

用爱心照亮孩子的希望

2012中国平安希望小学支教首批志愿者启程

>>> 财经播报

北京、吉林、陕西、江西……来自四面八方的志愿者汇聚成了爱心的海洋。9月2日,首批5位志愿者踏上行程,开启了他们为期一周的希望小学支教历程。9月份,四批志愿者将采取连续接力方式到兰考县鲁屯平安希望小学进行支教。

记者 倪子 通讯员 张翠



来自四面八方的志愿者开启了支教历程

这些志愿者来自不同行业,从相距千里之外的地方奔赴河南兰考。志愿者蔡晓清说,为了孩子们,一切都值得。志愿者李启松是第三次参加平安希望小学支教活动,他说,他真的很想念希望小学的孩子们,希望能早点看到他们。

自中国平安7月25日发布志愿者招募信息以来,支教项目组共接到了200多个报名和咨询电话。经过严格的筛选和面试,20位优秀的志愿者脱颖而出。8月31日至9月2日,他们经历了规范的志愿者培训,培

训包括公益基础理念、志愿者团队工作方法、小学生课堂教学方法与如何上好一堂音乐课等相关内容,主办方希望通过此次全面的培训让志愿者能够更快进入支教老师角色。

中国平安以“专注为明天”为公益理念,致力于承担社会责任。平安希望小学支教行动是一个定点、长期、持续的支教活动,活动自2007年开展以来取得了广泛的社会影响力和实际效果。

2012年,中国平安人寿保险股份有限

公司中西区事业部开启“钻石保单与希望同行”公益活动,汇聚来自中西区九个省的平安钻石精英的爱心捐款,为兰考县鲁屯平安希望小学330余名学生每人捐赠一套校服、书包和文具,用爱心照亮孩子们崭新的希望。

如果您是对支教活动感兴趣的爱心人士,但又苦于不能抽出时间去做一名乡村支教老师,您还可以关注此次支教活动新浪官方微博“有平安 有未来”,为支教老师们加油助威,给学校孩子们鼓励祝福。

● **建行公布上半年经营业绩** 2012年上半年,建设银行实现净利润1064.94亿元人民币。建行在中报中表示,净利润稳步增长原因主要有四个方面:生息资产规模适度增长,净利息收益率较上年升5个基点至2.71%,利息净收入较上年同期增加239.86亿元,增幅16.46%;成本收入比为32.73%,保持在相对较低的水平;资产减值支出小幅增长5.84%;受汇率走势变化影响,实现汇兑收益24.88亿元,较上年同期增加18.14亿元。

张新乔

● **华夏银行推电子银行服务品牌** 8月28日,华夏银行在北京国贸大酒店举办品牌发布仪式,正式推出电子银行品牌——“华夏龙网”。“华夏龙网”包括服务于公司客户的“现金新干线”和服务于个人客户的“财富新e站”两个子品牌,共包含13项产品。其中,“现金新干线”包括集算快线、直联快线、银关快线、透支快线、速汇快线、电商快线、电票快线、跨行快线八条快线产品;“财富新e站”包括理财e站、商户e站、网购e站、缴费e站、汇款e站五个e站产品。

常罡

● **中国银行再度获评十佳治理公司** 近日,“2012CCTV中国上市公司峰会”正式发布“央视财经50指数·2012年度样本股”,在参加评选的中国2000多家上市公司中,中国银行以其公司治理的优异表现连续两年入选指数样本股,再度获评“十佳治理公司”。作为我国银行业国际化程度最高的银行,近年来,中行积极调整策略应对国际、国内经营形势的变化,努力为股东创造价值,强化风险管理和内部控制,经营业绩持续增长。

曲雯雯

● **交通银行公布2012年中期业绩** 8月30日,交通银行正式对外发布2012年中期业绩。截至2012年6月30日,交通银行资产总额达到人民币51522.08亿元,比年初增长11.73%;客户存款余额达人民币35923.12亿元,较年初增长9.41%;客户贷款余额达人民币28059.20亿元,较年初增长9.53%。实现净利润人民币310.88亿元,同比增长17.78%;年化平均资产回报率及年化平均股东权益报酬率分别为1.28%和21.82%,较上年全年分别提高0.09个和1.30个百分点;净利差和净利息收益率分别为2.47%和2.61%,同比分别提高1个和6个基点。

全权

● **长城保险人文论坛四地开讲** 8月11日、18日长城保险人文论坛分别走进鹤壁、平顶山、驻马店、三门峡四地市,为四地客户送去健康知识。“长城人文论坛”是长城保险首创纯公益性活动,为客户提供增值服务;2012年河南分公司论坛主题是“健康生活,快乐人生”,邀请当地医学界知名学者为客户讲解生活知识。此外,四地举办的人文论坛还在现场启动“萌芽100·用爱结缘”的捐书活动。

赵孟琦

● **平安产险新门店闪亮登场** 9月1日,平安产险河南分公司的郑州花园路二代门店闪亮登场。据平安产险河南分公司副总经理郭继凯介绍,这是平安产险河南分公司在郑州开设的第一个二代门店,门店将为平安产险的客户提供保险咨询、投保、保险理赔等全方位的保险服务,郑州的第二家二代门店也于今年年内开业。仪式结束后,作为此次客服节系列活动内容,平安产险河南分公司组织近300名客户自驾奔赴郑州丰乐农庄,进行提子采摘的同时畅享农家宴。

倪子

● **德睿资产在并购重组中成长** 河南德睿资产管理有限公司拥有一支具有本行业及相关行业管理知识与技术的专业团队,核心职员均来自于金融、法律、财务、投资以及现代企业管理等领域,具有多年金融从业经历,且积累了丰富的投资管理实践经验。作为经济发展阶段资源配置的重要手段,并购重组市场正伴随着社会经济飞速发展。未来,德睿资产将在并购重组中成长,成为推动经济由量变走向质变的重要力量。

韩倩倩

投基有道>>>

募资创历年新高 债券基金行情可期待

在股市持续低迷的背景下,债市逐渐成为市场资金寻求避险的主要去处,个人和机构投资者对债券基金的追捧还在不断升温。新证财经数据中心统计显示,今年以来,债券型基金(包括短期理财债基)产品的发行数量已经达到54只。其中,已经宣布成立的43只基金共募集资金1707.66亿元,债基无论发行数量还是首募总规模,均创下历年来新高。以往历年中,2008年债券型基金募集规模最高,为1008.32亿元;2011年发行数量最多,为40只,不过规模仅

747.75亿元。

去年四季度以来,债市一路高歌猛进,债基风光无限,这让一些优秀的债券基金管理人有了获得超额收益的机会。海通证券数据显示,截至2012年6月29日,上半年债基平均收益率为5.79%,不仅超过混合、保本、货币这三类基金,而且还大幅高于主动股票型基金4.84%的平均收益。

针对未来债券市场的机会,泰达宏利集利债券基金经理卓若伟认为,新公布的经济

数据表明国内经济增长预期仍不理想,虽然总体通胀压力不大,在中国经济增速下滑与经济转型过程相伴的背景下,经济见底还有待时日。货币政策虽有放松,但股市流动性供给仍有明显不足,权益类投资获取较好收益的难度较大。同时考虑到房地产、资源品等市场也存在一些投资困扰,大量追求固定收益的资金将涌入债市,这几方面因素将使经过调整后的债市在下半年获取超预期收益仍是大概率事件。

记者 倪子

金融播报>>>

银行发力小微企业金融创新

为更好地服务中小微企业主和高端财富客户,8月24日,中国光大银行郑州分行“金阳光俱乐部”正式挂牌成立,此举标志着河南银行界在服务小微企业金融创新方面迈出重要一步。

据光大银行郑州分行行长崔敏奎介绍,“金阳光俱乐部”将为广大会员提供以下服务:一是金融服务,即集合光大银行个人理财、财富管理和小微贷款的资源为中小微企

业主提供专属产品、投资咨询及投融资解决方案;二是增值服务,立足金阳光商学院,提供提升企业主个人和企业价值的定制课程、搭建交流会、兴趣会、公益行、读书会、特卖会等会员专属交互平台。

河南省中小企业服务局局长沈超表示,中国光大银行郑州分行“金阳光俱乐部”挂牌成立是该行助力小微企业成长、推动地方经济发展的又一尝试和创新,是河南省小微

企业发展历程中的一件大事、喜事,对于推动和促进全省金融机构支持小微企业发展具有重要的示范作用。

据了解,光大银行郑州分行将通过提供综合性的融资渠道及全方位的创富支持,力争将金阳光俱乐部打造成为中原地区最具品牌影响力的中小微企业主的综合金融服务平台。

记者 倪子 通讯员 郑芬莹

财经播报>>>

工行境外机构资产和利润增速均超境内

今年,中国工商银行境外机构资产和利润增速均超过境内。截至上半年末,该行境外机构总资产已达1666.5亿美元,比2011年末增长33.6%,比集团总资产的增幅高出23.3个百分点;上半年境外机构实现税前利润8.64亿美元,比2011年同期增长17.6%,比集团税前利润的增幅高出5个百分点。另外,截至上半年末,该行已在境外18个国家和地区发行了借记卡,在境外11个国家和地区发行了信用卡,发卡总量达43万张。同时,工商银行的境外机构已在33个国家和地区建立了门户网站,在24个国家和地区开通了网上银行业务,在11个国家和地区开通了电话银行人工服务。

张晓辉

省农行营业部加强机关常态化工作管理

为进一步提升机关精细化管理水平及工作效率,农业银行河南省分行营业部创新思维,建立常态化工作精细化、规范化的管理机制,加大对机关各项常态化工作的管理力度。对全行重要的常态化工作进行全面梳理,建立《营业部常态化工作汇总表》,实施常态化工作督办制,全力提升工作效率。

该行在办公网开辟“常态化工作”专栏,将各部门常态化工作通报、会议纪要及各种报告文件、转发文件等上挂栏目内,并创新机制,对栏目内文件组织开展“纠错”活动,全力提升精细化管理水平。

张俊涛

招商银行七度蝉联最佳现金管理奖

日前,招商银行第七度蝉联《亚洲货币》授予的“中国本土最佳现金管理银行”大奖,并全面揽获了中国内地“最佳总体现金管理服务-本地服务”、“最佳总体现金管理服务-全球服务”等共计9项大奖。

2012年以来,招行现金管理紧贴小企业的资金运营特征与需求,推出小企业现金管理服务体系,涵盖小企业便捷融资、小企业商务交易、小企业供应链金融、小企业现金增值等服务模块。创新了公私账户一网通、小企业网贷易、小企业收款通、公司“一卡通”、记账宝、小企业跨行资金快车、企业手机银行等十余项小企业现金管理产品。

屈庆昌