



热烈祝贺《郑州晚报》单日出版672版 创造“大世界基尼斯”新的世界纪录

平安“智慧星”保障孩子成长

中国平安 PINGAN

保险·银行·投资

孩子的人生七彩绚丽,是一首诗,是一幅画,是一本小说……值此中国平安成立24周年之际,平安人寿隆重推出智慧星教育金保险计划,为广大少儿客户献上一份厚礼。
记者 倪子 通讯员 张翠

兼备保障教育双诉求

由于孩子未来的教育之路存在多种可能性,教育金还需要有一定的灵活性,客户可自主决定教育金的领取时间和金额。

其次,保障灵活可调。保险保障需要应根据孩子不同人生阶段风险而调整。保额可调、保障灵活的少儿险才能满足孩子个性化的人生需求。

第三,保费可豁免。如果投保人或者被保

险人发生了人身风险,会对家庭经济造成重大影响,很可能导致孩子的保险计划无法按时按质完成。若附加了豁免保费的产品,无论投保人身故、残疾、重疾还是孩子重疾,余下的保费就可以由保险公司代交,确保实现对孩子的爱。

2012年7月,平安人寿隆重推出少儿险——智慧星产品。该产品满足了广大家长对少儿产品保障、教育兼备的诉求。

贴心设计保证孩子利益

第三,周全保障自主搭配。通过主险和附加险搭配,提供身故保障、重疾保障、意外医疗保障、保费豁免保障等。客户在购买一张保单的情况下就可获得周全保障,还可根据孩子不同人生阶段的不同风险自主决定保额。

第四,身故赔付基本保额加现金价值。购买智慧星教育金保险计划的被保险人身故,受益人可同时拿到基本保额和现金价值,把对生命价值的尊重提升到了一个全新的高度。

第五,人性化豁免功能。在约定的豁免险保险期内,当投保人不幸发生合同约定的身故、残疾或重大疾病,孩子不幸发生合同约定的重大疾病时,余下的保费由中国平安代交,人性关怀守护孩子未来。

第六,附加险不用单独交费。专属于智慧星计划的附加重疾险、无忧系列意外医疗险、无忧系列豁免险的保障成本从主险的现金价值账户中扣除,无须单独交费,这也是万能险区别于其他保险产品的优势之一。

所有父母都希望孩子能够健康、快乐地成长。然而,孩子成长过程中难免遇到各种意外和风险,为孩子购买一份保险,提供一份保障,是许多家长的选择。

完美的少儿险是什么样子呢?业内人士说,首先,教育自主规划。学习是孩子的天职,教育金的规划必不可少。一方面,教育金账户要专款专用、长期储备、稳健增值;另一方面,

“智慧星产品”设计匠心独运,实现了许多人性化特色。

第一,专属孩子的教育金。保单账户价值按月结算,设有保底利率,账户价值灵活领取,没有手续费。客户可自主决定教育金的领取时间和金额,完全符合教育金专款专用、长期储备、稳健增值的要求。

第二,教育同时兼顾保障。领取教育金后,只要账户价值剩余部分中足以支付保障成本,就可继续享有保障。

浦发银行客户享受高效移动金融

浦发银行在业内率先打通企业手机银行和银企直连服务渠道,企业客户可以通过浦发企业手机银行进行企业账户管理、查询,并对已通过银企直连系统提交的业务进行授权和审核。浦发银行的银企直连服务不仅包括传统的存贷款信息查询、理财账户信息查询、转账支付、代发工资等基本金融服务功能,还包括集团账户管理、人民币或外币资金池、备付金存管等新型的金融服务功能。 史晓飞

河南中行创新推出“联汇通”业务

6月初,中国银行河南省分行发挥外汇专业优势,创新推出“联汇通”组合业务,帮助企业在新形势下进行外汇资金保值,进一步丰富了该行外汇资金产品种类。目前,很多企业的财务人员没有形成正确、系统的主动外汇风险管理理念,外汇风险管理也不能很好地与企业主营业务有效结合起来。中国银行河南省分行借机推出“联汇通”组合产品,帮助企业在全球人民币市场上找到更多的业务机遇和更优的产品报价,实现银企双赢。 曲雯雯 穆晓强

光大银行推出“小银行家卡”

近日,光大银行推出了“小银行家卡”,通过管理孩子的零花钱对孩子进行“体验式”的财商教育。“小银行家卡”是面向16周岁以下的少儿为主要对象,该卡除具有借记卡的各项功能外,还特别针对“亲子”教育、理财教育及少儿的个性化需求进行了服务与功能的整合,为孩子们提供适合其特点的丰富理财体验。据了解,“小银行家卡”具有多项个性化功能,比如“亲子卡关联”功能、“零花钱、压岁钱储蓄计划”等。 倪子

建行金水支行发行全省首笔非公开定向债务融资工具

6月21日下午,随着建设银行总行投资银行部向郑州金水支行划转募集资金15亿元、首年承销费用225万元到金水支行相应账户,标志着郑州煤炭工业(集团)有限公司2012年度第一期非公开定向债务融资工具15亿元募集成功。本笔债务融资工具是河南省第一只非公开定向债务融资工具,由中国建设银行作为主承销商。 张新乔

交通银行召开2011年度股东大会

6月28日,交通银行在上海召开2011年度股东大会。会议通过了2011年度董事会工作报告,2011年度监事会报告,2011年度董事、监事薪酬方案,2012年度固定资产投资计划,聘任2012年度会计师事务所,委任于亚利为执行董事,委任姜云宝为外部监事等7项普通决议案;以及提请股东大会授予董事会增发A股、H股股票一般性授权,修订《交通银行股份有限公司股东大会对董事会授权方案》等两项特别决议案。 全权

兴业银行完成业务系统应急演练

6月10日凌晨0时至6时,兴业银行进行了核心业务系统应急演练。此次演练为兴业银行新一代核心业务系统自2011年10月上线以来的首次应急演练,模拟兴业银行总行生产机房和同城灾备机房出现重大灾难事件,启用异地灾备机房进行生产,演练完成后再回切至生产机房。此次演练的顺利圆满完成,充分验证了兴业银行新一代核心业务系统和灾备体系建设的成果。 张建构

中信银行成功发行河南天冠集团2012年第一期短券

6月29日,中信银行成功在银行间债券市场发行河南天冠企业集团有限公司2012年度第一期短期融资券。本次短期融资券注册额度6亿元,第一期发行3亿元,发行利率为4.8%,较银行同期贷款基准利率下浮24%,创今年河南短期融资券发行利率新低。天冠集团短期融资券是中信银行继新野纺织短期券成功发行后南阳市发行的第二只短期融资券,目前该行在南阳市债务融资工具承销方面保持100%的市场占有率。 倪子

利率下行 中长期信托更利于保值增值

太熟悉。中原信托理财中心理财专家建议投资者,在购买信托理财产品之前,应注意以下几点:

首先,要选择信誉好、运营规范的信托公司。投资者要认真考量信托公司的经营理念、资本实力、资产状况、历史业绩等各方面因素,从而决定是否购买该信托公司发行的信托产品。

其次,要选择期限合适的产品。监管要求集合信托产品的期限不得低于1年,投资者需明确自己资金的使用周期。投资者预计未来1年内现金需求比较大的,可以选择投资1年期

限的信托产品;而如果这笔资金在未来的几年内变现需求不大,可以选择投资期限在2-3年的品种,以获得更高的收益。

第三,是选择自己熟悉认可的领域。例如,对于不熟悉红酒、艺术品、普洱茶等信托理财产品,还是回避为佳。

最关键的,是应选择设计合理、风险防范措施完善的信托产品。例如,对于地产类信托项目,融资企业的资质、抵押率的高低、是否有担保方及担保方的实力等都应充分了解。如您对购买信托还有其他问题,可联系中原信托理财热线4006870116了解详情。 记者 倪子

建行“善融商务” 打造精彩生活

业和个人提供专业化的电子商务服务和金融支持服务。

为支持商户发展壮大,建设银行将向在招商节期间入驻的商户提供免店铺租金、免交易佣金、免服务费,减免交易手续费等一系列优惠和特色金融服务,向在“善融商务”进行交易的企业和个人消费者,提供企业、个人融资服务、信用卡分期等政策优惠。

在“善融商务”开幕和招商节期间,建行还将倾情投入,针对购物会员开展丰富多彩营销活动:买家实名注册就送代金券、积分翻倍,在商城购物还能参加限时抢购、秒杀、吉祥号抽奖等活动,为广大商户提供更多商机,让百姓尽享实惠。 倪子

更多理财产品介绍,请登录建行网站“巧理财”专栏查询,网址:<http://www.ccb.com/ha/>

中原信托 专业信托金融机构
诚信重诺 值得托付
400-687-0116 0371-88861666

6月初,央行时隔三年半后首次降息,打开了未来降息通道。纵观近期投资市场,部分理财产品收益已随之有走低迹象,未来理财市场的收益率有可能会整体走低。在这种情况下,投资者可适度把握机会,增持中长期信托理财产品的配置、锁定高收益,以保障资产的保值增值。

作为一种服务于高端个人和机构客户的小众理财产品,大多数人对信托理财可能不

财建富汇
巧巧理财

6月28日,建设银行电子商务金融服务平台——“善融商务”正式开业。“善融商务”以“亦商亦融,买卖轻松”为出发点,面向广大企

招商连续第五次获最佳董事会奖

6月26日,“第五届中国上市公司最佳董事会评选”颁奖典礼在杭州举行,招商银行董事会荣获“2012年中国上市公司最佳董事会十强”等大奖。“中国上市公司最佳董事会评选”由财富管理媒体《理财周报》于2008年发起主办,至今已举办至第五届,招商连续五年获得了“中国上市公司最佳董事会评选”的奖项。2011年,招商董事会及各专门委员会积极有效运作,规范行使职权,科学审慎决策,全年共举行16次董事会会议,23次专门委员会会议,审议议案50多项,圆满完成了对招商银行战略发展与经营管理中重大事项的研究和审议,保障了招商银行“效益、质量、规模”均衡发展、“二次转型”的持续推进。

屈庆昌

中原证券举办投资策略报告会

上周日,中原证券郑州分公司举办了“中原证券高端客户投资策略报告会”。中原证券研究所所长袁绪亚作为主要嘉宾对目前全球经济形式和我国资本市场未来的发展趋势做了细致的分析。会上,研究员张刚认为,经济的复苏周期将衍生出股市的战略性机会。A股市场接近行情大底的距离已经越来越近,三四季度应该会有实质的可操作行情。希望投资者控制好仓位,在不同时期采取不同的战略,根据情况做合理的调整。对于未来的市场情况,袁绪亚表示,市场方面部分积极因素已经显现,希望投资者保持一个乐观的心态。

郭杰

泰康人寿新乡快速理赔14万元

6月底,新乡卫辉辛辛庄街时小庄的两位居民将两面写有“风雨无情,泰康有情;真诚服务,理赔迅速!”的锦旗送给泰康人寿新乡中心支公司。今年5月30日中午12点半,泰康客户单某在翟阳公路安都乡康庄村遭遇车祸,抢救无效死亡。事发当天,泰康人寿新乡中心支公司的理赔人员第一时间赶到医院看望客户。单某曾在2008年11月在泰康人寿投保“卓越财富2007终身寿险”,年交保费5000元,后追加保费15000元,身故保额达到14万元。6月11日,单某家人向泰康人寿新乡中心支公司申请理赔。当天,泰康理赔人员赶到客户家中,现场进行3G理赔受理。13日,这一理赔案件就得到泰康人寿总公司的审核结案,共赔付客户142183.81元。

王若谷

