

# “十二五”期间，我省金融业将迎来重大发展机遇 银行业机构将由目前的23家增加到300家以上 今年，我省将力争引进保险资金30亿元以上

## 河南金融业 稳步迈向区域性金融中心

### 银行业

#### 在豫银行业机构有望达300家

9月7日，作为平深整合后平安银行开设的首家一级分行，平安银行郑州分行落户河南郑州。至此，河南银行业再添新军。

开业前一天，河南省政府与平安集团签订合作框架协议，双方将进一步扩大和深化财产保险、人寿保险、养老保险、健康保险等公众性保险业务。在国有企业改制重组方面，在文化传媒、房地产投资、医药医疗等领域双方也将继续加强合作。而平安银行郑州分行也在开业当天获得了郑州市政府颁发的400万政府奖励基金。

前不久，省政府办公厅下发《河南省银行业“十二五”发展规划纲要》(下文简称《规划纲要》)明确确定，“十二五”期间，力争使河南省的银行业机构由目前的23家增加到300家以上，总资产将由现在的2.8万亿增加到6.2万亿；力争中国进出口银行在豫设立分支机构，全国性股份制商业银行均入驻河南省，1/3的区域性商业银行在河南省设立分支机构，3~5家世界知名外资银行、国际金融组织分支机构入驻河南省，一大批非银行业机构和区域性银行信贷专营机构、特色金融机构入驻河南省。

此外，郑东新区将成为未来河南省金融业集中布局的重点区域。《规划纲要》确定，河南省将加快推进郑州区域性金融中心、郑东新区金融集聚核心区建设和郑汴金融同城。

#### 河南银行业竞争还不够“充分”

“省政府已将金融升级为一项产业来发展。在河南所有的行业中，金融业发展的速度、规模也是名列前茅。”河南省金融学会秘书长张树忠表示，但是，与沿海地区相比，河南省银行业发展相对滞后于经济社会发展现状。“十一五”期间各项存贷款增幅在中部六省排名居后，河南省的银行体系也不完善。截至目前，全国性股份制商业银行尚有4家未在河南省设立分支机构，汽车金融公司、金融租赁公司等非银行业机构尚未设立，还有八成的县没有设立新型农村金融机构。

“汇丰银行、东亚银行等外资银行入驻河南，开业初期便实现盈利，这在全国都是罕见的。它们盈利说明河南金融环境越来越好，对其他有意愿在河南开设分支机构的外资银行起到了示范作用。另一方面，则意味着河南金融业竞争还不够充分，还需要更多全国性股份制银行、外资银行一同参与。”

张树忠说，中国银行业发展速度很快，但属于粗放型扩容。就实际情况来看，无论和全国水平相比，还是和周边省份的情况相比，河南省的对外开放度还比较低，对外开放程度落后，与全国和其他省份之间存在差距。

“以银行收费为例，老百姓通常抱怨服务收费高。其实，要从根本上解决银行收费问题，必须进一步改革和开放银行业，使其竞争充分。只有银行业的竞争充分了，老百姓才是最大的获益者。”张树忠说。

9月7日，作为平深整合后平安银行开设的首家一级分行，平安银行郑州分行落户河南郑州。至此，河南银行业再添实力竞争者。

与此同时，《2012年河南省引进保险资金实施方案》以及《河南省银行业“十二五”发展规划纲要》日前也相继出台，我省金融行业优化调整的步伐明显提速。不过，业内人士指出，河南金融业存在发展不均衡、机构体系不够完善等不足，“十二五”期间，金融业应进一步深化金融体制改革，加大市场竞争力度，从而稳步向区域性金融中心迈进。

记者 来从严 倪子

### 保险业

#### 今年力争引进保险资金30亿元

日前，河南省政府发布《2012年河南省引进保险资金实施方案》，方案确定了我省“十二五”期间，争取与7家以上保险资产管理公司签订战略合作协议，2012年力争引进保险资金30亿元以上。这些保险资金将重点支持轨道、机场、城际铁路、高速公路等基础设施项目和保障性安居工程项目。

河南财经政法大学保险研究所负责人说，保险资金投资基础设施项目在国外已有着非常广泛的应用与实践，但在国内尚处于起步阶段。随着保险资金投资渠道越来越多元化，保险业投资资金应该是资本市场最核心的机构投资者，也是最重要的中长期投资者，政策利好下，保险资金在参与地方经济发展中有巨大的潜力，特别是城市轻轨等重大民生基础设施项目投资。

目前，我国保险资金投资覆盖基金、债券、股票、股权、境外投资乃至房地产等多个领域。北京、上海、重庆、江西等少数省份以及城市，均已尝试过用保险资金投资基础设施建设。例如，“泰康—重庆轨道交通债权投资计划”、“平安—赣铁集团保险资金债权投资计划”等。只是保险资金往河南投资得少了一些，导致河南起步较晚。

#### 延伸阅读

#### 平安银行入驻郑州 我省迎来 第9家股份制商业银行

9月7日，平安银行郑州分行在郑东新区盛大开业，这是平安银行与深发展合并后开设的首家一级分行，也标志着平安银行的扩张战略正式启动。

作为第9家入驻郑州的股份制商业银行，平安银行算得上是一个“新人”。而作为一个“新人”，如何在激烈的金融机构竞争中追赶甚至赶超，为当地企业和个人客户带来不同的金融服务和消费体验，平安银行业亮出了自己的制胜“法宝”。

平安银行郑州分行相关负责人表示，截至目前，平安河南产险、寿险、养老险等公司累计服务客户超过400万，平安寿险在河南省拥有2万多保险代理人，这些都将成为未来银行发展的有力保证。在零售银行方面，平安银行将针对“圈链会”为目标的小微企业集群，以平安卡“一账通”为龙头，充分发挥平安集团综合金融优势，以银行为分销主体，以信托、证券、基金、保险为平台，积极拓展综拓、数据库营销等新渠道，着力为客户提供“一个客户、一个账户、多个产品、一站式服务”的金融产品和服务，引领金融服务的新潮流。

据了解，平安银行近期有望再开1家一级分行、5家二级分行和数十家支行。在完成深发展和原平安银行优势整合后，平安银行已将工作重心由合并转向业务扩张。

#### 保险公司缺乏“河南制造”

在当前信贷形势趋紧、各方资金困难的情况下，引入保险资金投资，不仅为弥补基础设施建设的资金缺口提供强大的保障，同时也为雄厚的保险资金开辟了一条全新的安全稳定的投资途径。

“保险业务和保险投资就像保险公司的‘两条腿’，保险投资更是其增加利润来源的关键点。”上述负责人说，经过这么多年的发展，保险业已积累庞大的资金，具备大规模投资的资金条件。

“目前，我国保险业可运用资金余额多达几万亿元，这为中原经济区建设‘钱从哪里来’提供了一个重要选择。”该负责人说，建设中原经济区首先必须要解决钱的问题，这个问题与保险的资金融通功能密切相关。保险资金追求安全性、流动性、收益性，而中原经济区建设有诸多重要建设、重要项目、重要工程都需要大量的、长期稳定的资金来解决。如果能够将河南省内相对比例的收入更加有效地应用于这些优质项目，对于破解中原经济区建设面临的“钱从哪里来”的问题将大有裨益。

然而遗憾的是，保险资本的“分配权”靠总公司决定，这也就不难理解为何北京、上海等地分配到的保险资金更多了。目前，除京、沪、深圳等金融业发达地区外，相当多省份都已拥有本土保险公司。河南却只有从事保险业务的保险公司，没有具有独立法人代表的保险公司。如果能尽早设立河南本土保险公司，或将对引进保险资金起到实质性作用。

