



郑州第一报道，我们一直在你身边

热烈祝贺《郑州晚报》单日出版672版  
创造“大世界基尼斯”新的世界纪录

保险

# 给娃买保险，得知道哪些事儿？

孩子好动，医疗类险种少不了  
重疾险越早购买越便宜

## 学平险是投保第一选择

学平险，即学生幼儿平安保险，是保险公司针对学生设计的一种低保费险种。一般由学校推荐购买，每年保费通常几十元，保障范围覆盖因疾病或意外导致的身故或伤残，由意外导致的门诊急诊费用的报销及对住院费用的补贴。

学平险的最大特点是保费低廉，一般在20~50元，下至幼儿园的孩子、上至研究生，只要缴费即可参保，无须像成人购买重大疾病险一样进行各种体检。学平险便宜，但保障却不少，仅数十元就涵盖了意外伤害、意外门诊、住院医疗等保障，是孩子投保的第一选择。

## 重疾险越早购买越便宜

“与平险相比，商业少儿险虽然保费较高，但相应的保障范围和质量也更好。”采访中，不少保险专家建议，对于少儿健康险，建议有条件的家庭都应考虑。目前，少儿伤害险及意外险的价格均不贵，大都在数百元左右。而如果家庭经济条件较好，家长又没有更好的投资渠道，也可以考虑教育金保险，就相当于给孩子存钱了。

当前，商业少儿险主要分为保障型和教育型两大类，其中，保障型少儿险主要是解决少儿的医疗问题，同时也提供意外保障，包括少儿意外死亡及伤残保险以及少儿医疗疾病保险两类。

而教育型少儿险主要是为子女准备

教育金，依据子女小学、初中、高中、大学等不同的成长阶段，提供保险给付或创业、结婚基金。买这种少儿保险，家长相当于给孩子存一笔钱，同时孩子还能获得一定的保障。

不过，学平险在投保后有90天免责期，在此期间发生医疗费用，保险公司不予理赔。因此，学平险的按时续费非常重要，一旦中断，再次投保又会产生90天的免责期，导致保障真空。另外，不同保险公司的学平险，保障范围有一定差异，父母需仔细查看烫伤等一些常见意外是否在责任范围内。

专家建议，如果家庭经济条件许可，家长可以给子女挑选一款带豁免性质的、保障全面的商业医疗保险计划组合：包括意外伤害医疗保险、住院医疗保险、重大疾病医疗保险三大保障。同时，专家提醒，重大疾病险等越早购买越便宜。

目前市场上个性化的少儿险不少，家长在为少儿投保时一定要明确投保需求，选择适合的保险产品。



## 把握大盘回踩的机会

周一大盘微幅高开冲高回落，全天呈现横盘整理。周二大盘低开低走，收带长下影线的小阴线。沪市收于2120.55点，跌14.34点；深市收于8739.47点，跌30.07点。

周一市场通过震荡，及时清洗短线获利盘、解套盘和不坚定筹码，为后市有效突破2150点压力区创造条件。至收盘，不计ST股，两市共36个股涨停，赚钱效应明显。而化工板块等主流品种启动，表明主题机会更多。技术上大盘有望以多方炮模式突破2150指向2245点。

周二主力通过先砸后整理再拉升的运行方式，彻底清洗了浮筹。在这一过程中，主力护盘有序，使得回踩走势很理想。形态上有望形成两阳夹一阴或夹多阴的K线结构，这是底部放量长阳启动后的常有走势。但因大盘还没有完全踩到5日线，因此后市大盘启动新一轮进攻之前或仍有诱空动作，但回踩的空间有限。

操作上，建议投资者把握大盘回踩的机会，吸纳个股，等待大盘的再度拉升。短线可关注有色矿采、传媒、航天国防、汽车配件、商业连锁等板块。

东海证券明星投资顾问 张维

特别提示：东海证券每周

六下午2点30分举办投资者论坛，参与者均有精美礼品。

地址：郑东新区商务内环路23号

电话：0371-68080688



本周，各中小学校陆续开学。除了为孩子准备学习用品、购买辅导教材，家长们还应该为孩子做些什么呢？

保险专家提醒，生活中各类意外风险、少儿疾病往往不期而至，会给家庭经济带来很大负担。身为父母，为孩子挑选一份合适的保险至关重要。

记者 倪子

华夏银行 HUAXIA BANK

# 华夏银行 重磅推出 高收益理财

## 华夏银行“龙盈理财”打造大众理财品牌

华夏银行“龙盈理财”主张以伙伴的身份为大众服务，尊重每一位客户对价值的创造，寻求与客户共同发现价值，创造价值，实现财富共赢。“你赢，我赢，共赢才是真赢”是华夏银行“龙盈理财”的核心诉求。华夏银行倾情推出“龙盈理财”品牌，强化大众理财平台的打造和大众的理财服务，将大众理财作为该行重点发展的领域之一，真正实现为大众理财好。

### 华夏送好礼 1元看电影

本年度华夏银行震撼出击，1元钱让您乐享精彩大片！仅1元，即可在宝龙横店/百盛横店/保利/奥斯卡建文影院购买正价影票1张，另赠350ml可乐1瓶！爱看电影的您还在等什么？刷卡活动火爆进行中！华夏信用卡、白金借记卡、钻石借记卡持卡人均可参加！咨询电话：55153665 55153663

#### 华夏银行“龙盈理财”系列近期发行一览表

理财期限	年化预期收益
42天	4.5%-4.8%
134天	4.6%-5%
额度有限，欲购从速！ 理财热线：55153736 55153690	

华夏银行 大众理财银行

客户服务中心电话：95577 www.hxb.com.cn

华夏银行郑州分行地址：郑州市郑东新区CBD商务外环路29号华夏银行大厦

## “华夏之星”伴花仙子加速成长

日前，由北京通州国际种业园区主办，以“走进通州，畅游花海”为主题的畅游人文通州暨花仙子万花园开园典礼在通州区举行。作为女主人的北京花儿朵朵花仙子农业有限公司总经理曹玉美，当天专门邀请华夏银行北京分行副行长胥嘉国出席典礼并讲述了她与华夏的不解情缘。

记者 倪子 通讯员 常罡

### 参加“华夏之星”接受新挑战

曹玉美生于北京丰台，这是一个被人誉为“花乡”的地方，从小她就是个爱种花的姑娘，大学毕业后做了十年行政，可是心中的种花梦一直没有改变。兴趣是最好的动力，那时每天骑着自行车，她几乎逛遍了北京所有大大小小的花市，最初的想法是做花店。经过市场调研以后，她发现花店特别多，种子店也多，可是没有做花卉种子的。那时的曹玉美，就像发现新大陆一样兴奋。

然而，创业的道路万分艰辛，无论是管理运营、营销拓展还是企业融资，她常常面临着各种挑战。然而一次偶然的机会，让她感受到创业的路上并不孤单。

2010年，曹玉美参加了由华夏银行与

中国中小企业协会联合发起的“华夏之星”小企业先锋大汇活动。很多人说，创业是男人的世界。但曹玉美作为当年参加训练营中唯一的女性企业主，不仅交到了朋友，更获得了尊重。

更让她意想不到的，她从数百家企业中脱颖而出，凭借出色的心理素质，在东方卫视的荧屏上，面对众多专家的“穷追猛打”，击败了同台的两位强劲对手，最终获华夏之星“展业之星”称号，从此与华夏银行结缘。2011年，华夏银行举办“华夏之星”中国小企业精英训练营活动，她不仅在网站上票选人气最高，还趁机学习了品牌营销、非财务人员财务管理等急需又没机会学的课程。

### 借助“华夏之星”迎来新发展

13年的坚持，终于迎来了今天的收获。站在自己的产业园中，置身花海的曹玉美对未来充满了自信。如今，她领导下的花仙子园艺已逐步发展成为国内颇具特色和影响的花卉企业，产品出口美国、日本、荷兰、俄罗斯、德国、丹麦及东南亚等国家和地区。

“目前中小企业的融资难题，主要难在很多中小企业管理不规范，尤其是财务管理，其次是中小企业不知道如何去申请融资。”谈及当下小企业的发展困境，曹玉美不

无感慨地说道。

得知第二届华夏之星中国小企业菁英训练营即将在清华大学经管学院举行，曹玉美表示，借助“华夏之星”这个平台，一定会有更多像他一样有梦想的企业主从中受益，非常感谢华夏银行和中国中小企业协会。

目前，华夏银行郑州分行正在开展“感动服务 情满华夏”活动，打造华夏银行服务品牌。华夏银行的服务也将在全体郑州分行人的共同努力下，朝着更优秀、更便捷、更省心的目标而不断奋斗。