



郑州第一报道,我们一直在你身边

热烈祝贺《郑州晚报》单日出版672版 创造“大世界基尼斯”新的世界纪录

本报将办全民K歌大赛邀你参与

寻找郑州好声音

全城期待K歌之王 你敢挑战吗?

如果你是K歌爱好者,如果你想一展好声音。
如果你想赢大奖,如果你想实现你的歌星梦。

.....
今日开始,由本报联合宝龙城市广场主办的为期一个半月的“天顺祥杯”宝龙第二届全民K歌大赛。只要你来,不管是观众还是参赛选手都有机会赢取丰富多彩的礼品,获胜者更有丰厚大奖等着你!爱好唱歌的K歌达人们,现在就有机会了,不用再等待了,什么都不用带,就带上你的歌喉来高歌一曲吧。说不定你就是明日之星。

记者 熊维维



报名时间:8月10日~26日

报名热线:67655279 69091010 转618

奖项设置

总冠军:3000元礼品 总亚军:2000元礼品

总季军:1000元礼品 优秀奖奖:500元礼品

活动时间:

海选赛:8月18日~26日的周六至周日 18:00~20:00

初赛:9月2日~9日的周六周日 18:00~20:00

复赛:9月15日~16日 18:00~20:00

半决赛:9月22日~23日 18:00~20:00

总决赛:9月29日 18:00~20:00

活动规则:

海选:投影大屏幕显示100首歌,由每位选手点歌清唱,评委举牌通过或淘汰,2位以上评委通过就可进入下一轮比赛。进行3天,晋级选手可进入下一轮比赛。

初赛:进行3天,30名晋级选手可进入下一轮比赛。

复赛:进行2天,20名晋级选手可进入下一轮比赛。

半决赛:进行2天,10名晋级选手可进入下一轮比赛。

总决赛:共分为5组,2名选手进行PK赛,胜者进入5强区域,分数最高者可直接进入最后PK,其余参赛者则进入自选PK,最后一唱定输赢。

比赛地点:宝龙城市广场外广场(农业东路与九如路交叉口)

华硕大学生科普志愿者行动展开

日前,近千名华硕大学生科普志愿者先后踏上了返乡科普实践的路途。

在活动实践阶段,华硕大学生科普志愿者们将为家乡父老现场讲解和演示电脑办公、上网、手机上网、搜索等方面的知识和应用技能。

华硕还将通过新浪微博和人人网平台联合最广大的社会力量,组建“IT科普志愿者行动阿宅后援会”,志愿者只需要将相关问题@ASUS华硕,华硕将以最快的速度协调阿宅后援会的达人们帮助他们找到正确解答。

樊无敌

郑州紫琪尔又开新店

8月7日,郑州紫琪尔胸部养护中心优胜南路店盛装开业,将为女性朋友提供理想的健康美胸体验机会。该店是继紫琪尔郑州旗舰店之后的第二家门店。紫琪尔胸部养护中心是一家专业、专注、专精的国际物理丰胸机构,

其技术传承于欧洲,将英国先进的“有氧激活”技术成功引入中国,开创物理美胸的新概念。

据了解,紫琪尔是卫生部乳腺预防保健定点中心,并积极活跃在粉红丝带中国区工程的各大现场。

鲁虹

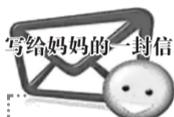
波尔多酒行推出中秋新品法式月饼

8月5日,“波尔多酒行2012新品发布会”在美豪诺富特酒店举行。会上,波尔多酒行推出了2012年中秋新品——法式月饼。

发布会现场,来自法国埃科菲厨师协会亚洲分会主席——罗伯特·枫丹拿先生一行,代

表此次波尔多酒行月饼指导研发中心发了言,并表示,此次波尔多酒行将传统的中秋月饼加入法国传统食品工艺和食材,真可谓“东情西韵,别具匠心,中西合璧”。

徐传芳



妈妈,给您一瓶娃哈哈冰糖雪梨

亲爱的妈妈:
您好!

很惭愧,作为您的女儿,从来没有给您写过一封信。但是,妈妈,有些话,一直藏在女儿的心里,想对您说。

这几天天气变化大,昨天我着了凉,忽然就想起小时候您为我炖的冰糖雪梨,润润的甜甜的雪梨水滋润着我的喉咙,也感动着我的心。

至今还记得您炖雪梨的步骤:挑选个大汁多的雪梨,用小刀围绕着雪梨轻轻巧巧地削一圈,皮儿就脱落了。把梨肉切成两半,梨核挖出来,再把冰糖填进去,再放几粒枸杞子,盛在碗里,用大火蒸半个小时后,梨的清香、冰糖的甜香就飘满了整个屋子。

作为老师,您也经常口干舌燥,有时候讲课辛苦,喉咙痛得说不了话,但是那时候家里买个水果很奢侈,您舍不得吃,却会为了我感冒炖冰糖雪梨。

妈妈,现在我长大了,有了自己的工作,有一天我路过超市,看到有卖娃哈哈冰糖雪梨,一下子就勾起了对儿时的那段温馨幸福的回忆。我忍不住买了一箱,妈妈,女儿不在您身边,没法经常为您炖冰糖雪梨,给您寄一箱冰糖雪梨,渴了就喝一瓶,润润喉咙,也养养生,妈妈,您的健康是我最大的心愿。

妈妈,祝您越来越开心、漂亮!

您的女儿永远爱您!

深爱您的女儿

普及智能手机 打造便捷社区服务 尼彩联姻河南联通

“这是中国通讯行业一个新时代的开始!”8月4日下午,在郑州中州假日酒店召开的尼彩智能机N01新品发布会上,尼彩科技集团CEO卢洪波的讲话掷地有声。会上,河南联通首次携手尼彩,双方正式宣布启动全面战略合作。

记者 樊无敌

河南尼彩年底前要开1000家店

作为“手机工厂店”的缔造者,尼彩从第一家手机工厂店发展至今,已经成长为家喻户晓的著名国产品牌,不仅“每部手机只赚十元”的理念让人们为之倾倒,它所开创的“手机工厂店”商业模式也越来越为人所津津乐道。一款手机可以仅按市场上同类产品三分之一多一点的价格销售,也确保了消费者买到的手机是性价比最高的手机。

自去年3月底在南京开出全国第一家工厂店,截至目前,尼彩科技集团已经在全国开店突破4000家。而在河南,自去年10月第一家尼彩手机工厂店落户这里,迄今已有450多家。尼彩科技集团河南分公司总经理赵伟称,“年底我们开店将达到800到1000家,争取将尼彩手机工厂店开到千千万万老百姓的家门口。”

强强联手下基层

随着对尼彩商业模式及“千城万店”战略的认同,河南联通在深入了解了尼彩的理念之后,决定和尼彩进行战略合作。“这和我们一直秉承的‘以客户为中心,用服务促发展’的服务理念一致。”中国联通河南分公司市场营销部副总经理、战略渠道总监陈戈说,尼彩的开店模式、销售情况以及它遍布中国的4000家手机工厂店很吸引我们。

北京邮电大学教授、资深通讯产业研究专家阚凯力评价说,河南联通与尼彩的合作,实际上宣告了中国通讯产业一个全新模式的崛起,像联通这样的网络运营商,借力尼彩手机工厂店这样的渠道,可以充分下沉到社区、到乡镇甚至农村,真正做到服务下基层,网点设到消费者身边;而尼彩手机工厂店也借此带给消费者更全面的网络服务和更大的实惠。他甚至断言,这有可能成为未来通讯行业不断效仿的一种新趋势。

8月7日,中国家用电器协会对外宣布,由该协会发起组织的小家电·厨卫电器专项惠民补贴活动将从今日起在全国范围内启动,试工期40天。此次参加惠民补贴的卖场有永乐电器等全国性和区域性多家家电卖场。消费者在永乐电器各大卖场购买微波炉、电饭煲、豆浆机、净水器、烟机、灶具等厨房、卫浴类生活家电,在成交价的基础上,还可享受专项现金补贴,最高补贴可达成交价总额的10%。

记者 樊无敌

厨卫单品满1000元商品补贴100元 永乐小家电惠民补贴今日开始

单品满500元商品补贴50元

据了解,此次公布的补贴方案中,小家电单品满500元及以上商品补贴50元;厨卫单品满1000元及以上商品补贴100元,此次享受补贴的商品覆盖了卖场中厨卫及小家电所有品类。为了保障消费者的切身利益,获得中国家用电器协会授予的“小家电·厨卫电器惠民补贴指定卖场”将在该协会的监督和管理之下,按照国家节能补贴

的流程方式进行补贴,即消费者在卖场购买商品后即可到服务台进行补贴申领和领取现金。

对此,中国家电协会秘书长徐东生指出,当前全球家电消费需求低迷,虽然国家先后出台了家电下乡、以旧换新、节能补贴等刺激政策,但小家电、厨卫电器始终未列入行业补贴范围之内。

专项补贴将有效拉低产品价

在目前的经济环境下,家电产业的发展仍需持续性拉动才能实现稳健发展。特别是小家电方面。永乐电器负责人表示,此次中国家电协会联合制造企业、流通企业开展小家电、厨卫电器惠民补贴将成为国家补贴政策的有效补充,将为消费者提供更多优质产品。

“小家电、厨卫行业的稳定发展对整个家电行业具有重要意义。”出席启动仪式的

家电业专家罗清启表示,小家电、厨卫电器专项补贴将有效拉低产品价格,进一步激活小家电、厨卫电器的内需市场。特别是小家电、厨卫电器市场被激活后有望改写整个家电行业的成本结构,庞大的产品销售量带来的规模效应将有效拉低企业的综合采购成本,这对企业应对经济动荡形势实现稳定发展具有重要作用。