



十一买灯,就到华丰 双节巨惠全城!

9月30日至10月7日,河南省唯一五星级灯具商场——华丰灯饰界将携手商场内600余家知名灯饰品牌商户开展全城优惠力度最大的双节灯饰盛宴。

届时华丰灯饰界商场内所有的灯饰产品均有大幅度的价格优惠,活动期间购灯可比平时节省30%~40%。

此外,华丰灯饰界还为本次活动准备了豪礼:购物满千加1元送台灯,再享10级好礼,加送华丰会员卡,享节能灯终身免费更换,活动期间凡接到华丰灯饰界短信的顾客凭短信皆可至华丰灯饰界免费领取“绿色照明礼包”一份,更有十大灯饰品牌重磅酬宾厂价让利,十款灯具风尚套餐全新推出。

大地装饰 交钥匙工程发布会完美收官

9月23日14:30,中州智选假日酒店14楼紫荆阁座无虚席,人生鼎沸,大地装饰16年庆系列之大地装饰“交钥匙工程”新闻发布会暨50套示范工程返利征集令,历经4个小时如火如荼的开展,以圆满的结局向中原父老呈献了一场省钱省时、省心省力的饕餮盛宴。

300位现场客户如约而至,50套交钥匙示范工程现场派送、近万元示范工程大礼包回馈客户、河南省建筑装饰装修材料质量检验中心及郑州市家居装饰设计商会等行业权威机构的现场公正,大河报、河南商报、郑州晚报、东方今报、郑州电视台、郑州教育电视台、郑州广播电台、搜房网等众多主流媒体的现场监督,着实给广大业主朋友们吃了一颗定心丸。

玉林之源欧凯龙旗舰店隆重开业

为庆祝玉林之源欧凯龙旗舰店隆重开业,郑州玉林木业有限公司于10月1日至8日将举办感恩回馈活动:

回馈一:地板以旧换新,实惠的您想不到。如果您家里的地板旧了,可以到包括欧凯龙在内的市内任意一家玉林之源专卖店,联系以旧换新事宜。

回馈二:地板空前优惠,价格超低。实木地板、多层地板的裸板价仅有168元、158元/㎡,令您更想不到的是强化地板全包价仅有68元/㎡。

回馈三:享受贵宾待遇,亲自到场体验。活动期间,凡有意向的客户均可报名参加参观该公司全新自动化流水线生产线,凡到工厂参观的客户均赠送精美礼品一份!

百套淋浴免费送 陆毅亲临现场助阵 华艺卫浴郑州终端促销活动盛大举行

9月23日,华艺卫浴郑州终端促销活动在红星美凯龙盛大举行,品牌形象代言人陆毅也亲临现场助阵活动,华艺卫浴在活动当天向消费者免费赠送原价2960元的大淋浴100套。华艺卫浴以大力度促销和明星关注焦点成为黄金周销售旺季的大赢家。

此外,华艺卫浴还推出多个低折扣的促销套餐,如大淋浴加卫浴挂件5件套仅售996、浴室柜套餐组合3899等多种超低价促销产品。在当天下午的活动中,现场还抽出了1名4888元现金大奖和2名2888元现金大奖,另外还有5名888元和10名188元现金大奖都被参加活动的消费者领走。

赖氏家具五重好礼 十一席卷全城

赖氏家具“十一”领军,全国千万置家补贴基金重拳启动!此次活动时间9月30日至10月7日,推出多重好礼,回馈消费者。

好礼一:预定礼,9月29日前交定金100元抵300元、200元抵600元(每满一万用一张);**好礼二:**基金礼,原价20490元的至尊、至泊系列100%全实木主卧高端四门衣柜,补贴后价格为11600元;**好礼三:**新系列礼,新品采用北美纯正黑胡桃“胡桃大师”系列荣耀上市;**好礼四:**现场礼,现场更有超级惊喜,让你HOLD不住;**好礼五:**新店开业礼,热烈祝贺赖氏家具郑州第十家美国红橡系列店、第十一家北美黑胡桃系列店9月30日三店盛装开业,将有您意想不到的开业礼等你来拿!

北美枫情地板 十一盛惠中原

北美枫情作为中国十大地板品牌之一,以其木地板十大品牌的实力吸引众多地板爱好者加盟,稳定、耐磨、环保、抗地热的北美枫情地板凸显的品质。

北美枫情地板为了回馈消费者,特在十一期间再次举办“枫情盛惠、乐享豪礼”活动。十一期间特推出经典版波斯柚木99元/平方,新枫彩109元/平方,新古典129元/平方,柚木多层实木188元/平方,波尔多红仿古多层实木368元/平方,更有您意想不到的经典版波斯柚木地板仅售99元/平方,凡是活动期间进北美枫情地板专卖店,均有精美礼品一份相送,机会难得,不容错过!

BANBO班柏 1988元 全套卫浴送到家!

选择班柏 享受生活



实木柜8008 (60CM)



8816



两孔旋冲212



674

新家居建材商场班柏专卖 电话: 66885302 <http://www.ebanbo.com>

本组资讯 于方方



福蒙特家居领航篇

独创模式 实力制胜

近日,福蒙特家居物流中心以其独创的工厂直销模式,凭其发展家居行业大商贸、大流通产业的雄厚实力,在家居行业掀起狂波巨澜,中部家具商场、代理商、经销商、消费者也倍加瞩目其十一试营业盛事。作为中部六省批发、零售行业的领头羊,福蒙特家居靠工厂直销的批、零兼营平台,拉低市场价格,以囊括知名品牌的卓越实力为消费者打造高质低价的十一家居盛宴。 记者 孔潇

前店后厂 批零兼营

福蒙特充分发挥自身的优势,借力众多品牌家具工厂,快速实现供、销资源常年无缝对接。福蒙特家居物流中心总经理周荣标表示:“市区传统卖场的租金、服务等成本很高,而且消费者都是向经销商或代理商购买,中间环节多,产品价格自然就被大幅提高了,福蒙特家居物流中心是工厂直接进驻,第一手货源,免去众多中间环节,价格优势自然无可比拟。”

福蒙特家居作为工厂直销的批发、零售平台,品牌众多、选择面广,依托这个平台经销商、代理商可集中采购,更快速寻找发展商机。

全友营销负责人表示,“我们之所以选择福蒙特家居物流中心,就是看中其经营模式的战略意义。我们需要在重点城市布局销售战略平台,这里汇集了众多知名的家具工厂,形成规模化优势;这里既是工厂营销战略布局的窗口,也是直接拉动销售,提升利润的重要渠道,对于福蒙特的未来我们很有信心!”

工厂直销 高质低价

福蒙特家居是中部六省家居批、零流通基地,拥有其他市场无可比拟的源头价格优势,它摒弃了传统意义上的家居卖场营销模式,采用工厂店集群,除了厂家批发直销新模式,市民采购同享批发价,产品价格普遍低于市场价

50%~70%。福蒙特以全场低价高质大盘,大幅剔除家居产品的价格泡沫,让家具价格回归价值,增强消费、拉动销量,以期在消费者心中树立了坚实的市场地位。

除了直销价格优势,福蒙特的质量服务更是全程无忧。福蒙特家居物流中心总经理周荣标说:“福蒙特对产品质量尤为重视,进驻前对厂家的信用和能力进行严格审查,确保入驻商户经营实力强、产品质量高、售后服务优;同时福蒙特对入驻的厂商家具产品不定期组织专门人员进行质量抽检,一旦发现质量不合格,马上停销撤柜。在福蒙特购置家居用品,责任到厂、监督到人、质量更有保障。”

与工厂直接交易,价格与质量优势明显,消费者购物更迅捷、更实惠。家住西区的张女士,一直留意着家居十一促销信息,听朋友说福蒙特家居是工厂直销的家居批发基地,并可以免费享受购物直通车服务。这些就足以吸引了张女士,更别说福蒙特十一期间的促销大让利活动了,张女士说什么也要喊上家人一起去福蒙特逛逛再决定。

品牌集中 彰显特色

福蒙特家居作为中部影响力和辐射力巨大的家居批发基地,是全国家居厂商进入华北区域的桥头堡。它吸纳了进入中原腹地几乎所有

的家居知名厂商,成为整个华北地区家居商品的源头市场。在这里,全友、双虎、国际宝莱、贝朗、天涯丽珠、斯美诺等众多知名品牌工厂,一改过去分散在各个卖场、各个区域的状况,借助福蒙特家居平台集中展示家具的风采,争夺家具市场更大的份额。

福蒙特承载了中部家居厂商的旗舰展示和营销渠道服务的功能,同时囊括了中原板块的家居零售、团购、家装业务。从A馆的奢华精品、B馆的经典名品、到C馆的优惠实用,高档奢华品牌与中低档大众品牌悉数入驻,福蒙特能充分满足不同消费群体的购物需求;从1楼时尚潮流客厅系列、2楼风格迥异的沙发系列、3楼、4楼高贵典雅的套房系列到5楼沉稳大气的办公家具,囊括各式风格的实木、板式、软体、藤编竹艺等家具,福蒙特打造出了一条完整的家居消费链条。对于消费者来说,这无疑为他们创造了更多的选择机会。一方面:品牌集中度高,汇集大量国内外一线品牌家具,比价选购更方便、直接;另一方面:种类丰富带给消费者的是盛会般的家具展销体验,消费者仅需花费几小时就可一站式轻松搞定全套家具。

开业盛典 全城享惠

中部六省最大的家居批发基地——福蒙特家居十一将迎来其试营业盛典,为更好地利用中

部六省最大的家居批、零平台,福蒙特家居打破常规的单一企业促销行为,联合所有家居品牌厂商共同参与。数千家居工厂供应商承诺,将积极参与福蒙特家居十一试营业促销,在福蒙特家居试营业庆典期间拿出巨额促销资源直供中部消费者。十一试营业期间,福蒙特更多重磅活动将在中原家居行业掀起优惠飓风,推动家居业界销售创造新高。消费者购置家居可以同享工厂批发价,全场实木家具、板式家具、软体家具、藤编竹艺等各式风格的家居均以低于市场价50%~70%普惠价格直销。

知名品牌 低价让利

品牌一:香港大明家具全场零利润,特惠大酬宾! 欧式高档布艺沙发1+2+3原价58000元,开业特惠价16800元。

品牌二:神宝床垫迎双节,倾情回馈! 48#布艺软床+棕簧床垫+床头柜2个+软床外套1套+抱枕2个+床笠1个=开业超值价3680元、金色年华1.8米×2.0米半棕半簧床垫开业惊爆价880元。

品牌三:瓩江家私工厂直销,特惠来袭! 玻璃茶几更是低至50元,电视柜99元起。

品牌四:斯美诺除了惊爆低价外,更有精美礼品与电器回馈消费者;东全家私、全友家私更是精心准备至尊特惠,让您双节优惠乐不停! 多家知名品牌多重优惠,等你来拿,不容错过!