6月18日,由本

报参与主办的"2012

中原国际汽车博览

会"在郑州国际会展

中心闭幕。5万平方

米的总面积,参观总

客流量达到30万人

次,当仁不让成为中

原地区乃至我国中

西部地区第一汽车 行业盛会。值得一

提的是,本次车展与

以往不同,阿斯顿·

马丁、兰博基尼、法

拉利、玛莎拉蒂等超

豪华国际品牌悉数

登场,这也是超豪华

品牌首次集体在郑

记者 谢宽 文/图

亮相。

- 聚焦

豪车、美女看着养眼,特技表演玩得心跳,降价风潮买着实惠

中原国际汽车博览会这回火了



法拉利、玛莎拉蒂超豪华集体亮相 实力比拼显奇招

车展中,不少豪车都是首次在郑州参展。各大豪车品牌为彰显魅力,各显奇招:法拉利携旗下中后置 V8 硬顶双门跑车的最新代表作 458 Italia,法拉利首部硬顶敞篷跑车 California 及法拉利迄今为止性能最强、功能最全的 4 座跑车 FF 亮相郑州车展;而玛莎拉蒂也带来了 3 款重量级车型的尊贵阵容: Quattroporte 总裁系列精英版、Quattroporte 总裁系列行政版以及 GranTurismo S跑车;除此之外,阿斯顿·马丁 Rapide 和劳斯莱斯加长版幻影,以千万元售价,奠定了本次车展最贵的"身家"。

郑州法拉利、玛莎拉蒂总经理李军表示:"中原车市已经有了保时捷、宾利、劳斯莱斯等顶级汽车品牌组成的超豪华阵营,其发展速度令人瞠目。可以说,中原超豪华车市已经到爆发的阶段,这个时候,法拉利登陆中原,并在本次车展上派出最强阵容,目的就是改写中原豪车市场历史。"

此外,拥有有着超强越野性能的Jeep牧马人、进口三菱、斯巴鲁森林人等都在室外广场表演了汽车特技。爬坡、障碍、路桥表演博取了观众蜂拥围观,这种"亲临体验模式"在一定层面将汽车文化进行了突破性的升化海经

堪比B级车展

新车发布、模特表演新意不断

同上届车展相比,本次国内外车商对展会投入力度着实加大,厂家直接参展比例比上届车展显著增长,并于展台规模、参展品牌、新车发布等方面全力出击,对本届车展予以高度重视。

一方面,北京车展新车首发车大举挺进中原,2012款逍客、启程D50、凯美瑞·尊瑞等首发车亮相中原汽博会,更有东风日产新一代轩逸、江淮悦悦网络直销、国产劲炫全球首发车等。这在郑州车展上是非常少见的,足以说明厂家纷纷对中原车市的窥探之情。

据东风日产相关负责人介绍:"中原经济

区的步伐已经迈开,这让很多汽车厂家看到了中原车市的希望以及巨大的潜力,恰逢本次中原国际汽车博览会的高规格以及精准的定位,把一些首发新车放在此次车展上再合适不过了,这样可以让更多的中原消费者,感受到汽车品牌的魅力和文化。"

而另一方面,本次车展上很多品牌汽车 从展台的布置,到模特的邀请,着实费了一番 工夫。据了解,诸如宾利、法拉利、兰博基尼、 广汽三菱等,都带来全球统一的展位布置,以 及从全国邀请到的高素质专业模特,这和以 往车展有了很大的改变。

买车正当时

降价、礼包一个都不能少

相对于销售旺季,每年的6月到9月,是 车市的传统淡季。不过,展会中却出现了异 常火爆的现象,不少市民都是奔着购车前去 的。

在展会现场,参展的汽车品牌可谓突破往届,除了只能令人远观的豪车品牌外,奔驰、雷克萨斯、东风日产、东风本田、广汽本田、一汽大众等市场保有量较高的汽车品牌都有参展。

在不少展台前,经销商都给出了展会优惠价。在上海通用展台前,不少车的让利幅度都在2万~3万元,很令人心动。而东风日产展销商不仅给出了让利,还送上千元的油卡。一些进口汽车此次也加入了让利队伍,

进口大众车的工作人员告诉记者,除了现金让利外,展会期间购车还会加送很多东西,比如车膜、保险等,"想要什么,可以送什么"。



团购升级 逸呼百应

-东风日产轩逸5"0"计划终级钜惠最后一波

东风日产旗下明星车型轩逸上市累计销量已突破50万台大关,稳居中级家轿市场领军地位。自上市以来,轩逸凭借出色的产品品质和独特的品牌理念,赢得了广泛的市场认可和用户口碑,树立了中级家轿市场的标杆。

6月郑州地区启动了轩逸5个"0"计划,6月购车即享0利息、0月供、0 手续费、0购置税、0交强险,使其旗舰家轿成为"史上性价比最高"的家轿。 同时活动期间,轩逸纪念版可享受6.58万包牌开回家。截至目前特供家轿 轩逸仅剩下76台,疯狂抢购最后一波,打造史上最强家轿优惠,要么即刻行动,要么永远错失……

家轿四极,屹立中级家轿之巅

轩逸的推出为购买家轿的消费者提供了很好的衡量标准。不少朋友以前购车概念比较模糊,虽然知道外观、节油、性能和舒适等几个要素,但选购时却没有标准,也不知道该如何比较。现在买车,他们都以我的轩逸四大标准逐一进行比较,有些甚至在对比之后就直接购买了轩逸。正如车主所言,轩逸将中级车市消费者格外关注的外观、空间、动力、油耗四方面进行完美均衡,全车20余处细节充分体现了"大气之极"、"宽适之极"、"顺畅之极"和"节能之极"四大极致标准,树立了中级车市"全尺寸旗舰家轿"的新标准。

"大气之极":在外形设计上, 轩逸与时代潮流紧密结合。改动后的前进气格栅与新一代天籁更为相似, 加大的格栅使整款车显得更加威猛, 贯穿前后的腰线使新车看起来更加动感, 延续流畅、饱满圆润风格的同时, 外观更显硬朗、线条更加柔美, 整体造型趋于年轻从

"宽适之极":凭借创新的设计理念,轩逸 在4665mm长的车身内实现超长轴距与宽大 后排膝部空间,精巧车身与内部大空间带来 "超对比空间",造就卓然开阔的待客之家;配合独特扇贝型座椅的舒适设计,让每一刻的驾乘都感受至高荣耀。以丰富领先的人性化配备,如副驾驶席电动调节座椅、侧辅助安全气囊、主动式头枕、ASCD定速巡航系统、全自动正负离子空调等,以及高品位内饰设计,充分体现了设计美感与实用性的"超设计理念",让款待无微不至。

"顺畅之极": 轩逸搭载 2.0 升 MR20DE 引擎与新一代 XTRONIC CVT 无级变速器, 两者完美合璧, 动力衔接顺畅之极, 同时兼顾燃油经济性, 带来"超技术体验"。

"节能之极": 轩逸搭载的 CVT 无级变速器比普通变速器节能 15%。同时,新增 1.6L手动挡,在节能减排的大环境下,为消费者提供更多选择。

业内人士普遍认为,轩逸致力于打造家庭驾车"四极标准"理念,全面满足消费者对家庭轿车的主流需求,在产品性能各方面,已经具备了同级车无可比拟的优势,并吸引、折服了众多理性消费者,成为他们驶向未来的不二选择。

全情守候,对家人关爱备至

终于如愿以偿地换了新轩逸,开了一段时间,最大的感受是省油和舒意,很容易上手,我平时都是开车上下班,高峰期很堵,经常没走到几米就是一脚刹车,然后又起步,不断地重复这样的动作,但是油耗还是比较低,很不错。完美驾乘体验和经济性燃油正是给家人和自己的悉心款待。本来轩逸的车重不算太重,应该也是省油的原因之一,最大的原因莫过于CVT的功劳了。有人说日系车铁皮薄,我不这样认为,我在大学学过材料力学,铁皮仅是一方面,关键要看车身的设计结构和配置,是个综合因素。

轩逸将安全性能放在了至高的位置上。 给家人依靠、信赖,使人倍感安心。其配置的 安全气囊保护系统,为家人提供了有效的保护 作用,特别是加配的侧辅助安全气囊,更有效 地保护我们的身体,减小伤害。主副驾的电动 调节座椅经过东风日产特别设计,方便调节, 乘坐更舒适;配备的主动式头枕,可以在平常 的驾驶中,保护脊椎,让家人健康驾乘。一旦 发生意外的时候,也可以配合安全气囊等给驾 乘者提供安全保障。轩逸提出的"家人才是 你最重要的客户"全新主张非常贴心,极大地 满足了家庭需求。

空间宽敞, 轩逸绝对是不负众望, 4665mm长的车身内2700mm超长轴距与宽大 后排膝部空间,精巧车身与内部大空间带来 "超对比空间"全面呵护老婆孩子,给家人舒适 的生活。独特的扇贝型座椅设计、高品位内饰 设计,配合以丰富领先的人性化配备,如副驾 驶席电动调节座椅、三色显距倒车影像监视系 统、DVD高保真影音系统、主动式头枕、ASCD 定速巡航系统、全自动正负离子空调等,让每 ·刻的驾乘都宽适之极。对我1.8m和老婆 1.6m 身高差距大的家庭,每次换开车时调座 椅和后视镜真是痛苦的事。但有记忆的调节, 谁的钥匙开的车门,座椅后视镜等自动到谁习 惯的位置,这点非常的棒。但也有不足之处, 就是提速慢。不过对于像我这样近40岁的男 士来说,经历过人生的阅历,喜欢更多的是沉 静和力量,这款车正好适合我这个年龄和性 格。再说了,再好的车也不可能十全十美,就 看哪些优点适合你,就像谈恋爱一样。所以, 我今天很满足,终于找到了自己喜欢的"它"!