

特色银行卡微展示(三)

目前,加入银行卡消费大军的客户群体越来越庞大,卡的种类也日渐丰富起来,针对性也比较明显,仅信用卡的种类就不下十几种。

从普通信用卡到面对特殊客户群体发行的信用卡,银行的服务也一天天完善,无论是潜在的客户群,还是现有的客户群,都为银行在客户群体中创造一个良好的口碑打下了坚实基础。今天,为您推荐两款具有专属贴心保障的信用卡。 记者 倪子

专属定制 银行卡可量身打造

臻享白金卡

发卡银行:广发银行

该卡专为追求较高生活品质客户而设计,具有绿色就医通道、绿色机场通道、统一挂失服务、赠送高额旅行意外险、紧急召车服务等功能。持卡可全年无限次免费使用广发银行在北京、上海、广州、杭州、昆明、郑州、深圳等城市的机场贵宾室,尊享至臻服务。持卡人可免费享受每年3次国内主要城市三甲医院贵宾预约挂号服务及3次专业导医导诊服务。随卡附赠RMB500万元旅行意外保险,同行家人亦可惠及,使持卡人与家人的每一次出行,专享贴心保障。



信福年华卡

发卡银行:中信银行

中信银行“信福年华卡”

是中信银行为中老年客户度身定做的专属借记卡,分设金卡和白金卡两类。除具备借记卡功能外,还附加信福年华

关爱、理财、便利、健康、休闲服务等多项专属增值服务。如该卡可实现子女账户签约定期向老年人转账的功能;中信银行联合药房网、河南省武警医院为持卡人提供购药、体检特惠服务,并向资产达标的持卡人提供意外伤害和意外住院津贴保险;联合河南省艺术中心向持卡人提供购票优惠,同时联合中青旅每季度推出“信福年华夕阳红精品旅游线路”,为持卡人的晚年生活增添缤纷色彩。

理财看市

量化宽松政策利好 资源类QDII迎来大涨

在全球量化宽松的背景下,9月各类型基金中QDII独占鳌头,资源类表现尤其突出。数据显示,9月份QDII基金平均上涨3.62%。其中,上投摩根全球自然资源基金以7.58%的涨幅拔得头筹。不过,在整体取得正增长背景下,9月份不同QDII产品业绩也出现分化。数据显示,业绩排名第一的与排名末位的QDII基金产品收益率相差近10个百分点。

事实上,从中期来看(6-18个月),每一次

QE都将较大幅度推高资源价格。数据显示,前两次QE后,大宗商品指数分别上涨36%和10%,食品价格指数分别上涨20%和15%,石油价格分别上涨59%和30%。而自9月美国推出QE3以来,欧洲央行以及日本等国家也相继推出量化宽松措施。随着资金成本降低,全球流动性得到释放,加之股市估值处于低位,全球股市走出了一波强劲的上升行情,同时也带动了油气、黄金等资源价格的上涨以及新兴

市场资产价格走强。

理财专家认为,随着资源价格上涨,通胀预期也进一步增强,通胀预期将进一步推高资源价格。因此,建议投资者可多关注天然资源类QDII基金的投资机会,以分享量化宽松后国外资源股成长带来的收益,同时也可利用对QDII基金的配置,有效分散投资组合的整体风险,并抵御输入性通胀对资产的侵蚀。

倪子

财经播报

中国银行 金融IC卡发行量突破千万

截至目前,中国银行金融IC卡发卡量突破1000万张,发卡规模位居市场前列,电子现金交易规模市场第一。据悉,中国银行已在全国范围内发行了金融标准的借记IC卡和信用IC卡,产品等级涵盖白金卡、金卡和普卡。除中银理财借记IC卡、长城环球通信用IC卡等全国主推的重点产品外,中行在不同地区还推出了各具特色的IC卡产品。中行的金融IC卡以借记复合电子现金的界面卡为主,在覆盖原有银行卡功能基础上,全面支持小额快速支付应用。中国银行发展金融IC卡的阶段性成果折射出整个市场的快速发展,在银行卡芯片化迁移的大背景下,中行的银行卡将始终致力于为客户提供安全、便捷的服务,大踏步地走入“芯”时代。

陆彬

浦发银行 领先支付结算业务

伴随家庭理财市场的巨大需求,浦发银行从客户个性化需求出发,提供不同种类快捷、便利、高效的银行支付结算业务,直击家庭理财市场。浦发银行的支付结算业务包括针对短期大额闲置资金理财的“周周赢”——通知存款、日常小额闲置资金的理财的“约定存款”——约定定期存款、日常生活保障类费用支付的“缴费易”——缴公用事业费、日常生活资金划转类服务的“易汇达”——浦发银行汇款、出国留学或度假货币兑换的“结售汇”——浦发外币兑换、企业支付货款或接收货款的“收付易”——个人结算账户收单。未来,浦发银行将继续根据不同的客户需求,建立多元化、便捷化、生活化的支付结算体系。

史晓飞

惠理财、惠生活、惠结算

家庭理财支付结算服务成为市场新宠

浦发银行“惠生活”,让理财变轻松

惠理财,花钱也能省银子

浦发银行推出的满足不同家庭需求的支付结算业务方案的核心就是家庭理财。家庭理财看似是一件非常平凡的事情,其实是一个非常科学的实用科学。

针对不同家庭的理财需求,浦发银行的“周周赢”和约定存款业务在众多理财产品中脱颖而出,颇受客户青睐。“周周赢”可以将资金流动

性与收益性完美融合,适合于短期大额闲置资金的日常管理。周周赢产品是浦发银行在传统通知存款基础上的创新之举,新增的约定转存功能实现了通知存款的随存随力和随用随取。

“约定存款”是“周周赢”的姊妹篇,适合日常小额现金的管理,可以真正让活期存款收益“活”起来,老百姓的闲钱实现了利益最大化,

持卡人可自主设定卡内最低留存金额和定期存款的期限,银行会自动将高于最低留存金额的资金转为定期。支用时,无需办理提前支取手续,银行按照后进先出的方法,自动将定期转为活期。这样的自动互转,既能确保资金随时用,还能兼顾利息受益,一举两得。可谓“存款变理财,花钱也省钱”。

惠支付,理财消费一体化

生活离不开金钱,金钱离不开金融。浦发银行众多的金融服务产品都是以“轻松惠生活”为核心,划分不同的客户需求,延伸出“理享生活”。浦发银行的六大支付结算产品无一不彰显了生活化、家庭化、日常性的鲜明特色。通过网上银行、手机银行等电子渠道就可办理外币兑换,以及水、电、煤、通信等日常

生活费用的缴纳,通过ATM也可实现中国移动全网客户话费充值等服务,还有四通八达,遍及神州,甚至海外的8种模式的汇款模式,足不出户,就可轻松完成支付结算,可谓“轻松汇享受”。

“收付易—小业主货款结算系统”、“融资易—小业主金融创业服务方案”、“消费易—一个

人消费贷款”,助力中小业主,实现“经营好生活”。轻松理财卡、“浦发卓信”贵宾卡、“消费易”卡,兼顾理财与消费,实现“乐活易支付”。“汇享受”、“好生意”、“易支付”,浦发为广大客户呈现的“理享生活”将为我们开启新的,更加快捷的整合支付结算平台,真正实现金融服务与现代生活的有机结合。

惠生活,轻松理财更便捷

针对不同家庭和个人的需求,浦发银行推出了多项支付结算服务方案,很大程度上满足了现在家庭的日常金融服务需求,真正体现出“轻松理财”的快捷、便利与高效。关联账户,浦发银行针对家庭账务管理推出的服务,家庭成员可将自己的账户进行关联,在关联组内可授权其他成员查询和管理资金,实现家庭集约化、动态财务综合管理。

轻松理财卡,倡导量入为出的消费观念,独特的固定期限消费递延支付功能,让理财与消费有机结合,开源节流相得益彰,同时,轻松理财卡也兼顾投资、融资、理财、消费、汇划等功能,可谓“小身材,大能量”。出国金融服务,海外留学、旅行度假、商务出行,浦发银行提供留学贷款、存贷款证明、海外开户见证、外币兑换、SWIFT国际汇款、西联汇

款、外币携带证、外币旅行支票等一站式金融服务。

惠理财、惠支付、惠生活。多年来,浦发银行始终秉承“新思维,心服务”的理念,依托科技力量,不断创新。业内人士表示,“家庭理财支付结算服务”的推出,充分体现了浦发银行致力于成为“能为客户提供最便捷支付结算业务银行”的诚心和决心。

创新服务、贴近需求是金融服务的细胞和载体。如果没有创新服务,金融服务就会成为无源之水、无本之木;如果没有贴近百姓需求,金融服务就会成为镜花水月、空中楼阁。

为实现站在高起点上的新跨越,浦发银行着力开发了支付结算金融服务的三大板块:惠理财、惠生活、惠结算。这三大板块经过运行,得到业内行家的密切关注,也得到了广大客户的推崇。

记者 倪子
通讯员 史晓飞