



郑州第一报道，我们一直在你身边

热烈祝贺《郑州晚报》单日报出版672版
创造“大世界基尼斯”新的世界纪录

关注



【车型吸引力法则】物有所值

十年前,对一个普通的家庭来说,买一辆车似乎是奢望。而现如今,一个五光十色又充满竞争的汽车市场已经形成。新车层出不穷,价格不断走低。汽车消费和汽车文化的迅速升温,既让各大厂商垂涎欲滴,又让更多的百姓看到了汽车走进自家的可能性。

一句“我想有辆车,一个不需要太多功能的代步工具。”代表着如今很多工薪阶层的需求心理,如此一来,实用且经济型的小车便有了用武之地。

记者 谢宽

需要一个不需要太多功能的代步工具 不选最贵的,只选最对的 工薪阶层理性追求新飞度、赛欧等经济实惠的小车



物美还要价廉

这款车多少钱?这款车能优惠多少?不是我花的这些钱、得到的这些优惠,确实确实得到了一辆实用车?除了车款外,这车是否经济实用……

“城市不断扩大,如何出行上班成了最大的难题,虽然公交很方便,但面对天天挤公交的场景,即使上班也没有几分好心情。”王琳说道,“谁都知道汽车的好处,风吹不着,雨淋不着,想去哪就去哪,而且不用赶时间去挤公交。”在王琳的心里,汽车已经成为家庭需求的必需品。

现如今,她和老公终于买了一辆属于自己的经济小车,虽然很普通,但是在她的心理

已经得偿所愿。她说:“我对车的要求并不高,只要能代步就行,现在每天上班都是轻轻松松地去,开开心心地回家,夜晚时分还能和老公一起开着车子在城市里兜兜风,生活非常惬意。”

一个工薪族对购车的考虑因素就是:什么样的车更经济实惠;什么样的车在日后的使用中更省心;我花了这点钱买下的车,能不能体现它的价值,能不能物有所值……

不得不说,汽车生活俨然走进了千家万户,走进了人们的心里,汽车在人们的需求背后,更多看到的是一种理性的追求。

简单兼顾实用

那么工薪阶层需要一辆什么样的车呢?

在一份调查中显示,67.8%的人认为,工薪阶层购车应以经济适用、性价比高为前提,重点关注安全性、养护和维修费用经济以及空间等三方面;12.9%的人认为,工薪阶层购车也要注重外观和配置;另外19.3%的人对经济型小车无所谓,毕竟是台过度车型。

对于大多数工薪阶层的需求,新希望市场部负责人介绍:“如今消费者购车越来越理性,即便是一台经济型的小车,消费者的要求也是非常高的,因此,如今的汽车厂家对小车产品也是在往更经济、更实惠方面倾斜,比如说爱唯欧、赛欧等经济型小车,不仅做工非常精细,而且在价格方面实惠到了最低。”

同时,经济型小车的功能也更加人性化,不但环保省油,动力上更加强劲澎湃。像近年来上市的玛驰、新飞度等车型,都是其中的精品。

展望未来,油价飞涨、国家节能减排方针的进一步贯彻,经济型小车依然有不小的发展机遇。

【经济型车吸引力秘密之绝对武器】

小排量发动机 按照一般定义,小排量车通常是指排量在1.0升左右的汽车,其油耗基本在每百公里5升以下,与排量在1.4升左右的轿车相比,每百公里要省4升油左右。以一般家庭用车每月跑2000公里计算,小排量车每年就可省油近千升。

EMT变速箱 在一个传统的手动变速箱基础上,行车电脑通过电子和机械的方式自动完成了踩离合、换挡的动作。它综合了自动变速箱简便的驾驶方式与手动变速箱的低油耗、低使用成本等优势。中国EMT变速箱的普及才刚刚开始,不过这种技术将在注重经济与环保的风气下大有作为,将会成为经济型自动挡小车的主要发展方向。

瑞麒、威麟旗舰店开业了

在硕果累累的金秋,我们将迎来河南大河瑞麒、威麟旗舰店的开业庆典。河南大河车城将运用现代的管理,专业的服务质量,向广大的爱车族人士提供个性化的汽车销售、售后服务,并以强烈的品牌形象,优质的产品,全面的个性化服务以及完善的培训机制,自立于汽车行业之林。



河南大河将于9月1日举行瑞麒、威麟旗舰店开业典礼,届时将会有更多的优惠送上。河南大河经营奇瑞最高端产品,其中有瑞麒M1、瑞麒M5、瑞麒X1(X1倡导“乐在城外”精神,独具的3D智能数字和3X乐酷设计,不仅开辟城市迷你SUV市场,更加完美兼顾城市行走与野外运动的不同需求),瑞麒G3产品是一款家用中级轿车。G3继承了瑞麒车系原有的家族特色,车身线条、设计元素等都与G5、G6有着较高的相似性,大气稳重,是瑞麒G系面对A级车市场的主力车型。在动力装备上,瑞麒G3搭载1.6DVVT发动机,有着和梅西一样强劲“内芯”带来的高效动力,其进排气双连续可变气门正时、无级可变进气歧管、静音链条等多项先进技术,最大功率93KW/6150rp,最大扭矩160 N.m/3900 rpm。同时,搭载同步全球技术水平的CVT无级变速器,将为消费者带来更为顺畅的换挡感受。还有瑞麒G5(瑞麒G5定位在A+级更合适。瑞麒G5的长/宽/高分别达到4714mm×1794mm×1473mm,轴距达到了2700 mm,有些比上(中高级)不足比下(中级)有余。主要竞争对手是自主品牌奔腾B70以及合资品牌景程、卡罗拉、速腾等A+级车型。与面向中高级商务车市场的瑞麒G6不同,瑞麒G5目标消费群体将锁定70后的新一代商务人士。威麟V5(威麟V5是一款专为中国消费者量身打造的五座/七座多变组合空间家、商全能型MPV,也是奇瑞高端商务车品牌“威麟”旗下产品的首款产品。2011年8月17日,第十六届大连国际车展上,威麟V5改款上市,针对四大系统(内饰/座椅/底盘/灯光)进行三大工艺(装配/材料/人机工程)的120余项整体改进,使得整车品质有了全面提升。威麟X5(威麟X5隶属于奇瑞公司旗下的威麟品牌,搭载ACTECO 2.0T涡轮增压中冷发动机,是一款集合商务、生活、越野等多用途于一体的全领域SUV车)。



开业时给出的优惠政策空前最多,比如瑞麒M1、瑞麒G3节能产品享惠民补贴3000元,瑞麒M1还有购车即送3000元油卡的政策,瑞麒G3万元礼包送不停。瑞麒X1即享1.88万全险+包牌+购置税,爱车带回家。瑞麒M5大放送,购车即送3000油卡+3000礼包+3000商业险。瑞麒G5为了回馈广大客户,推出了购车即送5000礼包+5000油卡的优惠政策。威麟V5、X5购车即送3000元油卡和5000元大礼包。心动不如行动,赶快行动吧。

大河车城坐落在美丽的西郊,西环路与化工路交叉口向北1000米西环汽车公园内。这里空气清新,环境优美,是买车和试驾车的最佳之地。来店购车的用户可直接来店或拨打前台电话0371—67597577, 0371—67526588。

奇瑞高端



河南大河瑞麒威麟旗舰店开业倒计时16天



河南大河车城汽车服务股份有限公司

即享六重大礼

1. 购瑞麒M1享3000油卡+3000惠民补贴
2. 购瑞麒M5享3000油卡+3000礼包+3000商业险
3. 购瑞麒X1享18800包牌+全险+购置税
4. 购瑞麒G3享3000惠民补贴+万元礼包
5. 购瑞麒G5享5000礼包+5000油卡
6. 购威麟V5、X5享3000油卡+5000礼包

销售电话: 0371-67597577 67526588

救援电话: 0371-67597599

地址: 郑州市西环路与化工路交汇处
向北1000米路西