

# “价值观决定中原装饰行业未来！”

## 沪上名家董事长孙蕾：一手抓企业，一手推行业

### “有问题您就砸！”

在评书《说岳后传》中，男主角岳霆凭借一把铁伞闯荡江湖，收复了金国占领的大宋国土，铲除了武林中邪恶势力，最终使父亲岳飞的冤屈得以昭雪。

据业内人士透露，今年上半年，无论是在市场开发方面，还是在品牌培育方面，沪上名家均有较大突破。那么，在装饰行业不景气的背景下，沪上名家凭什么延续良好的发展势头呢？孙蕾认为，可能是以下三方面，他们付出了努力。

如今的互联网非常发达，各行各业人士都能从中找到自己所需要的资源。拿装饰行业来说，有些设计师随便到网上复制一些图片，然后进行粘贴或者适度修改。“这样做确实省时省心，但如今的业主越来越懂行，如果设计作品缺乏创意，久而久之企业就失去了竞争力，老客户也会流失掉。所以，我们沪上名家高度重视原创。”孙蕾强调说。

第二个是工程质量。在沪上名家公司门头的LED屏幕上，长年滚动着这样一句话：如果工程质量有问题您就砸。沪上名家为什么如此自信？孙蕾表示：“君子的最高境界在于慎独。在材料方面，我们严格要求自己，采购对象全部是行业一线品牌，全部经过精挑细选，既从使用寿命、美观度方面考虑，也从低碳环保角度进行测评。”

“此外，我们的口号是中国装饰行业服务第一品牌！”孙蕾笑道，“口号听着挺大，但必须要把它喊出来。在装修过程的每一个节点，我们会给业主发一条温馨的短信，算起来一共有50条。每一个店面，都公布有我的手机号码，业主有什么疑问，可以直接给我打电话。”

今年5月13日，由沪上名家组织编写的《中国室内装饰服务手册》正式发布，在中原地区反响强烈。众多业主反映，该手册在普及家庭装修知识、增加工程施工透明度、减少争议和投诉、装饰风格推荐方面，对消费者大有裨益。

与孙蕾交往，你能联想到企业界的马云、体育界的德国男足、快板界的高凤山、主持界的黄健翔、文学界的李承鹏、音乐界的伍佰、影视界的姚晨……原因很简单，他们既饱含激情，而又不缺乏理性。

短短的两年多时间，孙蕾亲手创立的河南沪上名家装饰工程设计有限公司，经营规模迅速扩张。郑汴路总店、嵩山路店、花园路店、洛阳分公司、南阳分公司相继成立，经营范围涵盖家装、公装、精装修以及物流配送等业务。由于业绩突出，影响渐大，沪上名家被评为“中原家居消费者满意家装公司”、“全国住宅装饰装修行业示范工程”、“中国装饰行业十年最具影响力企业”。

实习记者 曹志波/文 慎重/图



### “希望我们能引领中原装饰行业！”

凡事预则立，不预则废。孙蕾的规划意识非常强烈：“在35~45岁，我要自己创业，争取成为这个行业里优秀的企业家。在46~55岁，我想办一所装饰行业的大学，专门为装饰行业输送人才，为行业和社会做些贡献！”

1999年，孙蕾从老家东北来到郑州，一干就是13年。这期间，他担任过两家知名装饰公司的总经理，并于2010年创业，对中原装饰行业的了解可谓入木三分。

谈到行业现状，孙蕾颇为乐观：“近年来，中原装饰业保持了良好的发展态势，在增加就业、拉动经济增长、改善居住环境、满

足精神需求等方面发挥着越来越重要的作用。但是，由于市场环境、经营模式和消费理念的改变，中原装饰行业也遇到一些挑战。”

孙蕾非常喜欢两句话。一句是柳传志曾说过的：做企业，一定不要拿长跑当短跑。另一句是马云曾经说过的：短暂的激情不值钱，只有持久的激情才是赚钱的。“装修产品是过程产品，绝对不能揠苗助长。”孙蕾有感而发。

同时，心理学专业毕业的孙蕾，非常懂得追本溯源。“少部分同行之所以走了一些弯路，是因为生存发展压力与价值观误

区。我相信，只要给予他们足够多的爱与理解，建立科学的教育培训机制，营造良好的学习氛围，久而久之，大家就能树立共同的价值观：步步为营，对自己负责，对业主负责，对企业负责，对行业负责。”孙蕾若有所思地说，“价值观，决定中原装饰行业的未来！”

孙蕾告诉记者，通过努力，沪上名家目前的队伍已经趋向稳定。“一个人的胜利不叫胜利，团队的胜利才叫胜利。诚实正直是我们的品德，沟通协作是我们的精神，改变家居生活是我们的使命。我希望我们能引领中原装饰行业！”

## 西区再添现代家居馆

### 河南佳和家居公司与郑州市长城房屋开发集团公司正式签约



6月14日上午，河南佳和家居公司与郑州市长城房屋开发集团公司就佳和家居开办秦岭路连锁店项目正式举行签约仪式。

该项目位于郑州市秦岭路与建设路交会处，一期2万平方米，是融潮流、品质、个性、多元于一体的现代家居项目，定位于中高端时尚精品家居馆，以个性化的区域产品、差异化的经营策略、现代化的管理理念、精致贴心的优质服务、体验式的购物环境、全新的营销模式来服务广大中原百姓，是佳和家居以15年厚积淀倾力打造的时尚第一家居馆。据有关负责人介绍，该店预计9月底建成开业，签约仪式上，佳和家居副总经理侯文跃和长城集团公司总经理申威先生分别致词。侯文跃代表乙方表示，困难和机遇同在，我们深知责任重大，任务艰巨，但我们相信有省社的正确领导、有长城公司的大力支持、有广大客户的信赖、有佳和公司全体员工的共同努力，我们有决心、有信心开办好、管理好、经营好秦岭路项目；我们将把握机遇、奋发作为、发挥优势，认真履行合约、保障甲方利益，履行社会责任、创造客户价

值，倾力把秦岭路项目打造成西区乃至郑州市家居商业的亮点和典范。

长城集团总经理申威对佳和家居签约长城公司项目表示由衷的高兴，相信佳和家居在省社的支持下，在稳扎稳打的基础上将跨出重要的一步，对中原家居行业的发展和布局具有重大的影响，相信佳和公司会越做越好，引领中原家居进入新的台阶。

张政在讲话中强调，秦岭路项目是佳和公司实现连锁经营的一次大胆尝试，是15年专业运作和厚积淀的集中展示，具有里程碑式的意义，标志着佳和公司在创新发展上迈上了一个新的台阶。相信秦岭路项目的开办对打造佳和品牌，拓展市场份额，提高行业地位，实现跨越发展都会发挥重大的推动作用，也必将在佳和的发展史上写下浓墨重彩的一笔。

最后，佳和家居董事长代传奇与长城集团公司董事长申仕禄正式签订合同，仪式圆满结束。业内人士李先生表示，我们相信，在佳和家居的努力下，郑州新的家居格局和服务将进一步提升。

实习记者 曹志波

### 一周居势

## 郑州居然之家将举办“京派家具建材总裁签售会”

7月22日，京派家具建材总裁全国巡回签售会第六站将在郑州居然之家举行。

7月2日~14日进郑州居然之家的顾客，只要在一层总服务台或活动品牌预约登记，就可获得“签售尊享卡”一张。7月22日当天，消费者凭卡可领取“必酷蕾”净味剂一盒，再送500元乐屋装饰公司现金券。签售尊享卡经总裁签字，购买京派家具再享工厂超值回

馈，外加商场巨额补贴，消费满1万元返现金券10%~15%。

7月1日至15日，消费者凭巡展尊享卡可免费领取抽奖券1张，可参加7月22日当天举办的“免费中大奖”活动。7月14日至7月22日购物的顾客，购物交纳全款满2000元可领取“100根金条疯狂抽”奖券一张，满4000元领取两张，依此类推。一等奖是纯金条一根。

实习记者 曹志波

## 2012丹尼斯七天地摄影大赛举行

6月30日，郑州东区丹尼斯七天地热闹非凡，2012摄影大赛在此正式启动。丹尼斯家具天地经理马凯、河南普美斯科技有限公司经理任莹、丹尼斯家具天地企划部经理王佳等出席了活动。

当天，四位模特在舞台上展示了此次大赛的一、二、三等奖奖品，150余名摄影爱好者在丹尼斯七天地工作人员的带

领下深入家具卖场进行拍摄。风格迥异的家具，造型丰富的模特，敬业的摄影爱好者，促使现场人气暴涨。拍摄活动结束后，马上进入到启动仪式的抽奖环节。一等奖奖励佳能定制手提包10个，二等奖奖励丹尼斯定制纪念杯20个，三等奖奖励丹尼斯定制汽车颈枕30个。

实习记者 曹志波

## 大自然地板联手苏宁电器举办助学义卖活动

7月3日下午，由大自然家居(中国)有限公司、苏宁电器联合举办的“大自然地板万人疯抢尖峰时刻特大型助学义卖活动”新闻发布会在郑州隆重举行。大自然地板和苏宁电器与会领导共同启动了援助贫困大学生计划。

据悉，此次活动将由大自然家居提供500多款不同层次的地板，以及5万平

方米半价地板，公开向社会义卖。同时，在活动现场成交客户，每成交一单，大自然家居将以消费者的名义向河南省内贫困大学生捐赠20元。

主办方介绍，凡7月27日成功预约的客户，交纳诚意金100元在活动现场下单40平方米以上地板，就可获赠价值688元健康代步自行车一辆。

实习记者 曹志波