10日，在全国珠宝批发业引起轰动的中原珠宝城开业，董事长就是马忠。

2012年6月17日，继中国黄金、龙凤珠宝等知名品牌落户中原珠宝城之后，金叶珠宝也将入驻中原珠宝城。

中原珠宝城二楼，经过一块贴满清明上河园壁纸的走廊，就看见一个古色古香的办公室，每天，马忠就在这里接待来自全国各地的零售商们。作为河南地区首家黄金珠宝批发市场。位于郑州市中心，良好的购物环境和低廉的价格也为市民提供一个“淘珠拣宝”的好去处。

记者 熊维维/文 慎重/图

# 一个中原人的宝地生金梦

## 记中原珠宝城董事长马忠

### 执著勤奋 六七个小时车程从不敢打盹

1999年的冬天，26岁的焦作小伙马忠，在师傅的带领下在郑州开始了跑黄金业务。“没啥窍门，卖黄金只要你质量好，价格合适，多跑几家就能推销出去。”腿勤的马忠卖东西不光围着郑州转，也去其他地市甚至下面的乡镇。“每天几乎都在长途汽车上度过。那两年车上

小偷还特别多，一上车就得高度警惕，六七个小时的长途车，也从不打个瞌睡。”

2003年，积累了一批客户的马忠开始自己创业。每个礼拜他都要坐16个小时的火车去深圳进货。“车上没有座位，我就在过道里铺张报纸。”创业最初的那段艰辛，他记忆犹新。

### 诚信务实 赢得圈内外众多人的信赖

马忠之所以能走到今天，在很多圈里人的眼里，是因为他的诚信实在。

2004年，一个淮阳客户来进货。交货之后，客户突然说少了一包，当即在大厅里闹起来。看着破口大骂的客户，马忠不急不躁：“你再好好找找，看包里到底有没有。”女子打开自己的大包，翻腾半天，看到少了的那包货，脸腾地红了。马忠笑了：“跟我打交道，你就放心

吧。我们这1000平方米的大厅，光摄像头就装了53个呢！”

不光是这些，因为诚信，马忠还被银行表彰过。一次进货，40万元的货款已经刷过去了，但是卡上的钱还是没少。马忠就给银行打电话，后来银行还专门开了表彰会。

因为这样的诚信，马忠不光拥有了一大批忠实的客户，还赢得了上游大批发商的信赖。

### 怀揣梦想 打造黄金珠宝集散商圈

2008年，在马忠取得中国黄金集团授权在河南的总代理时，他有一个更大的梦想，就是在郑州建立一个大型的黄金珠宝批发市场。

2011年12月10日，中原珠宝城盛大开业，成为中原5000年历史上第一个珠宝批发市场，直接影响以中原文化为核心的珠宝品牌，还为中原经济区招商引资做出突出贡献，越来越多

的珠宝品牌愿意来到河南、来到郑州、来到中原珠宝城建立品牌推广中心。

截至目前，中原珠宝城已经引进黄金珠宝行业唯一国企——中国黄金，七年销量全国第一，行业内最具影响力的珠宝品牌、河南重量级珠宝大腕——周大生，亚洲最大的银饰生产、销售企业——梦祥银等影响力巨大的品牌。

### 借势大腕

#### 明星助阵，开启事业新征程

中原珠宝城内入驻有近百家珠宝商家，这些品牌随着时间的推移在省内发挥越来越强的辐射力。郑州地区有着130多个不同行业的批发城，唯独在珠宝行业批发城项目上存在空白，中原珠宝城在减轻珠宝零售商家的库存压力，就近采购也可以减少交通压力，没有理由不成为郑州最大的珠宝加工、销售、物流配送等一体化的珠宝交易中心。

6月17日，国际武打巨星元彪、时尚女皇宣萱两位明星将来到中原珠宝城，见证金叶珠宝入驻，也见证中原珠宝城新征程的开启。

马忠坦言，在中原珠宝城发展的关键节点上，为回馈中原百姓的支持，中原珠宝城将于近期启动一系列回馈计划，“活动做得不花哨，但活动提供的优惠却是实实在在的”。

谈及此，马忠的描述是这样的，2011年12月10日，对于中原珠宝城来说，意味着在河南，乃至全国珠宝市场开启了一段全新的征程，那么2012年6月，对于中原珠宝城来说，则意味着一段起点更高的征程开启，中原珠宝城成为珠宝品牌的孵化地正在一步步成为现实。

活动时间：6月15日—6月24日

# 国美年中优惠

# 大決算

2012年6月

**15**

2012年6月

**16**

2012年6月

**17**

**6月15日 全省47店年中促销全面爆发**

【二七新活馆】【南阳路店】【经三路店】【曼哈顿店】【泰隆店】【开龙国际中心店】【紫荆山国贸店】【富田太阳城店】  
【文化路店】【花园路旗舰店】【文化路店】【金中中心店】【北环丰庆路店】【新密旗舰店】【新密我吉新世界店】【西义人民路店】【上街金好路店】

**满1000降200送100**

(限前100名，限购冰洗/空调/彩电，个别品牌型号除外)

**套购满4799元送19英寸液晶电视**

(放量50台，限购冰洗/空调/彩电，个别品牌型号除外)

伊莱克斯电风扇  
199元

诺基亚手机  
188元

佳能数码相机  
499元

康宝消毒柜  
499元

32英寸LED电视  
1490元

两门冰箱  
999元

苹果IPAD2  
2880元

名牌空调  
3599元

**三重补贴优惠高达千元**

购买节能补贴入围商品可享受最高400元节能补贴  
在享受国家补贴基础上，国美再送50-1000元节能优惠  
国美联手500品牌厂商，针对入围节能补贴商品  
再送让利，三重补贴，同时享受。

**大決算豪礼送不停**

单品满999元送100元通用券 单品满2199元送200元通用券  
套购满5199元送400元通用券 套购满7199元送600元通用券

**低价抢购夜市**

**6月15日16:00引爆低价抢购夜市促销**

买就送100元通用券 (限前100名)  
单品满999元送电饼铛 (限前200名)  
套购满4799元送19英寸液晶电视 (限前100名)

本版广告图片仅供参考，所售商品以实物为准，广告中的活动，部分品牌型号不参加，特价机、批发、工程机不参加。礼品、现金卡、特价机、赠品数量有限，售完、送完为止。活动细则详见店内明示。

**有国美·生活美**

**25 国美为您 节省每一分钱**

**低价** 明码实价，更便宜、更实惠，19天差价返还。

**贴心** 体验式购物，39天质量问题可退货，提供更省钱的购物方案。

**保障** 99天质量问题可换货，提供长期售后服务，20万专业服务人员。

**全国服务热线 单位采购电话**  
400-811-3333 13273819610