

# “十二五”期间，我省金融业将迎来重大发展机遇 银行业机构将由目前的23家增加到300家以上 今年，我省将力争引进保险资金30亿元以上

## 河南金融业 稳步迈向区域性金融中心

### 银行业

#### 在豫银行业机构有望达300家

9月7日，作为平深整合后平安银行开设的首家一级分行，平安银行郑州分行落户河南郑州。至此，河南银行业再添新军。

开业前一天，河南省政府与平安集团签订合作框架协议，双方将进一步扩大和深化财产保险、人寿保险、养老保险、健康保险等公众性保险业务。在国有企业改制重组方面，在文化传媒、房地产投资、医药医疗等领域双方也将继续加强合作。而平安银行郑州分行也在开业当天获得了郑州市政府颁发的400万政府奖励基金。

前不久，省政府办公厅下发《河南省银行业“十二五”发展规划纲要》(下文简称《规划纲要》)明确确定，“十二五”期间，力争使河南省的银行业机构由目前的23家增加到300家以上，总资产将由现在的2.8万亿增加到6.2万亿；力争中国进出口银行在豫设立分支机构，全国性股份制商业银行均入驻河南省，1/3的区域性商业银行在河南省设立分支机构，3~5家世界知名外资银行、国际金融组织分支机构入驻河南省，一大批非银行业机构和区域性银行信贷专营机构、特色金融机构入驻河南省。

此外，郑东新区将成为未来河南省金融业集中布局的重点区域。《规划纲要》确定，河南省将加快推进郑州区域性金融中心、郑东新区金融集聚核心区建设和郑汴金融同城。

#### 河南银行业竞争还不够“充分”

“省政府已将金融升级为一项产业来发展。在河南所有的行业中，金融业发展的速度、规模也是名列前茅。”河南省金融学会秘书长张树忠表示，但是，与沿海地区相比，河南省银行业发展相对滞后于经济社会发展现状。“十一五”期间各项存贷款增幅在中部六省排名居后，河南省的银行体系也不完善。截至目前，全国性股份制商业银行尚有4家未在河南省设立分支机构，汽车金融公司、金融租赁公司等非银行业机构尚未设立，还有八成的县没有设立新型农村金融机构。

“汇丰银行、东亚银行等外资银行入驻河南，开业初期便实现盈利，这在全国都是罕见的。它们盈利说明河南金融环境越来越好，对其他有意愿在河南开设分支机构的外资银行起到了示范作用。另一方面，则意味着河南金融业竞争还不够充分，还需要更多全国性股份制银行、外资银行一同参与。”

张树忠说，中国银行业发展速度很快，但属于粗放型扩容。就实际情况来看，无论和全国水平相比，还是和周边省份的情况相比，河南省的对外开放度还比较低，对外开放程度落后，与全国和其他省份之间存在差距。

“以银行收费为例，老百姓通常抱怨服务收费高。其实，要从根本上解决银行收费问题，必须进一步改革和开放银行业，使其竞争充分。只有银行业的竞争充分了，老百姓才是最大的获益者。”张树忠说。

9月7日，作为平深整合后平安银行开设的首家一级分行，平安银行郑州分行落户河南郑州。至此，河南银行业再添实力竞争者。

与此同时，《2012年河南省引进保险资金实施方案》以及《河南省银行业“十二五”发展规划纲要》日前也相继出台，我省金融行业优化调整的步伐明显提速。不过，业内人士指出，河南金融业存在发展不均衡、机构体系不够完善等不足，“十二五”期间，金融业应进一步深化金融体制改革，加大市场竞争力度，从而稳步向区域性金融中心迈进。

记者 来从严 倪子

#### 延伸阅读

#### 平安银行入驻郑州 我省迎来 第9家股份制商业银行

9月7日，平安银行郑州分行在郑东新区盛大开业，这是平安银行与深发展合并后开设的首家一级分行，也标志着平安银行的扩张战略正式启动。

作为第9家入驻郑州的股份制商业银行，平安银行算得上是一个“新人”。而作为一个“新人”，如何在激烈的金融机构竞争中追赶甚至赶超，为当地企业和个人客户带来不同的金融服务和消费体验，平安银行业亮出了自己的制胜“法宝”。

平安银行郑州分行相关负责人表示，截至目前，平安河南产险、寿险、养老险等公司累计服务客户超过400万，平安寿险在河南省拥有2万多保险代理人，这些都将成为未来银行发展的有力保证。在零售银行方面，平安银行将针对“圈链会”为目标的小微企业集群，以平安卡“一账通”为龙头，充分发挥平安集团综合金融优势，以银行为分销主体，以信托、证券、基金、保险为平台，积极拓展综拓、数据库营销等新渠道，着力为客户提供“一个客户、一个账户、多个产品、一站式服务”的金融产品和服务，引领金融服务的新潮流。

据了解，平安银行近期有望再开1家一级分行、5家二级分行和数十家支行。在完成深发展和原平安银行优势整合后，平安银行已将工作重心由合并转向业务扩张。

### 保险业

#### 今年力争引进保险资金30亿元

日前，河南省政府发布《2012年河南省引进保险资金实施方案》，方案确定了我省“十二五”期间，争取与7家以上保险资产管理公司签订战略合作协议，2012年力争引进保险资金30亿元以上。这些保险资金将重点支持轨道、机场、城际铁路、高速公路等基础设施项目和保障性安居工程项目。

河南财经政法大学保险研究所负责人说，保险资金投资基础设施项目在国外已有着非常广泛的应用与实践，但在国内尚处于起步阶段。随着保险资金投资渠道越来越多元化，保险业投资资金应该是资本市场最核心的机构投资者，也是最重要的中长期投资者，政策利好下，保险资金在参与地方经济发展中有巨大的潜力，特别是城市轻轨等重大民生基础设施项目投资。

目前，我国保险资金投资覆盖基金、债券、股票、股权、境外投资乃至房地产等多个领域。北京、上海、重庆、江西等少数省份以及城市，均已尝试过用保险资金投资基础设施建设。例如，“泰康—重庆轨道交通债权投资计划”、“平安—赣铁集团保险资金债权投资计划”等。只是保险资金往河南投资得少了一些，导致河南起步较晚。

#### 保险公司缺乏“河南制造”

在当前信贷形势趋紧、各方资金困难的情况下，引入保险资金投资，不仅为弥补基础设施建设的资金缺口提供强大的保障，同时也为雄厚的保险资金开辟了一条全新的安全稳定的投资途径。

“保险业务和保险投资就像保险公司的‘两条腿’，保险投资更是其增加利润来源的关键点。”上述负责人说，经过这么多年的发展，保险业已积累庞大的资金，具备大规模投资的资金条件。

“目前，我国保险业可运用资金余额多达几万亿元，这为中原经济区建设‘钱从哪里来’提供了一个重要选择。”该负责人说，建设中原经济区首先必须要解决钱的问题，这个问题与保险的资金融通功能密切相关。保险资金追求安全性、流动性、收益性，而中原经济区建设有诸多重要建设、重要项目、重要工程都需要大量的、长期稳定的资金来解决。如果能将河南省内相对比例的收入更加有效地应用于这些优质项目，对于破解中原经济区建设面临的“钱从哪里来”的问题将大有裨益。

然而遗憾的是，保险资本的“分配权”靠总公司决定，这也就不难理解为何北京、上海等地分配到的保险资金更多了。目前，除京、沪、深圳等金融业发达地区外，相当多省份都已拥有本土保险公司。河南却只有从事保险业务的保险公司，没有具有独立法人代表的保险公司。如果能尽早设立河南本土保险公司，或将对引进保险资金起到实质性作用。

