

SUNING 苏宁电器

科技苏宁 智慧服务



双节庆典 超级促销

9.28-10.8, 到苏宁电器各门店购彩电、冰箱洗衣机、烟灶具热水器、净水设备、生活电器

单件满 **1600元** 返 **200元** 券
 累计满 **4880元** 送 **26英寸液晶电视** 一台

有你 唯有你
 苏宁会员专享

今日 14:00开始 苏宁会员 广发信用卡团购日

新开卡会员即可免费获得洁云塑包抽纸一份, 数量有限先到先得
 在苏宁市区各门店购指定机型, 即享受10倍积分飙升

手机

单件满400元送蓝牙耳机/鸵鸟园门票2张
 单件满800元送移动电源/手机迷你音箱1个
 单件满1600元送手机/498元八大景区门票1套
 联通入网赠高额话费补贴, 加送储物凳或高档餐具

iPhone 4 (8G)
 仅需 **2999元**
 赠价值 **1488元** 礼包

摩托罗拉 XT760
 双核超薄
 4吋QHD高清屏
 1G双核处理器
¥1799

戴尔手机 V04B
 更具性价比
 4.3吋QHD高清屏
 1.5G双核处理器
¥1499

三星手机 I9300
 1.4G四核处理器
 4.8吋高清屏
 6期月供
784元/月

电脑

买就送洛阳老君山门票1张
 单件满1999元加送耳麦/鼠标垫/清洁套装/网线/散热架
 联想笔记本满3999元加送无线路由器
 HP笔记本加送鼠标/音箱/背包/彩壳

Ipad2 16G WIFI版
 仅需 **2988元**
 送价值199元皮套

宏碁(Acer)笔记本E1
 i3-2350 2G 500G 16英寸
 win7(64位)
¥2799

hp笔记本CQ43一款
 双核处理器
¥2199

联想笔记本G485
 E1-1200 2G 500G
¥2499

数码

单件满498元返100元券再送鸵鸟园门票2张
 单件满2998元返400元券再送498元八大景区旅游套票
 购索尼微单 送 单反包+16G卡+数码五件套
 购尼康单反 送 单反包+16G卡+三脚架
 购卡西欧相机 送 相机包+原装电池+8G卡

三星数码相机 NX1000
 2030万像素APS-C
 2倍光学变焦+Function2.0取景器
 Wi-Fi传输
¥3999
 加送: 原装包+8G卡

松下数码相机 WEA-FH8GK
 1600万像素
 5倍光学变焦
¥898
 加送相机包+数码五件套

索尼数码相机 TX100
 1620万像素有效像素
 16.2mm超薄机身
 1080P高清摄像
¥1399
 加送相机包+8G卡

尼康数码单反相机 D800
 3630万像素全画幅
 3.6吋触控屏
¥21300
 加送原装单反包+16G卡

返券不与其他活动同时参加, 图片以实物为准; 累计买赠限非同品类单件满1000商品; 特价机及明示机型不参加促销活动
 对公销售热线: 0371-66908110 本版广告所刊内容, 图片仅供参考, 以实物为准; 价格如有刊误, 请以门店实际价格为准。

22年专注用户需求 全球家电品牌汇聚 365天超值特惠 360°服务保障 海量礼品馈赠

关注苏宁微博
 @郑州苏宁电器

苏宁易购:
 www.suning.com

集团采购:
 4008 516 516

全国服务热线:
 4008 365 365



日前,在装修旺季和节日促销双重作用下,家电产品在十一黄金周迎来最大客流量。大商电器早在3个月前就与海尔、海信、西门子、松下、三星、三洋、LG等国内外知名品牌签订了高达几亿元的供货协议,双方采取定制、包销、大订单等方式共迎国庆,全面拉低了家电产品售价。大商电器保证以最优的产品质量、最快的送货渠道,把商品送到消费者手中。
 记者 樊无敌

满1000元 返300元

大商电器疯狂夜卖再现江湖



收款台前有人搬着凳子排队

随着十一和中秋节的临近,大商电器提前集聚资源,以“大手笔、大动作、大血拼”为关键词,进行三次大规模活动。

上周,是本次系列促销第二场——大商电器家电五折夜,第二件半价。此次活动8小时共计销售1000余万元,销售商品5000余件,客单价2000多元。力度大、品牌参与度高、成交率高、客单价高是此次活动的四大显著特点。

家电卖场一到过节,大部分都是特价

机。但大商电器此次活动则颠覆了这一传统概念,比如一台电视售价4000元,一台冰箱售价也是4000元,如果顾客同时购买这两件商品则只需交6000元即可,优惠金额高达2000元。据大商电器总经理李亮介绍,本来计划零点结束营业,但由于顾客太多,甚至到了凌晨1点还有大批的顾客拥入,有人甚至搬着凳子排队,结束营业时间向后又推迟了两个小时。整场活动下来,客单价较平时销售提升了150%左右。

时尚经典家电齐聚大商电器

3D电视、对开冰箱、数码相机、时尚小家电……这些都是大商电器十一黄金周期间为回馈全国消费者精心准备的豪礼。李亮介绍说,活动期间,大商电器还将加大促销马力,活动火速升级,并且追加大量的赠品资源。此外,大商电器还特别对热销品类如空调、彩电、冰洗、厨卫、通信等主流畅销商品进行紧急补货。

彩电在保证资源足、品种全的基础上,

大单优势直挑低价;冰洗产品也是应有尽有,洗干一体机,法式对开门、电脑控温三开门冰箱等俱全;电脑、数码、手机纷纷推出多款组合套餐,适合不同人群的消费需求;厨房电器主推环保节能产品……李亮表示,由于整个国庆家电市场旺销的大背景,各大家电品牌也都投入了相当多的商品资源。本次大商电器十一黄金周所涉及的产品类别之广、数量之多、让利之大史无前例。

你有机会赢得4999元的现金返还

十一长假期间,很多人都有外出游玩的计划,因此会错过十一的商家促销。大商电器为方便这一部分消费者,特别在十一活动开始前筹划了以“大手笔、大动作、大血拼”为关键词的三次大规模、大力度的夜卖活动,在9月29日16时至21时30分是第三次夜卖,本次活动将再度重现前两次夜卖活动的力度,套购满1000元且单品满200元即返300元通用券。更值得一提的是,大商电器所返的购物券不仅能购买家电,在大商集团旗下的百货、超市都可直抵现金使用,大大方便了消费者。

活动期间,大商电器除了商品价格直降、套购返券外,凡购物的顾客都有机会

参加“十一购物免单”抽奖活动,顾客有机会赢得最高达4999元的现金返还。李亮介绍说,价格是商业竞争的核心武器,也是消费者的核心需求,自大商电器进驻河南市场以来,就始终坚持低价销售策略。活动期间,大商电器联合了国内外各大电器厂商,在七大品类近百个品牌上投入了上百万促销资源。在厂商直供模式的基础上,各品类的多个品牌推出大量的节日特价机,给消费者十一购物送去更多的实惠。同时针对节日期间消费者不同的购买需求,推出了多档家电套餐。另外,大商电器更是不惜血本,以直降、返券、抽免单等众多的优惠活动回馈全国消费者。

