



郑州第一报道，我们一直在你身边

热烈祝贺《郑州晚报》单日出版672版
创造“大世界基尼斯”新的世界纪录

卖场聚焦

十一价提前享

价格大战剑指金九银十

8月15日，京东、苏宁、国美“三国杀”式的电商大战在全国家电行业掀起了一场不小的风波，半个月过去了，眼看这场声势浩大的价格战从高调互掐到偃旗息鼓，似乎已经熄火。然而，火拼余烟未散尽，随着新学期开学临近，近日多家电商纷纷作出反应，借开学为契机的竞争硝烟又起。而同时，苏宁易购于28日公开表示：随着9月家电销售旺季的临近，真正的价格战才刚刚打响。

记者 樊无敌



【事件发展】

盯上“开学经济” 苏宁再掀价格战

随着大中专院校的先后开学，在走访永乐、海龙电子城等各大卖场发现，与“开学”有关的相应商品已摆放在了新区各大卖场的显眼处。除了传统的文具用品走俏外，学习机、平板电脑等电子产品也受到学生消费者的青睐。

“8月25-31日，是苏宁易购的开学季促销。临近开学，电脑、手机、数码将全面迎来旺季！”苏宁易购副总裁李斌表示，有人说这些品类没有让利空间，这完全是心虚，原因一是受到规模和成本制约，二是不愿真正让利消费者。针对新生开学，苏宁易购近日推出“电脑开学必备”、“教辅书籍特惠返券”、“开学机票裸价让利”多项主题促销活动。

“现在市场竞争激烈，这一商机早已被各大电商瞄准，开抢‘开学经济蛋糕’。”河南国美总经理张峰说，他们也在为3C品类暑促，并将在十一、中秋展开更丰富的优惠活动，而且国美还将持续线上线下一个价。

【市场现状】

展望十一 商家准备打持久战

“本次由京东商城发起的挑战苏宁与国美的家电价格大战在国内家电市场燃起熊熊火焰。”家电专家罗清启表示，在国内商业经营者期盼能够从“金九银十”消费旺季中多分一杯羹时，京东此举无疑是向以苏宁、国美为主的传统实体家电连锁销售巨头扔出一颗炸弹。

“然而，京东的商品价格降幅并没有如大家预期得那么大，苏宁、国美自然也是不愿大动干戈缩水自家的利润荷包，这让期盼家电产品大幅降价的消费者乐不起来，而商家也很郁闷，因为频频大力度价格战，无疑使得相当部分购买力有限的用户提前透支了下半年的预算。”环球家电网新闻主编苏亮说。

“没竞争之前，线上价格、送货、服务、售后可能都不好，比不上实体店，消费者也不信任，感觉网上买家电没有安全感，现在商家间的争斗直接把电商价格透明化，各自在服务上也都慎重起来，可以说让线上电商更健康了。”罗清启说，所谓的“持久战”，也意味着线上电商将成为今后商家的必争之地。

对于打持久战，国美似乎并不是很在意。张峰表示，自己的线下成本远低于京东线上经营成本，长时间的积累使国美的采购成本、营销成本、物流成本均比京东低，打持续的价格战，国美没有问题。

【特别分析】

线上线下同价 实体店优势更明显

奥维咨询副总经理盛哲表示，今年下半年以来，电商企业通过不断的大促，培养家电网购市场和消费习惯，价格战对市场规模的扩增影响较大，形成线上倒逼线下价格的趋势，线下实体店出现价格同步和比价促销。特别是中秋、国庆两节的传统促销期将进一步提前，整个行业会面临空前压力。

在刚刚过去的电商大战中，京东、苏宁易购以及国美网上商城将火力集中瞄准了大家电商品。业内人士普遍认为，8·18大战只是序幕。在即将到来的十一黄金周，家电大战的主角将不再仅是线下实体连锁店，以苏宁易购、国美网上商城为代表的大型电商将是家电市场最大的看点，而且线上、线下比价促销更是不可避免。

“欢迎消费者来比价，五星将在全国启动换季清库行动，承诺单品价格会比电商网站上更低。”河南五星总经理陶永说。据了解，国美、苏宁都先后表示将保持线上线下同价。

“消费者一定要打破‘实体店一定比网上贵’的心理定势。”陶永指出，顾客不怕买贵了，还能体验家电功能，有关产品的问题也可以随时找销售人员咨询，实体店的优势更加明显。

SUNING 苏宁电器

本版活动限郑州市区各门店，活动时间：2012.8.31-9.2

科技苏宁 智慧服务

夏末惠战 大返券

Sale

1.8升不锈钢电热水壶 88元	松桥电磁炉 158元	先锋数码相机 L1621A (黑) 1499元	摩托罗拉手机 EX232 299元
万家乐55升电热水器 699元	扎努西·伊莱克斯 5公斤全自动洗衣机 999元	先锋32英寸超薄LED 补贴价 1499元	大1P冷暖挂机空调 1799元
侧吸烟灶套餐 1198元	尼康数码相机 S3300 送4G卡+相机包+苏宁专用礼盒套装 990元	新飞186升两门冰箱 1599元	创维39英寸超窄边智能3DLED液晶电视 补贴价 2999元

<h3 style="background-color: yellow;">夏末惠战 大返券</h3> <p>8月31日-9月2日，到苏宁电器各门店购彩电、冰箱洗衣机、空调、烟灶具热水器、净水设备</p> <table style="width: 100%;"> <tr> <td>单件满828元 送150元全场通用券</td> <td>单件满1828元 送300元全场通用券</td> </tr> <tr> <td>单件满3828元 送500元全场通用券</td> <td>单件满5828元 送700元全场通用券</td> </tr> </table> <p><small>特价机及明示机型不参加本活动；不与其他活动同时参加！</small></p>	单件满828元 送150元 全场通用券	单件满1828元 送300元 全场通用券	单件满3828元 送500元 全场通用券	单件满5828元 送700元 全场通用券	<h3 style="background-color: yellow;">夏末惠战 送好礼</h3> <p>8月31日-9月2日，到苏宁电器各门店购彩电、冰箱洗衣机、空调、烟灶具热水器、净水设备</p> <div style="font-size: 2em; font-weight: bold; color: blue;">送</div> <p>累计满3800元 19英寸液晶电视一台</p> <p>累计满6800元 送26英寸液晶电视一台</p> <p>累计满12800元 送32英寸液晶电视一台</p> <p><small>特价机及明示机型不参加本活动，不与其他活动同时参加</small></p>	<h3 style="background-color: yellow;">新装备 手机 数码齐礼惠</h3> <p>8月31日-9月2日，到苏宁电器各门店 购手机、数码相机、数码摄像机</p> <p>单件满500元 送 鸡公山景区门票一张 + 郑州金鹭鸵鸟园门票一张</p> <p>单件满1500元 送 护眼台灯一个</p> <p><small>特价机及明示机型不参加</small></p> <div style="text-align: right;"> <h2 style="font-size: 2em;">刷银行卡 享超低价!</h2> <p>利息 首付 手续费</p> <p>8月31日-9月2日，持建设银行信用卡到郑州苏宁市区门店购物单件满1500元即可享受6期分期付款0利息、0首付、0手续费的活动，详询各门店。</p> </div>
单件满828元 送150元 全场通用券	单件满1828元 送300元 全场通用券					
单件满3828元 送500元 全场通用券	单件满5828元 送700元 全场通用券					

对公销售热线：0371-66908110 本版广告刊内容，图片仅供参考，以实物为准；价格如有误，请以门店实际价格为准。