



2012年8月3日 星期五 统筹 毛华 主编 熊维维 编辑 樊无敬 校对 王阳 版式 陈保军

### 尼彩杯征文启事

#### 活动背景

“在今天，钱包可以丢，但丢了手机，你的生活就有可能真的被改变了。”一位大学教授这样风趣地说。而这一点，大概许多人都感同身受。手机这个小巧、移动、随身的通信工具，已经对社会的传播方式和人们的生活产生了巨大的影响。

从1987年广东正式开通蜂窝式移动通信业务至今，1995年之前，摩托罗拉借助在中国寻呼机市场的影响力在中国市场独领风骚，而在1996年至2000年手机市场一直是摩托罗拉、爱立信、诺基亚三个国外品牌在竞争。但是从2001年开始，以波导、夏新、TCL为代表的国产手机开始发力。据市场销售监测，截至2003年5月底，国产手机的市场销量已经占据50%。然而，国内手机厂商面临的形势却很严峻，产品质量、产业规模和生产技术实力已经很现实地成为摆在国产手机面前最大的难题。以至于经过11年的发展，到今天国产手机市场占有率也只是51.3%。

但是从去年4月至今，国产尼彩手机开始发力，在短短一年多的时间内风靡全国，建立的工厂店近3000家，尼彩手机也以其高性价比赢得了消费者的信赖。为此，尼彩公司特举办征文比赛，让大家分享在使用尼彩手机过程中遇到的酸甜苦辣。

#### 活动内容

- 一、活动名称：“手机改变生活·尼彩杯”征文比赛
- 二、主办单位：手机改变生活征文组委会、尼彩科技集团河南分公司
- 三、活动宗旨：让消费者关注国产手机，给大家一个互相倾诉使用手机过程的平台。
- 四、征文要求：
  - 1.文章体裁不限，必须为自我原创作品，不得抄袭、套改。
  - 2.文章要求注明真实姓名、详细地址、身份证号码、联系电话，以便及时领奖。
  - 3.字数要求800-1500字，并附电子文档。
  - 4.要求稿件以电子文档的格式发到组委会，并在稿件后面留下联系电话。
- 五、活动方式：
  - 活动组织——活动分四组：少年组(13-19岁)、青年组(20-35岁)、中年组(36-59岁)、老年组60岁以上。
- 六、征文刊登时间：每两周刊发一次，选择在周五的《郑州晚报》刊发。
- 七、奖品设置：
  - 所有入选作品，将在《郑州晚报》、《大河报》刊发。届时，所有被刊发作者，将获得价值399元尼彩手机一部；所有参与者将获得100元尼彩购机代金券一张；同时，每季度还将评出一、二、三等奖。
  - 一等奖1名 颁发相应获奖证书及999元尼彩手机一部
  - 二等奖2名 颁发相应获奖证书及599元尼彩手机一部
  - 三等奖3名 颁发相应获奖证书及399元尼彩手机一部
- 八、其他未尽事宜，另行通知。
  - 地址：郑州市东大街94号尼彩手机工厂店郑州总店
  - 投稿邮箱：fanwudi2005@126.com

### 入围作品展示(十五)

#### 尼彩帮我走出困境

老掉牙的手机，只能打个电话，但这个时代已经过去，现在是信息时代、网络时代。”

我生气地说：“我这么一大把年纪了，哪还会有精力去学这些新玩意。”女儿拿起她的手机，温和地讲：“爸，您当年可是电气方面的工程师呀，如今小孩子都能上网看新闻、查学习资料，您就没有勇气学习一下。”女儿的激将法鼓起了我的决心，我说：“你去忙吧，我看看再说。”

外甥女放学一回来，我就让她教我手机怎么上网浏览新闻，怎么上网聊天，怎么发布消息。其实，这些技能都非常基础、非常简单，她一点拨，我一会儿就学会了。下午，女儿给我带回了一部尼彩i8手机，帮我申请了上网，申请了QQ号，建立了空间、微博和博客，我学会了在网上查找同行，更新日志，发布图片和信息。

今年春天，杏树、桃树一开花，我就用尼

彩拍照片，发到我的空间和博客上；果子成熟前半个月，我又发了照片和向外销售的信息，一周后，我有了这次水果销售经验，今年夏季的蔬菜生产，我改变了以前自己单打独斗的模式，从网上就近联系了一家企业，以“公司+农户”的方式加入运营，种植公司指定的产品，仅这一季菜瓜的产量收入就大大超过了去年。

这半年多来，尼彩不仅丰富了我的精神文化生活，而且结识了许多好朋友、好同行，帮助我走出了困境，看到了曙光。为了感谢女儿的好主意，我想这批鸡孵化成功后，给他们全家一人买一部尼彩，也让尼彩改变他们的工作、学习和生活环境。

点评：交情需要时间考验。作者选择尼彩后，通过使用对尼彩产生信赖，说明尼彩是经得起考验的。

作者：新郑市新烟街解放路居委会 刘天增

#### 尼彩让我“移情别恋”

刻拒绝，说你没空那我自己去买吧。妻子马上回复：“我知道你心里的牵挂，我这就去补卡、买手机。”

我提醒妻子，手机能通话就行。妻子说，放心吧，包你满意。中午我吃过饭回办公室，在单位楼下看到妻子满脸大汗地站在那等我，手里拿着一部手机。我很吃惊，问她这么热的天怎么又跑来了，她说考虑到我经常为手机没电而烦恼，又听朋友介绍尼彩出的有超长待机款，用着很不错，就没在她单位附近买，而是去了东大街尼彩手机工厂店郑州总店，买后顺便送来了。

妻子向我展示尼彩手机：手机电视，看股票，双卡双待，无线蓝牙，收音机，摄像机……她还兴致勃勃地说：“你喜欢看书，这款手机看电子书很舒服。上些天你说刚用习惯智能手机，这款可以让你接着感受智能的魅力。当然，最主要的还是超长待

机，这样你就不用担心手机总没电，咱爸妈联系不上你了……”

知我者莫妻也！我很感动。我拿着手机，迟疑地问：“这么多功能，这么多优势，价值不菲吧？”妻子说很便宜的，才399元。我听了瞪大了眼睛：“这么便宜，山寨的吧？”妻子笑了，果断地说：“你OUT了，这是比山寨还便宜的正品行货！你就放心地用吧！”

不用不知道，这款尼彩手机虽然价格便宜，但性价比一点儿也不低。她不但在价格上颠覆了我对手机的认识，而且在功能上也让我惊叹。不必总担心手机没电；尼彩商店物品丰富，随时能购买到自己需要的商品；电子书阅读起来很舒适，随时可将空闲的时间利用起来；儿子爱上了里面的游戏，可爱的笑声时时传出……

作者：郑州市经三路98号故事家编辑部 王功成



为了让更多的参赛作品与读者见面，本次征文特开设“手机改变生活·精彩片段”栏目，旨在刊发那些没有达到征文发表要求作品的精彩片段，以感谢读者参与。入选本栏目的征文作者将获得价值100元的尼彩手机购机券。

#### 尼彩 我一定要拥有你

我的手机是一部老式翻盖手机，屏幕上的字又小，音量又低，接收信号还不好，想换个手机。可是，我刚刚盖好房子，欠人家一部分债，力不从心。

上一星期天，我妹妹上我家来做客，人还没进屋，优美的歌声，却从门缝里挤了过来。“三妹，你随身还带着广播？”妹妹说：“姐，不是广播，我新买了一部手机，音质特别好。”妹妹说着从随身的手提袋里拿出一部崭新的手机。“啥牌子的？”“尼采i8，是我用旧手机换的呢。”“姐，你那部翻盖手机呢？”我不情愿地拿出我那不争气的手机。“最近这几天，总是信号不好，接听老是断音。”我烦恼地说。

“姐，你干脆拿它去换一部尼采手机吧！”其实，我何曾不想拥有一部自己心仪的新手机呢！妹妹临走时的嘱咐也坚定了我的信念，尼采，将来总有一天，我会拥有你的！

作者：管城区南曹乡 郎庄村第一组 郑宗勤

#### 尼彩—中国范儿

我是一名大学生，从黑白屏幕，到彩屏，到现在用的触控屏，玩过的手机不下十余部，但总是感觉没有找到一款特别适合我的手机。

我的最后一部手机由于信号接收不好，老是接不到电话，被迫退出了我的生活，当时挺郁闷的。突然有一天在大街上走着，看到一家尼彩手机工厂店，当时心里还想怎么可能，厂家怎么可能直销，肯定是厂家的营销手段，抱着看热闹的心态进去了，琳琅满目的手机令我眼花缭乱。听工作人员介绍了几款感觉还不错。这时有一部手机突然走进我的双眼，我让工作人员拿出来一看，原来是尼彩i8，它独特的中国范儿把我征服了。

回到学校宿舍，我迫不及待的向舍友们展示我的新手机，兄弟们都看得眼睛都直了，大家纷纷表示改天自己也去弄一台玩玩。

现在这部尼彩i8我已经用了一年，从来没有出现过问题，而尼彩也成了我手中的宝。

作者：金水区北林路16号 李飞

#### 尼彩让我买到满意手机

老爸的手机用了还不到一年就经常自动关机。想给父亲换个手机，可是面对市场上各式各样的手机真让人眼花缭乱。

在一次和朋友吃饭的时候听说尼彩手机不错，功能多、价格实惠、质量有保证、服务好。我当时就笑着说：“你是他们的推销员呀！”“我倒真想成为他们的推销员。”朋友说，我是做业务员的，产品的质量好坏，售后的服务直接影响着我的业绩，我是用过才说。

当我拿着一部新买的尼彩给老爸的时候，老爸看到后很高兴。第二天，我大伯也让我给他看看尼彩，大伯无儿无女眼睛也不好使，想买个质优价廉的手机，可是，手机不是字体小，就是字体大的就特别难看，当销售员给大伯介绍一款老人机时，我大伯说，尼彩手机款式真多，我终于可以买到满意的手机。

作者：王许涛



#### 编后语

“手机改变生活·尼彩杯征文比赛”启动后，先后收到2000多篇征文，这些征文的作者有军人、警察、政府公务员、学生、商人等社会各行各业人士，他们上有80多岁的耄耋老人，下有11岁的小学生。在此，手机改变生活征文组委会衷心感谢您对征文活动的支持！

最后，编辑提醒读者，征文全文刊发后，作者将获得价值399元的尼彩手机一部(或是同价值的尼彩手机购机券)；同时，对于没有达到发表要求的征文，编辑将选择部分文字进行刊发，作者将获得100元尼彩购机代金券一张。

特别提醒：征文一经刊发，作者需要在文章刊发后15日内领奖。

领奖电话：0371—55933262 联系人：程小姐