

大头条

对于市民杨先生来说,这俩月最重要最头痛的事,就是找月嫂,他的龙宝宝还有半个月即将出生,可是月嫂还没着落。

“其实开始通过朋友介绍预约了一个月嫂,谈好的价钱是4000元,可是半个月前人家说不能给我干了,因为老家出了点事。后来我偷偷打听才知道,人家又找了个新主家,开价比我高1000,你说我怎么办?”

这之后的半个月,杨先生跑了5家月嫂公司,问出的价格从3000元到9000元不等,有的有健康证,有的没有,“月嫂市场真的就这么乱?没人规范一下价格?9000的月嫂就真的值那个价钱吗?”

记者 刘菁荔 辛晓青

“目前郑州市场上大多公司按照月嫂工作年限、带孩数量以及口碑,评定不同级别的月嫂,有初级、中级、高级之分,也有一星至六星等不同级别之分。一般情况下,新入行的月嫂,或者只带过两三个孩子,月薪只有三四千元。经验丰富后,公司内部再进行星级评定,级别不同,价格悬殊,最高的价位开到7000元/月,甚至郑州出现过万元月嫂。”

## 月嫂:三四年工资从一两千涨到五六千 月嫂公司:一张桌子、一部电话就能干 水涨船高的月嫂 看不懂的新市场

### A 市场探访·价格 初级月嫂起步4000元 最高出现过万元月嫂

有哪一个职业,工资三四年时间里,能从1000多涨到6000多?

张女士的职业就可以。她是一名月嫂。“我2002年来郑州了,闺女在郑州上学,我就来郑州找工作。”张女士最初在一个家政公司做保姆。当时工资是600块。

2008年,月嫂越来越吃香,“我们公司的月嫂就几个人,天天忙得团团转,一个月挣2000多,我也会看孩子啊,也开始转做月嫂了。”因为是新手加上没有资格证,第一个活儿工资是1600元。干了4年,张女士拿到了高级月嫂证,现在一个月工资是6000元。

采访中,记者了解到,目前在郑州市场上,初级月嫂价格4000元左右,经验丰富的月嫂,价格大都在五六千元。

和张女士经历相似,来自河南驻马店市的刘女士48岁,3年前开始做起了月嫂。“比保姆的工资高,月嫂的劳动强度也相应增加很多。”刘女士说,她通常每个月工作26天,平均工作时间几乎是8小时工作制的两倍。

随后,记者又电话咨询了几家月嫂公司,了解到目前郑州市场上大多公司按照月嫂工作年限、带孩数量以及口碑,评定不同级别的月嫂,有初级、中级、高级之分,也有一星至六星等不同级别之分。一般情况下,新入行的月嫂,或者只带过两三个孩子,月薪只有三四千元。经验丰富后,公司内部再进行星级评定,级别不同,价格悬殊,最高的价位开到7000元/月,甚至郑州出现过万元月嫂。

### B 市场探访·管理 小门面房里能开月嫂公司 一个月嫂挂靠三四个公司

月嫂单干,挂靠者甚多,一张桌子一部电话一个经理就能成立一个公司。

张女士之所以能够干上月嫂,主要是一个老乡帮忙。这个老乡就开了一个月嫂公司,她所谓的公司,就是某个小街道上的一个小门面房,张女士说,里面只有一张办公桌、一部电话、一大本通讯录和一张破旧的长沙发。

“她在报纸上打分类广告,到医院的妇产科散发广告,如果有客户打来电话预约月嫂,就先应承接下,然后翻开我们这些月嫂的通讯录,一个一个打电话,看谁正好有档期。”张女士说,一般她们干月嫂的,都在三四个这样的公司里挂靠,“有的人在七八个公司挂着,哪有活去哪,哪开的高去哪。”

记者在调查中发现,目前郑州市场上的月嫂基本有三种:只在签约公司做;挂靠某公司自己也可以单独接单;完全单干接私活。

“全凭经验办事和不受合同约束是一些接私活的月嫂经常发生的事情。”这位业内人士无奈地告诉记者,“还有就是有一些亲戚朋友推荐用的人情月嫂,往往这种口口相传的月嫂们最没有保障。家住中原区的刘女士就在朋友推荐下私下和一个月嫂签订了合同并提前付了钱,但到后期,月嫂做到一半后竟不知去向,这样一来,客户利益根本无法保证。”这位业内人士说。



月嫂技能培训(资料图片)。马健图

### C 市场探访·服务 80后生育高峰造就繁荣 一线城市高价推动本地涨

月嫂的服务到底价值几何?为什么这个职业几年收入就翻几番,甚至更有万元月嫂,就是在这样的高薪下,越来越多的人聘请着月嫂,却在使用后心里并不满意,认为付出的薪酬与获得的服务并不匹配,是什么造成了失衡的市场?

在市民孟女士看来,月嫂不过就是换洗尿布、喂奶洗澡,这些伺候月子的活儿只是再普通不过的家务,“我看哪个老人都能干好,不叫月嫂照样孩子都养大了。”

“现在是我们80后的生育高峰期,而且我和老公都是独生子女,根本没有什么育儿经验,再加上我们是双职工,根本没有时间照顾婴儿,所以就是价格贵一点还是愿意请月嫂。”准妈妈秦女士说,“虽然家里有老人,但一方面怕老人照顾不好,另一方面怕把老人累坏了,小孩、老人两头都要照顾,两头忙,到时更加麻烦。”跟秦女士一样,市民王女士也是因为家人比较忙,觉得让老人带怕累坏老人,所以选择了自己找月嫂。

“这两年来媒体对月嫂的宣传,对月嫂的身价也有一定推动作用。”一位多年从事育婴教育的雷先生说,前段时间有媒体报道,上海等地的一些月嫂身价达1.5万元,这些对郑州市场的月嫂价格多少有些触动,“有些月嫂被邀请去北京、上海等地照顾小孩,那边的价钱高,回来之后再‘降低价’就有些难度”。

一位商业经济研究者认为,随着社会的发展,越来越快的生活节奏让年轻一代青睐于选择月嫂,而月嫂的专业性也相应有所提高,但是这种社会需求的发展与行业的规范还没有协调进行,需求的井喷,而规范的缓慢,造成了社会上对这个行业评价的混乱,市场的失衡。

### D 市场探访·前景 员工制是大趋势 5年内会有市场洗牌

其实,早有人看到了市场发展的方向。郑州一家专业的月嫂公司已经在尝试员工制的管理。

“我们公司里培养了一批年轻月嫂,他们有知识有能力,我们与她们签订了用工合同成为我们的员工,而不再是留下电话号码的挂靠者。”该公司的负责人介绍,正式员工在公司享受社会保险,按月领薪水,如果派活儿了还有提成,没有派活儿的时候,就在公司接受培训。这部分员工派出的活儿,雇主与公司只签订双方合同,而非挂靠人员的三方合同,也就意味着,发生纠纷都是公司和雇主之间的问题,员工是公司的一部分。“其实挂靠的人出了问题,因为是三方合同,就很难界定责任,公司推给月嫂,月嫂推给公司,往往产生各种麻烦。”

这个在尝试公司制的月嫂公司老板,是一位海归,公司的负责人说,正是因为老板的思路很开阔,所以他们愿意在郑州市场做吃螃蟹者,但是就算在吃螃蟹,他们也不能将所有的月嫂都变成公司员工,“员工制的只是一部分,不到一半,剩下的大部分还是挂靠,要不然公司受不了,有活儿没活儿都得发工资,吃不消的,但是我们也在努力寻找新的渠道,比如拓展增值服务,来为员工制的发展寻找更多的出路。”

其实郑州市场的月嫂已经达到了饱和,据郑州市家庭服务业协会副会长、秘书长郑翔介绍,郑州目前在月嫂公司正式签约的有1.5万人,还有大量单干的月嫂,对于郑州的新生儿出生来说服务能力足够了。

一位月嫂公司的负责人也坦言,未来的3到5年,郑州的月嫂市场将迎来一次洗牌,上规模管理规范的公司将占领市场,进而一大批中小月嫂公司被淘汰。

TOYOTA 广汽TOYOTA | 品质感动世界

**EZ 逸致**  
多一点 大不同

多一点 是一路安全的保障  
逸致拥有众多安全配置,荣获C-NCAP五星安全认证,为家人一路护航

荣膺 C-NCAP ★★★★★ 五星安全认证  
C-NCAP测试车辆编号: GTM7180C 官方指导价: 149800元起

★前瞻安全科技  
●GOA车身(碰撞能量吸收+高强度乘员座舱) ●7 SRS安全气囊(全系标配驾驶席膝部气囊) ●HAC上坡起步辅助控制系统  
●ABS防抱死制动系统(带EBD电子制动力分配系统) ●VSC车身稳定控制系统+TRC牵引力控制系统

广汽丰田全国呐喊助威活动  
为中国加油

活动期间,莅临全国广汽TOYOTA销售店,参加呐喊助威活动,就有机会获惊喜到店礼、千元购车礼。将现场照片上传微博,并@广汽丰田@三位好友,即有机会获得500元油卡或欧洲双人游套票,更有机会赢取逸致的五年使用权。

7月21日~8月12日  
一起来广汽TOYOTA销售店为中国助威!

官方微博: http://e.weibo.com/gactoyota  
腾讯: http://t.qq.com/gac-toyota  
广汽丰田汽车有限公司可能在法律允许的范围内对活动细则作出适当调整

广汽丰田骏驰金水路店 0371-60979999 郑州市金水路与玉凤路交叉口向南500米处  
广汽丰田富达航海路店 0371-68822288 郑州市航海路与兴华南街交汇处富达汽车广场

体验更多领先品质,敬请亲临广汽TOYOTA销售店或登陆网站  
广汽丰田汽车有限公司 官方网站: www.gac-toyota.com.cn  
顾客服务中心: 800-8308888(免费热线) 400-8308888(可用手机拨打,只需付市话服务费)

逸致悠游假日  
赢取逸致2天免费使用权  
广汽丰田销售店购车礼遇!  
活动时间: 2012年5月1日至9月20日  
活动详情请咨询当地销售店

TOYOTA  
车到山前必有路 有路必有丰田车

CAMRY | HIGHLANDER | EZ | YARIS