



(上接A19版)

月子公司宣传时刻意隐瞒诸多“隐性”花费

王女士在2011年秋天和丈夫飞赴洛杉矶生子。据她介绍,生孩子全程共计花费了3万美元(约合人民币近19万元)。

这还算是便宜的。王女士说“因为医生、医院、待产方式、月子中心的条件各自不同”,每名产妇的生产花费都有差异。

原本,医生和王女士都认为第一胎最好选择顺产。但最后进产房助产时,护士才说她选择剖宫产。王女士无奈地说:“选择剖宫产,我的生产费用一下就贵了1万多元(人民币)。”

美国洛杉矶一家台湾月子公司的老板介绍,每年都有产妇在手术中出现状况。“生

产过程出现状况总是难免的,可一旦情况复杂起来,医院方面的花费可能比原本的生产费用高出几倍……手术大出血可能产生住院急救费用,新生儿情况不稳定需要进保温箱,一周的花费就要3万美元。”一旦遇到这些问题,那“生子旅游”的美梦便一朝化为万劫不复的梦魇。

王女士居住在一家洛杉矶华人月子中心的别墅。“那时,6名产妇同住一栋别墅,都是单人间,月子里有两个阿姨轮流照顾宝宝。”据她介绍:“待产时,产妇每月每人1700美元,而丈夫想要陪护,则另需缴纳每月1000美元的护理费。”

如此计算,这对夫妻待产时每月就要花费近2万元人民币的食宿费用。而在孩子出生后,由于增加了婴儿护理费,月子公司的收费还要增加30%,每月高达3万元人民币。

王女士说,除了月子公司的常规花费外,孩子出生后各种儿科检查和为新生儿办理种类繁杂的证件,也都使那些经历过赴美生子的家庭有种“积少成多”的吃惊。

为招揽生意,很多月子公司都在宣传时刻意隐瞒了诸多“隐性”花费,而对于很多中国父母因为对此缺乏了解也都没有将其计算入生子预算之中。

赴美产子产业链最大隐患： 缺少法律保障

月子公司没有政府商业注册
拥有双重国籍中国不答应,美国也不答应

性别、肤色、种族、国籍和生身父母,往往被人们视为“天意”,不能随意选择。但出于入籍、移民、转移资产等各种考虑,越来越多父母不惜花费重金、历尽艰辛试图改变这种“天意”。他们远赴重洋赴美生子,满怀对未来生活的美好憧憬。

一切真的能以“美好”结局吗?在美国,月子公司并不属于正规的医疗单位,如果发生意外状况,孕妇家人很难通过法律途径追究责任。而据业内人士说,每年洛杉矶的月子公司行业都难免会传出几桩事故和“命案”。

回国后赴美生子的隐性支出还远没结束

对于那些带着美国“小天使”回家的中国父母,家庭赴美生子的隐性支出还远没结束。“孩子的中国旅行证每两年要更新,美国护照也需每五年更换新证。”上海妈妈莎莉不禁向记者抱怨,每隔几年都要带孩子到美国换证件,每次一去又要花费数万元人民币。

让孩子保持外籍身份,在本地上幼儿园、小学、中学,但高额的赞助费、借读费却令事先没有预期的家长愁眉不展。

据福建的孙女士介绍,孩子带回国内,也就享受不到美国的社会福利,有个头疼脑热的都要自己掏钱。“现在到了要上小学的年龄,外籍身份就成了一个难题。之前在幼儿园的时候,每学年就要交近万元的赞助费。现在要上小学了,借读费也很高。假如孩子上私立、双语国际学校,花费就更是‘无底洞’了。”孙女士坦言,生孩子之前并没有考虑到后期费用如此之多。

与孙女士不同,乔旭和丈夫选择给美国孩子

上中国户口。

出生在美国的小儿子是这个家庭的第二个孩子。对于肚子里的“小二”,夫妻俩都选择花20多万元人民币去美国生孩子。

回国后考虑到没有中国户口的孩子未来将会面临种种不便,乔旭的丈夫于是花费“重金”通过特殊渠道帮儿子落下了户口。

户口刚落下,生二胎的罚款单就来了。

像乔旭一样,很多中国家长都想赴美生子逃避计划生育规定,但其往往打错了算盘。因为按照国家人口和计划生育委员会规定,夫妻双方均为我国内地居民,在国外、境外生育的子女回我国内地居住,办理了入户手续或两年内累计居留满18个月的,在适用各地人口和计划生育政策规定时,应当计算入该家庭子女数。

如此,打着算生“曲线救国”策略的家庭,不但捡不到“便宜”,还要面对孩子双重国籍的尴尬身份和花费给孩子上户口的“特殊”费用。

拥有双重国籍? 中国不答应,美国也不答应

以华侨身份享受中国九年制义务教育;以留学生身份轻松进入中国名牌大学;小孩21岁全家办移民,省350万元以上……这是很多赴美生子中介公司都会打出的广告,然而事实却难以像广告里说得这么称心如意。

尽管在中国,华侨或是华侨子女可以享受九年制义务教育,但对华侨身份的界定却是“定居在国外的中国公民,或是虽未取得住在国长期或者永久居留权,但已取得住在国连续5年(含5年)以上合法居留资格,并在国外居住。”

而对于赴美生子的宝宝来说,一般都是刚满月就跟随父母回国,根本不符合“华侨”身份的界定。为享受国内义务教育,一些人就想到了隐瞒身份的“双重国籍”,抱着“反正可以18岁再选一次国籍”的想法,伪造一份国内的出生证明,申办当地户口,让孩子入学。

对此,美国当局也早有准备。一旦得知有此种情况发生,便会当即取消其拥有美国国籍的资格。如果回国的孩子18岁前在中国上了户口被外界得知后举报,不仅因持有双重国籍触犯了中国法律,同时按照美国法律,孩子实际也已经放弃了美国国籍。

就算是家庭有移民打算,想以后在美国享受高工资、高福利,也并不是件轻而易举的事。根据美国的相关规定,年满16周岁的美国公民如果没有在美国工作并缴纳定额的税款,只能享受到最低等的社会福利。此外,拥有美国国籍的孩子年满21周岁之后,如果想要全家移民的话,则必须提供经济能力担保、报税证明等相关材料。

因此,多年以后,持有美国出生证明的孩子,在中国生活多年,能不能凭借出生地成为美国公民,还存在着不小变数。

赴美产子产业链最大隐患在于缺少法律保障

就在月子公司在美国很多城市如雨后春笋发展同时,隐藏在这条红火产业链背后的诸多安全隐患也让闻者颇感心寒。

记者特意探访了一家位于华人聚集区的月子中心。记者发现,所谓“月子中心”,其实往往就是迷你宾馆。这家中心与周围普通的居民房屋并无太大差别,既没悬挂醒目招牌,也没有想像中热闹。一层平房内的六间屋子,各居住着一名孕妇和家人。

在洛杉矶,月子中心以住宿环境和提供服务进行分级,服务项目越多,价格自然越贵。以全托的中档月子中心为例,待产期每月价格约为6000美元。这些月子中心在孕妇产产后,还提

供统一的月嫂服务,收费则还要高。

记者特别比较了同地区的房屋租赁价格,很多公寓不但面积比月子公司提供的客房宽敞得多,而且花费也能便宜很多,可见这项生子产业链中隐藏的暴利。

除了功能齐全的月子中心外,整个赴美产子已经形成了一条成熟隐秘的产业链,只要有钱,各个环节都能轻松搞定。

如果从孕妇身上赚取高额利润只是商人利欲熏心,事实上,远涉重洋赴美产子产业链所隐藏的最大隐患,在于缺少法律保障。无论是月子中心还是民宿,其实并没有得到政府商业注册,只能以家庭或私人经营的模式“偷偷”存在。一旦发生

纠纷,人生地不熟的孕妇们常常处于弱势一方。

月子中心的孕妇客户,大多来自北京、上海和广州等大城市,都是通过国内的代理商介绍慕名而来。所谓“代理商”,从严格意义上讲,只能被称为美国月子中心的中国代理商。这些代理商所提供的合同,不包含签证费用、机票和在美生产时选择医院进行产检和生产的费用,这在客观上也是为了避免潜在的法律风险。

在美国,月子公司并不属于正规的医疗单位,如果发生意外,比如月子中心被查封等,孕妇家人很难通过法律途径追究月子中心在中国的代理商,因为它们早就规避了法律责任。

(文中受访者均使用化名)据《环球》