



郑州第一报道，我们一直在你身边

热烈祝贺《郑州晚报》单日出版672版  
创造“大世界基尼斯”新的世界纪录

关注



出击  
之  
声音

7月已经过半，汽车行业传统淡季影响逐渐显现。经销商在库存及市场压力下不得不大显神通，“赔钱赚吆喝”时有发生。对此，面对五花八门的营销策略，业内人士坦言，七八月份买车不失为最佳时机。

记者 白贺 谢宽

# 该出手时就出手

## 经销商：七八月份买车不失为最佳时机



访东风风神河南大区总经理 邓留超

### 淡季不淡 逆势创新高

“今年汽车行业1至6月份增速减少8.1%，保持微增长。但对于东风风神来说，今年却是逆市飘红的一年。”邓留超告诉记者，今年1至6月份，东风风神整体销售增长达100.8%。其中，仅河南区域的销售增长就高达186.8%，增幅近两倍。在谈到今年淡季策略时，邓留超认为：“虽然是行业的传统淡季，但是对于我们来说却是机会。因此，在依靠口碑传播的基础上，7、8月份将会陆续推出系列活动。”邓留超进一步分析说，目前老客户介绍新客户的转介绍率在22%左右，也就是说100个新客户中有22人是老客户介绍的。

另据邓留超介绍，H30 CROSS将在7、8月份推出双冠王感恩五重礼活动。其一，推出全国1969台纪念款发售，河南200台；其二，进店、试驾、定车均有心意好礼；其三，首付15800元起，12期0利息0手续费；其四，旧车置换，即享2000元价值补贴；最后，老客户转介绍，新老朋友都有礼。

河南神源汽车销售服务有限公司总经理 高顺新

### 该出手就出手 七八月份买车不失为最佳时机

7月已经过半，面对车市传统淡季，车商大呼销量巨减的同时，谁都没有放松制定并实施有针对性的淡季营销策略。

近日，记者在河南神源汽车销售服务有限公司看到，主题为“‘问鼎中原·烽烟再起’东风标致8时代陆地飞行秀”大型宣传展板赫然在目。“此时的营销策略将以经销商基础优惠政策+厂家夺金翻倍优惠政策结合开展，拿标致508来说，经过双重优惠，车价直降金额达1.4万元。”高顺新说。

在谈及淡季对车市及经销商的影响时，高顺新坦言：“此时大多经销商都是在赔钱赚吆喝，以上月为例，我们店共销售104台车，亏损达80多万元。从厂家给经销商的政策以及经销商自主制定的促销政策看，七八月份买车不失为最佳时机。”



访河南宜华荣威汽车旗舰店服务总监 张志强

### 以服务为本 让客户享受更多实惠



“7月是汽车经销商传统淡季，加之今年的整体行情疲软，因此，对于河南宜华来说有很大压力。”张志强认为，有压力才有动力，针对今年淡季策略，河南宜华荣威始终坚持以服务为本，将为客户提供更为便捷的满意服务，为更多荣威准车主量身打造购车套餐活动，让客户享受到更多实惠。“与此同时，我们将依靠荣威汽车在客户心中口碑良好，将以提高客户满意度为主线，并结合夏季客户不愿出门的实际，自己走出去，商场、小区门口、繁华街道、公园等让客户近距离接触荣威高品质轿车。”张志强说：“这样做，不仅宜华荣威给购车客户提供良好购车环境的同时，也提供了很多优惠活动，如分期购车免息活动，部分车型打折促销，购车即送万元大礼等。”

**五菱汽车**  
品质驱动生活

**十年绽放 特惠季**

五菱之光立业型特惠价29800元  
五菱荣光基本型特惠价40900元

10周年 2002-2012

图片仅供参考，实际促销车型请洽当地经销商

上汽通用五菱合资成立以来，全体五菱人携手同心，坚持不懈，在中国车市写下上汽通用五菱的传奇：2006年至2011年，连续六年排名微车年度销量前列！为回馈广大用户，即日起，五菱汽车之光立业型价格低至29800元，荣光基本型特惠价40900元……十年辉煌，十年绽放，五菱汽车特惠开始啦！详情请咨询以下经销商：

#### 郑州市豫北机电设备有限公司

开元路店：销售电话：60225050 服务电话：60235050  
地址：花园路和开元路交叉口河南汽车交易中心院内北侧  
花园路店：销售电话：63785850 服务电话：63788950  
地址：花园路与三全路交叉口西南角  
郑上路店：销售电话：67828246 服务电话：67828415  
地址：郑上路和西环路交叉口西2公里路南  
中州大道三兴店（森林公园南侧）销售电话：65522150 服务电话：65826850  
服务热线：400-889-5050 www.sgmw.com.cn

北方店：销售电话：15378721517  
地址：中州大道国基路交叉口北方汽车城  
郑州北销售部：销售电话：15378711077  
地址：郑州北环中原汽车交易市场



### 长城轿车·家轿之王

突出的安全性能 宽大的车内空间 经济的使用油耗

## 低油耗 大空间

2012款长城C30 精品家轿新典范



### 长城 C30 为家为未来

3大升级 19项优化 2012款长城C30 增值上市

- 配置升级：全系标配铝合金轮毂、全尺寸备胎、行车电脑、遥控开启行李箱，选装GPS+MP5；
- 安全升级：四轮盘式刹车、博世8.1版ABS+EBD、奥托立夫安全气囊，C-NCAP五星安全护航；
- 品质升级：整车NVH优化，仪表板优化，悬架升级，储物空间升级，底盘升级，座椅升级，驾乘更安静、更舒适。

腾翼C30 腾翼C50 腾翼C20R 腾翼V80 炫丽



### 河南瑞华汽车销售有限公司

24小时救援专线：0371-53767777

- ◆ 瑞华旗舰店 0371-63663888/63663999 地址：郑州市中州大道与连霍高速交汇处向北1000米路西
- ◆ 瑞华郑上路店 0371-68880606/68880707 地址：郑州市郑上路明宇汽贸城3排1号（153医院向东1000米路北）
- ◆ 瑞华江山店 0371-88883737/88883738 地址：郑州市北环中段江山汽车广场
- ◆ 瑞华中博店 13783680816 地址：郑州市郑汴路中博汽车广场