

★曲径通幽
招聘文秘

□魏咏华



我是一家机关办公室主任。最近,我们办公室的文字秘书小王荣升为副主任,领导让我再物色一个文字秘书。

这天,我见报纸上有一篇评论文章写得不错,我一看作者,是我们下属单位的员工崔立。这个崔立是单位的业务骨干,跟我打过几回交道,老实肯干,没想到还是写文章的高手。我手下正缺写材料的呢,何不把他调过来。于是,我跟下属单位的负责人打了个招呼,就先把崔立借调过来,等获得领导的同意后再正式办调动手续。

那天,领导到我们办公室视察,我指着崔立对他说:“这是崔立,人品正直,文字功夫也过硬,所以我打算让他写材料。领导,你看是不是把他调过来……”领导听了,看了看埋头写材料的崔立,颌首片刻说:“先考查考查再说吧……”

从那以后,我多次向领导推荐崔立,领导总是不置可否……最后,我实在等不及了,让崔立买了两瓶好酒,我提着来到领导家里。我对领导谎称崔立是我的一个亲戚,希望领导早点把他调过来……

这次,领导听了我的话,哈哈一笑说:“小魏,你怎么不早说啊,早知道这样,我早就同意把他调过来了!你给我记住了,凡事少玩虚的,说什么他人品好、业务精,那样我只好按原则办事!好了,崔立既然是你的亲戚,明天我就让人事科开调令,把他正式调过来……”

★啼笑皆非
免费采摘

□刘兰根

长假就要到了,办公室的同事们都在讨论着长假期间去哪里游玩,有的提前就

订好飞机票了,见大家的旅游热情如此高涨,我也坐不住了,回家对老公说:“长假咱们也出去旅游吧,我同事好多都要去呢。”

老公说:“这个没问题,我三舅就在AAA景区附近的村里当村干部,到时找他联系个采摘一日游肯定没问题。”我听得两眼放光,直夸老公:“没想到你还有这么给力的亲戚啊,那干脆就直接给他说他两日游好了,省得把时间都耽搁在路上了。”

老公笑笑说:“没问题,我三舅当了多年的村治保主任,我小时候经常住在三舅家,今年三舅家种了十几亩棉花,国庆节期间,正是棉花盛开的时节,到时咱们去帮三舅摘两天棉花,他定会又管吃又管住啊。”

★世态万象
送礼的学问

□张庆金

今天碰到一个老朋友,很远就高兴地和我打招呼。我问他什么事这么高兴啊,他兴奋地握住我的手说:“孩子工作的事,可算安排了,没想到送礼还这么多学问。”他给我细说了这里面的学问。

他想送礼的这个人很认真,送酒给捎回来,送卡给退回来。眼看着头发白了不少,问题是领导不收礼孩子的工作就没着落。正当他一筹莫展的时候,突然一个朋友给他打电话说有好办法了,那朋友说这位领导爱好玩网上的斗地主,经常玩到深夜,欢乐豆不够用。并给他打听到了领导的QQ,让他直接充QQ币就行。他当时还很怀疑,但没办法啊,别的路子没了。于是,他就按着打听的QQ号去网吧给领导充了1000元,接着给这位领导打了电话说明情况。真没想到,第二天领导就给他来电话说儿子的问题不用管了。那一晚上,领导都没睡觉玩了一晚上斗地主。唉,没有不收礼的人,只有不会送礼的人啊。

★麻辣夫妻
出门旅游

□张志松

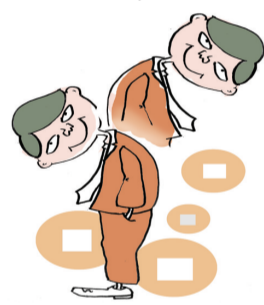
老公喜欢买彩票,每期只买十元,坚持两三年,除了中过一次300元的奖金外,就再也没有中过奖。眼看着双节长假就要到了,那天我缠

着老公说:“老公,你带我去旅游吧,我们结婚到现在,除了蜜月旅游外,还没出去旅游过一回呢。”老公朝我眼睛一翻,说:“出去旅游有什么好玩的,好好地待在家里不好吗?”我有点生气地说:“你不答应拉倒,嫁给我我真是倒了八辈子霉了。”

这天,我正在家里做晚饭,老公下班回来了,突然喜形于色地说:“老婆,我买彩中了大奖啦。”我半信半疑地问:“真的?中了多少啊?”老公一听,忙伸出四个指头说:“40万。”我吃惊地说:“不会吧。”老公一听,立即从口袋里掏出一张彩票,说:“我骗你干吗?你上网查一下就知道了。”我见老公不像是开玩笑的样子,顿时激动地说:“太好了,你拿到这笔钱打算怎么花?”老公一听,不假思索地说:“那还用说,我会带你出去。”我一听,更是激动地说:“谢谢老公,我早就盼望着你能带我出去旅游……”没等我说完,老公忙打断了我的话,说:“什么我带你出去旅游啊,我是怕到时候有好多人来借钱,先带你出去躲一阵子。”

★瞠目结舌
“恶性”竞争

□李波



去年初,马路对面开了一家“便民超市”。没过多久,马路这边开了一家“惠民超市”。我家离这两家超市不远,购物要么到“便民”,要么到“惠民”,发现两家商品的价格相仿,人气都不是很旺。

今年初,“便民超市”首先“发难”,将店名改为“一分利超市”。省钱就是赚钱,我家就只去“一分利超市”购物,发现确实比原来便宜不少。该超市人气指数大幅度攀升。“惠民超市”不甘示弱,很快将店名改为“半分利超市”。人都有讨巧上占便宜的天性,我也不能免俗,打这便只去“半分利超市”购物了,商品价格确

实比“一分利超市”更便宜些,比如牌子相同的一支牙膏,就要便宜两毛钱。

“半分利超市”名声大噪,不但回头客越来越多,被吸引来的新顾客也越来越多,真是生意兴隆,财源茂盛。

“鹬蚌相争,渔翁得利。”作为消费者的“渔翁”,乐见两家超市的老板继续恶性竞争,要是哪天“一分利超市”改为“保本超市”,“半分利超市”改为“亏本超市”,那就更好了。

那天去“半分利超市”购物,结账时发现收银小姐很面熟,便跟她打招呼:“你不是在‘一分利超市’做收银员吗?怎么到这儿来了?”收银小姐说:“这是内部人员调动。”我疑惑:“内部人员调动?”收银小姐嫣然一笑:“对啊!超市是两家,而老板只有一个。”

★后生可畏
撒手锏

□寒江穆

我只是一个小科长,但因工作多年,也有了自己的圈子,其中不乏身处要职的同学朋友,所以经常有人找我办事。但我有自知之明,办事总要有个底线。

三个月前,侄子晓坤大学毕业,让我帮忙找工作,并且点名要到一家大型国企。那家企业效益可观,招录人员也很严格,必须考试才行。凭我的面子,很难让人家“服气”。

“二叔,只要您引个路,让我和企业接上头,其他您就不用管了!”他信誓旦旦地说。我一听,这话也在理,就答应了下来。通过朋友,我联系上了企业分管人事的副总,简单介绍了情况,就让晓坤直接和他联系了。

一周后,晓坤来找我。我以为是他知难而退,让我帮他另寻出路,他却高兴地说:“二叔,我被录用了!”我又惊又喜,“和我说说,都考了什么考题?”“考题?没有啊!”他摇摇头说。“不会吧?别人都要考试才录用的,你怎么没考试?”

“本来是说要考试,可我有撒手锏啊!”“什么撒手锏?”我一头雾水。“您不是有个非常铁的同学嘛,就是在您家里见过的那个李局长。我早打听好了,他掌握着这家企业生产销售的生杀大权啊!我一提他的名字,对方二话没说,就直接录用我了!”

没错,李局长是有这个权力,可我怎么没想到呢?现在的孩子,真是聪明得让人害怕……

★立竿见影
速成经理

□冯伟山



表弟刚建了个大棚准备养鸭,为了便于和冷藏厂联系,前几天过来让我帮他印一盒名片。昨天,表弟和他老婆来到了我的打印部。表弟进门就说:“我来镇上买饲料,顺便看看名片印好了没有。”我说:“早好了。”表弟拿过名片看了看,有些不满,说:“我一个农民,你咋把我印成经理了?人家会笑话的。”我说:“不会的,现在人家都这么印,只要干点事儿,大小都是经理。”

表弟听了,一屁股坐在椅子上,指着我对他老婆说:“你去和表哥结下账,把印名片的钱给他吧。”他老婆白了他一眼说:“你不会给呀?也太懒了吧!”表弟嘿嘿一笑:“我都成经理了,这点儿小事也要我干,太掉价了!”

★立此存照
身份变了

□孙凡利

邻居大胡是学医的,应聘于附近的一家私人诊所。我身体一不舒服就去找他,对他的服务非常满意。不仅因为大胡医术高,更重要的是他从不乱开药。

前几天,同事老高来我家串门,吃完饭后我们聊天。老高是多年的高血压,对身体健康特别在乎。于是,我向他推荐大胡,劝他顺便去诊所咨询,以期找到最好的健身之道。

老高担心现在的大夫胡乱开药,我当即向他打包票:“大胡不是那样的人,不信咱打赌。”老高一看我动了真格,说:“我信。”聊完天,老高和我

告辞,说路过就去找大胡。

第二天上班,老高气呼呼地找到我,把一个方便袋放到我桌上。我打开袋口一看,乖乖,全是药!老高说话了:“大胡下手够狠,花了我半月工资。”我有些不太相信,问老高:“你怎么不拒绝?”老高一跺脚:“别提了,没谈几句,就被大胡吓住了。”

随即,我拨打了大胡的电话,把老高的遭遇谈了谈,问他:“你的变化也太大了吧?”大胡一边道歉一边解释:“主要因为我的身份变了。”“你不还是个医生吗?”我觉着大胡瞎胡扯。“您不知道。”大胡说出根本原因,“原来我是在这打工,如今我承包了‘中老年门诊’这一科室,变成小老板啦!”

★市民经济
精明的大李

□范德波

每到新学期开始,都有亲戚朋友为孩子调班调位置的事找我,好在大家都卖我的薄面,有求必应。

昨天,我正在办公室批改作业,接到同学小李的电话,说他同学在县第一实小上三年级的儿子座位被老师排在了后面,要我找找关系帮着调调。正好,我以前一相处要好的同事在实小,二话没说就答应了。我挂完电话,忽想起他表哥就在实小工作,还是教务主任,找他不是一句话的事吗?可既然话已出口,只好先做再说。

同事很给力,当天下午就把事情办妥。为了表示感谢,我提出请他喝茶,他婉转地谢绝了,还说,大家都是老师,相互帮忙的机会多着呢。我心想,也是,有的是机会还人情。随后,我转身把好消息告诉了大李。大李很感激地说:“够意思,没白同学一场。”我反问他:“你小子也真是的,表哥在实小工作,还把难题给我。”“我们不是同学嘛。”他说。“再说,之前我同学已经就调位置的事对班主任说了好几次,都没答应。如果贸然找表哥,就是位置给调了,老师还是在心里留下‘官’压民的阴影,对孩子不好。”我心想,这倒是真话,谁都要面子。

不待我接话,他又说:“当然了,马上不是到中秋节了吗,我如果找他,说什么也不能空着手,找你不正好省一笔吗?” 本版插图 唐学勤

迎国庆 过中秋 欢乐富景游
富景葡萄,佳节馈赠亲朋好友时尚之选



黄河富景生态园引进台湾科技农业,让您不到台湾就能吃到台湾有机葡萄。

在中秋、国庆双节期间,黄河富景生态园为您准备了丰富多彩的游乐活动:葡萄采摘、刨花生、挖红薯,体验丰收的喜悦;湿地观光、汉街穿越、草原骑马,领略生态风情;葡萄美酒、自助烧烤,特色农家宴,享假日健康生活。



优惠活动:

购买富景门票送同等价值葡萄或采摘农产品。

丰收采摘价:葡萄 25元/斤,购买20元/斤。刨花生、红薯 10元/m²。

销售热线: 65632009 65632096
地址:郑州市惠济区八堡村北黄河富景生态园。
网址: http://www.hnfujing.com

云雀陵园
(原五里山公墓)

本陵园为河南省民政厅批准的合法经营性公墓
政府命名的花园式单位,特推出秋季优惠活动。

- 福位价格2500元起价
- 免费存放骨灰
- 免管理费、免刻字费
- 赠送精美礼品
- 提供免费参观用车服务



咨询电话: 68905012 68905602 地址: 二七区嵩山南路袁砦
交通: 乘49路、53路公交车袁砦下车 路线: 南三环—郑尧高速入口2公里路牌下右转