

★市民经济 连锁消费

□孙凡利

昨天上午,我想带儿子去理发,老婆把我拦住,说要自己带着去。快中午时,岳母突然造访,我给老婆打电话,让她赶紧回家。老婆说已经理完,正在回家的路上。胡同口一拐弯就有家理发店,也就3分钟的路程。我给岳母倒了杯茶,让她稍等。

都10分钟了,老婆还没有来到。我只好再打去电话,老婆说了句“到了”,就挂了。好家伙,又等了五六分钟,她才到家。

我有些不明白,问老婆:“从胡同口走到咱家,不用这么久吧?”老婆呵呵一笑:“我领着儿子去了市中心,在那里剪的。”市中心!理发没有20元可下不来,我忍不住又问老婆:“胡同口那家,5元就能解决,你傻了?”

老婆“哼”了一声,对我不屑一顾:“你就是对连锁消费不上心。”胡同口理发店的老板很正直,从不鼓动顾客乱花钱的,我对老婆说:“你误会胡同口的理发店老板了。”

岳母把茶杯一放,也对老婆说:“我也觉着你脑子进水了。”老婆一看你说出实情实在是过不去了,就摊着手说:“市中心虽然理发贵,但旁边没有儿童商店,所以理完我们就可以直接回家;而胡同口理发店旁边有家玩具店,理发虽然便宜,但每次儿子都闹着买玩具,那可不是20元的问题了!”

★无心插柳 找人办事

□寒江穆

前不久,因为老婆调动工作的事,我请在人事局工作的大刘吃饭,他还带了一个叫孟浩的朋友。

可事情并不好办,用大刘的话说,已经超出了他的能力范围。正一筹莫展呢,他却打来电话:“记得上次吃饭的孟浩吗?这事儿他能帮忙,你抓紧和他联系!”

我又惊又喜,急忙拨通孟浩的电话。“事情有眉目,你先准备5000块钱购物卡,按我说的地址去找孟浩局长……”

到了孟局长家,说明原委,我把装着购物卡的信封放在茶几上。他没有推辞,只是笑着说:“孟浩和我说了,你回去等消息吧!”

事情很顺利,可我心里却拧着一个疙瘩,5000元钱不是小数目,可事真能办成吗?

几天后,我的疑惑彻底被打消,事情办妥了!我很高兴,请大刘、孟浩一起坐坐。饭前,孟浩塞给我一个信封:“这是5000块钱,你收起来!”我一愣:“这是什么意思?”

“实话和你说吧,孟局长是我爸,他前不久退休了。以前经常有人找他办事,可一退下来,就鲜有人登门,为此他很失落。那天听说你的事儿,我计上心来,就导演了这场戏。”

我恍然大悟。“可这钱我不能收啊,事情办成了,我

得表示谢意!”我真诚地说。“都是朋友,怎么能真收你的钱?要说感谢,我还得感谢你呢!自从上次你去找我爹,他的精神状态一下好起来了,简直像换了一个人……”

★童心灿烂 童子功

□周士财



前天晚上,一位部队时的老战友和他的两位同事来郑州办案。晚上,我带着老婆和5岁的儿子在一家酒店里宴请了他们。当我们走出饭店时,几个人都已略略带醉意,老战友更是嚷嚷着让我“再整几瓶啤酒漱漱口”。

我拉着他们来到了酒店附近的夜市。只几分钟的时间,我们每人便喝完了一瓶啤酒。老战友对烤肉的小伙子计用有些发硬的舌头说:“伙计,再,再给我们开4瓶啤酒。”

小伙计很快为我们又拿来了4瓶啤酒。当他去找开啤酒的起子时,老战友说了声:“不用了,我们自己来。”老战友先用牙咬开了一瓶啤酒,又用筷子撬开了一瓶啤酒。然后他对着我儿子说:“看看,叔叔的功夫如何?”

儿子举着手带着调皮的声音说:“叔叔,我也有功夫!”

只见儿子说完后,将一瓶啤酒拿到嘴边去咬。我和老婆还未来得及制止,就见儿子一口将啤酒瓶盖咬了下来。

看着我们吃惊的眼神,儿子说:“这瓶盖本来就是没盖好。”

“为什么呢?”我们异口同声地问。

儿子指着送啤酒的小伙子说:“我刚才看见那位叔叔将别人未喝完的酒倒进了这个瓶子里,然后给上面盖上了一个盖子,所以我没费什么劲就一口咬了下来。”

★世态万象 资历相当

□郝叶葵

我们办公室原有4个人,科长老李,两个副科长大斌和大刘,还有我。最近老李退了二线,领导暂时没有合适的科长人选,就让大斌和大刘各负责一块工作,两人谁也不领导谁。我们三个人中,我最年轻,资历最浅,所以每天打扫办公室的活儿基本上都被我承包了,我这人比较爱干净,也没什么怨言。前些日子,我身体不适,

请了一个星期的病假。一个星期后,我的病基本好了,就去上班。上班那天,我早早就到单位,打开办公室的门,一股刺鼻的气味扑鼻而来,再一看屋里办公桌上乱七八糟,地面也脏得难以下脚……

我正要拿起笤帚打扫,大刘也来了。寒暄完毕,我数落他说:“刘副科长,这一个礼拜,你们是不是很少打扫卫生呀!”大刘一听,脸色顿时阴沉下来,不高兴地说:“啥叫很少打扫卫生啊……”

我以为我的话把大刘得罪了,忙低下头准备扫地,谁知大刘突然哈哈大笑说:“自从你请假后,我们根本就打打扫过!”

“为什么呀?再说了,这打扫卫生也不是什么费力气的事儿。”我惊讶地说。大刘叹口气说:“这不是什么费力气的事儿,你也知道,我和大斌都是副科长,资历相当,所以这办公室卫生,谁也不愿打扫……”

★啼笑皆非 床位费

□贺小波

最近老婆老是肚子疼,星期天我陪她去医院做检查。妇科门诊等候检查的人很多,老婆也不跟人抢位,一直耐心等着。好不容易挨上号了,妇科专家详细询问了老婆一些情况,并给她做了妇科检查。看后,二话没说就给老婆开了一大堆的药,有吃的有上的还有打的。我吓了一大跳,认为老婆得了什么大病,立即乖乖去收款处和药房交钱拿药。我和老婆刚要去治疗室打点滴,妇科专家叫住了老婆:“等会儿打完针后找我,我有事告诉你。”这下也把老婆吓坏了。

打完针,再去妇科门诊找那位专家,谁知她已经下班了。我们在惴惴不安中度过了一天,第二天我又请假陪老婆早早去了医院。刚上班,人还没几个。我们找到妇科专家结结巴巴地问她:“昨天您说打完针后找我,是不是我老婆得了什么坏毛病,而您又不便让别人知道?”专家听后,便哈哈大笑起来。“瞧你们想哪儿去了,你老婆得的是一般妇科常见病。”我们更不解了。“那你叫我们何事?”专家有点不好意思地说:“嗨,昨天检查的人多,我忘记给你们加床位费了。”

★童言无忌 新生面试

□倪琴琴

这几天,一年级新生报名工作如火如荼地展开。我和小周老师共同面试把关,对象是一群外地打工者的孩子。面试有条不紊地进行,这次面试的是个男生。“小草什么颜色?”“绿色。”“天安门在哪里?”“北京。”“你家一共有几个人?”“五个,爸爸、妈妈、爷爷、奶奶,还有我。”小男孩很机灵,回答得很准确。我觉得他很可爱,继续追问:“你爸爸是干什么的?”“卖螃蟹的。”“妈妈呢?”“也是卖螃蟹的。”我灵机一动,出了道题:“100斤螃蟹,卖出

99斤,还剩几斤?”“剩10斤。”小周怕他紧张没有听清楚,又重复了一遍,小男孩还是坚持:“剩10斤。如果我爸爸卖,剩的还会多一些。”

这个答案太出乎意料了,我只好换题:“今天妈妈给你10元钱,你花去了8元,还剩下几元?”“剩2元。”我松了一口气。“不过,这2元我还得付公交车费。”男孩补充道,“所以,没有剩下了。”

我和小周当场拍板,这男孩,收了,脑袋瓜子长得太犀利了。

★出奇制胜 为件衣服闹离婚

□范德波

周末,我去逛街。逛着逛着,发现一家服装专卖店门前围了好多人,受好奇心驱使,便迎了过去。原来同事小刘和老公小张正“干仗”呢。这还得了,我赶忙劝架。

小刘说:“你别管,我倒要看看他能把我怎样?”小张也不相让:“还能怎样,大不了离。”小刘说:“离就离,你信不信,前脚离,后脚就找一大款。”小张不屑地说:“找个七老八十的吧。”小刘气极了,说:“走,现在就离,不离是孙子。”转身就要走。小刘却一把推了我个踉跄,恶狠狠地说:“滚开,不干你事?”就在这时,服装店老板拉住了小刘,说:“为件衣服就离婚,至于吗?来吧,跟我到店里取钱。不过,不是我说你,挺漂亮一人,咋找了这

么个人。”

由于怕小夫妻真做傻事,待他们从店里离开,我悄悄跟在了身后。在走到一无人处时,小张转身抱歉地说:“老姐,刚刚对不起啊。”我说:“都在气头上,难免的,但婚是万万不能离的。”小刘说:“姐,你想哪儿去了,我们关系好着呢。”我吃惊地说:“那你们刚刚怎么回事?”小刘诡异地一笑,说:“我在这家服装店买了件衣服,回家发现不合适,要求退货,跑了几趟老板就是不退,没办法,只好和老公演了这出戏。我就不信,他们能为一件衣服影响整个店的生意。”

★立此存照 酒中知己

□詹华



我这个人有个爱好,就是爱喝酒,所以,常约同事大

刘一起去小酒馆喝酒。

这天,被领导莫名其妙地训了一顿,我感到很郁闷。下班后,我约大刘一起去喝几杯,大刘爽快地答应了。

落座后,我们点完酒菜,就开始闲聊起来。几杯酒下肚,我问大刘:“你知道我心里不痛快时,为啥特愿意跟你一起喝酒?”大刘笑了笑:“为啥啊?”我拍了拍大刘的肩膀:“还不是因为在单位就咱俩最投缘,最对脾气啊!”“那是,那是。”大刘忙随声附和。

随着酒越喝越多,我的头脑慢慢地失去了知觉,最终不省人事,一头倒在了酒桌上。

不知过了多久,我醒来了,发现大刘正在背我上楼梯,我忙问:“大刘,我们这是在哪儿啊?”“在你家楼下,我正在送你上楼呢。”大刘回答说。

想到几次酒醉后,都是大刘把我安全送回家,我的心不由得一阵感动。

我轻轻拍着大刘的肩膀,又絮叨开了:“大刘啊,你说为什么我每次遇到不开心的时候,都愿意找你出来喝酒呢?单位那么多同事,我怎么就没找他们喝酒呢?”“兄弟,啥也别唠了,你不找我我能找谁呢?你每次喝多了酒都醉得像死猪似的,咱单位除了我,谁还能把你这一百八十斤的分量,一口气从一楼背到六楼啊?”大刘气喘吁吁地说。

本报与河南五星联合推出广场家电直销会报道(一)

购家电要先买10元门票,你买吗?

0利润0距离·家电直销会将在9月8日开幕
现场购物凭发票即送20元车费补贴

金九银十,又到9月房屋装修的旺季,同时也将迎来家电购买的旺季。为帮助本报读者购买到质优价廉的家电,本报将携手河南五星电器在9月8日到9日举办“0利润0距离·家电广场直销会”,届时本报读者只要去郑汴路中州大道红星美凯龙前广场,不仅可以买到质优价廉的家电,还可以享受到秋日户外购家电的特别体验。 记者 樊无敢

为什么要到广场买家电?

买家电“广场价”更便宜哦!那能比商场价便宜多少呢?本报将携手河南五星特别推出广场家电直销会,主要就是为了减少商品从工厂到消费者中的流通环节。

“此次回报绿城消费者的广场直销活动所售家电,都是直接从厂家到消费者手中。”

河南五星总经理陶永说:“本次0利润0距离·家电大型直销会去掉了代理商、商场的物流运输费、品牌进场费、各级利润、销售提成等。所以广场直销价=工厂成本价+微量配送费用,全力确保‘0利润0距离’买到最便宜的家电。”

买家电还要先买门票? 10元门票让您“低首付高回报”

本报本次携手河南五星倾情打造0利润家电直销会的饕餮盛宴,为确保您享受货真价实的直销优惠,9月8到9日活动期间,所有顾客实行凭票入场。

“0利润家电直销会”入场券预约电话现已开通,9月8日前您可以拨打电话0371-87530318 报名登记,至现场服务台只

需预交10元就可领取入场门票。开车、乘车或打车客户,现场购物凭发票即送20元车费补贴。“陶永说,届时,彩电、空调、冰箱、洗衣机、热水器、手机、数码、电脑等各大知名品牌全线“翻板”,“惠”顾郑州市民。每天11时和18时现场抽奖,12台32英寸液晶电视免费送。

参与方式:电话报名:0371-87530318

新浪微博:@郑州晚报 @河南五星电器

卖场报名:五星电器亚细亚、天龙、南阳路、文化路、名门、兴亚、橄榄城大卖场服务台报名

活动地点:郑汴路中州大道红星美凯龙前广场