

全扫描

去年光棍节,淘宝网、淘宝商城“支付宝”交易总额突破52亿 这个数据超过购物天堂香港6天的零售总额 今年“双十一”将至,各大电商已经开始“约价” 让促销来得更猛烈些吧!

虽然,离电子商务网站最兴奋的促销日“双十一”还有半个月的时间,但各大电商企业的暗战却早已经打响。据悉,天猫商城将联合48家电商,备货20亿元迎战“双十一”,其竞争对手京东商城也推出了为期一个月的“沙漠风暴”促销活动,为这场即将到来的“消费狂欢节”造势。

一个值得记录的数据显示去年光棍节促销有多火爆,“光棍节”期间,淘宝网、淘宝商城“支付宝”交易总额突破了52亿元,要知道,这个数字超过购物天堂香港6天的零售总额。

各大购物网站力推“双十一”促销活动

去年的11月11日,被网友们称为“世纪最大光棍节”,借着这个噱头,各大电商纷纷进行年末促销,不少网友们更是凌晨熬夜秒杀,只为抢到低价的品牌商品。也许是去年已经尝到了甜头,今年,各大电商们不仅仅只在“双十一”当天促销,为了抢占先机,将促销提前,“双十一”战线也被拉长为近一个月。

昨日,记者依次登录京东商城、天猫、当当网等多家购物网站,主页面中间位置不停地促销,十分抢眼,令人想不注意都不行。

“日用百货周年庆,满299元送399元礼券”“白酒十大品牌专场,买1000减300”……

京东商城的促销覆盖面十分广泛,包括电子产品、日化、酒水、旅行产品等。而其他门类的产品,也用显眼的红色标签标注着诱人的折扣。

总之,无论促销的方式如何变化,其内涵就是低价、低价、再低价,以此来吸引众多网友。

交易额达33.6亿元,当天包裹量2200万单……这组数据是去年11月11日当天,天猫商城的战绩,创下历史性新高。然而,对于天猫,他们追求的远不止如此。

今年,天猫商城将联合48家电商,备货20亿元迎战“双十一”。而昨日进入其官网页面,

记者发现天猫“双十一”的预售已经开始,消费者可登录预售平台先付定金,11月11日当天再付尾款便可购得商品。

8·15价格战或将影响“双十一”促销

虽说商家们现在是炒得热火朝天,希望利用“双十一”,打响年前促销战的第一波;众多热爱网购的宅男宅女们也是摩拳擦掌,想要低价购得自己喜欢的产品。然而,今年的“双十一”促销战也面临着一些问题和争议。

有专家认为,“价格战”这针兴奋剂的作用在电商中的影响正在减弱,“双十一”期间电商促销的降价空间相对往年会减少。另外,“8·15价格战”遗留了许多问题,诸如价格欺诈、缺货、撤单等问题影响了促销活动对消费者的吸引力。

“京东、苏宁、国美三家打价格战的时候,我的办公室同事都在讨论去哪家买最省钱,结果网上网下对比之后,发现价格都差不多。另外,他们都是错位降价,这家最便宜的产品在另一家一定没有,花费了很长时间,也没有买到满意的产品,觉得很失望。”一位曾参与过电商价格战的姚女士说,今年“双十一”,她准备好睡觉,不再彻夜秒杀了。

王亚伟“奔私”与抄底何干?

□徐刚



“领”悟市道

近日,私募行业最热门的事件莫过于,被誉为“最牛基金经理”“公募一哥”的华夏基金原副总经理王亚伟,在深圳注册了私募基金。今年5月,王亚伟离开公募之后,去向一直成谜。如今,终于有了答案,王亚伟与多数离职的公募基金基金经理一样,“奔私”了,投向了私募基金。还好,他没有学王功权,玩的是私奔。

王亚伟在资本市场之所以掀起“王亚伟现象”,源于其优异的投资业绩,与全球最优秀的基金经理相比较,王亚伟也可谓毫不逊色。历史永远都需要传奇人物,资本市场也不例外。王亚伟在华夏基金的成功,除了自身因素之外,显然不能抛开股改这个大背景,不能抛开2006年~2007年的这轮超级大牛市。长期以来,王亚伟以选股著称,“王亚伟概念股”成为市场的一大风景,这是他创造业绩神话的最重要原因。

股市涨潮时,每个人看起来都会游泳。只有在股市退潮时,才能看清楚是谁在光着屁股。2007年10月以来的这一轮超级大熊市,又让多少股神光环褪去。2011年的基金排名大战,无论是主动股票型、被动指数型和仓位灵活的混合型基金,全部亏损。作为“公募一哥”的王亚伟,年底的排名中跌出前10名,也让广大基民感慨英雄老去。

转战私募的前“公募一哥”,是延续传奇,还是步人后尘,目前还是很难说。市场传说,王亚伟复出“奔私”,是来抄底的。王亚伟曾执掌的华夏策略基金,2008年获批后一直拖到年底才正式发行,可谓精准抄底。这次王亚伟在大盘2000点关口再度出山,是否也意味着超级大底已经浮出水面?我想说,股市涨跌,自有规律。市场大势,岂能为一而转变?这不过是一些市场人士一厢情愿的解读罢了。

短讯

法国社会保障代表团来我市考察

本报讯 21日,在罗纳阿尔卑斯大区社会保障培训中心主任维德科克·奥贝尔女士带领下,法国社会保障代表团一行4人到我市考察社会保障工作,了解我市的社会保障体系建设和运行情况。国家人社部社会保障能力建设中心杨晓燕处长,省养老保险局王明安副局长、赵子友处长陪同。

代表团实地参观了郑州市社保局社会保险办事大厅,随后,中法双方进行了座谈。法国代表团对我市社会保险管理和培训工作表现出浓厚的兴趣,座谈会上中法双方进行了热烈的交流。法国三省医疗保险局局长依夫·佩提详细询问了我市工伤保险的参保范围、工伤认定、待遇支付等方面的情况,法国依索纳省家庭补助局局长黑伊纳尔·勒美对我市社会保险国家补助和费用分担情况进行了认真了解,罗纳阿尔卑斯大区社会保障培训中心主管弗朗索娃·贝利更是围绕着培训提出了一个又一个的问题。针对法国代表的提问,我方代表都一一进行了详细解答。

最后,维德科克·奥贝尔女士说,在参观访问的过程中他们看到了这个体系的现代化,中法社会保障已有10年以上的合作,取得了很大的进步,期待中方代表团早日访问法国。

记者 李丽君 辛晓青

一个报价500元的修车费,修完后变成7400元
另一个报价700元的维修费,3天后成了7600元

高价修车费,你掏还是不掏?

维修是许多车主最担心的事,因为一次维修价格就能从几百元演变到几千元甚至上万元,遇到这样的问题该怎么办呢?

在十一期间,郑州有两位车主遇到了类似的纠纷,他们各自采取了不同的解决方案,希望他们的经历能给其他车主一些借鉴。

记者 李丽君

案例一:维修费从500元变到7400元

十一放假前,郑州市民李先生发现自己的爱车有点漏油,考虑到4S店维修太贵,于是在放假期间就将爱车送到西环一家连锁维修店,工作人员报价700元,李先生就放心离开了。没想到,没两天,工作人员来电话说新发现漏水问题需要加500元,再后来又发现严重问题维修费变成6000元,最后修完后变成了7400元。

“车子放在维修店里几天,没想到维修价格从几百元变成近万元,我也不懂汽车维修,到底哪里出了问题,是不是真的出了问题我也不清楚。”李先生说,听到维修店报的价格他都惊呆了,于是他四处找人协调,经过协调最后以4200元的价格结束了这场堵心的纠纷。

案例二:维修费从500元变到7600元

10月3日中午,山西长治县的崔先生一家三口自驾出游,途经连霍高速郑州段时爱车水箱高温开锅,停车后无法启动。崔先生拨打了咨询电话,被告知了位于郑州市三全路上一家汽车修理厂的电话,很快该修理厂老板坐着救援车赶到高速路上,现场查看车辆故障,初步估价拖车费和修车费共计为500元。崔先生对这个报价比较满意,轿车被拖到了汽修厂。

第三天汽修厂电话通知崔先生车修好了,崔先生到汽修厂发动,果然修好了,但

当他看到汽修厂打出的维修清单,拖车费、配件费、工时费共计7600元,大大超过告知数额,崔先生当场傻眼了,双方争吵激烈,最后崔先生拨打了12315投诉电话。

第二天,市工商局专业分局机动车工商所两名工作人员赶到汽修厂,找该厂老板了解情况,对双方进行协调。崔先生只肯付当初约定的费用500元,汽修厂老板强调修车的不可预见性。

于是工商所人员和崔先生及汽修厂老板和技术人员一起核对从汽车上换下来的配件,重新拉出一个清单,价格为1600元,而第一个单子为7600元,为啥差距这么大?

汽修厂老板核对后承认第一个单子出错了,这时崔先生依然认定只出500元费用,汽修厂坚持1600元是最低价。工商人员依照程序进行调解,首先工商所人员指出在修车期间,汽车修理厂在修理过程中对所修理的汽车实际增加的费用并未履行告知义务,根据《消费者权益保护法》第八条“消费者享有知悉其购买、使用的商品或者接受的服务的真实情况的权利”。汽修厂应该承担未告知相关责任。

最后,通过工商所人员的沟通和协商,当事人双方终于达成调解协议:由崔先生一次性支付修理厂修车费及工时费共计800元,并且保修5000公里。

提醒:修车时最好找懂行人一起

市工商局专业分局机动车所所长刘翔建议市民,在修车前可以多跑几家店,看看诊断和报价,另外,在修车的时候最好找位懂行的朋友一起,看看师傅说得对不对。如果觉得价位不合理,不要在单子上签字认可,“如果纠纷在我们的调解下双方没有达成和解,最后双方可以走法律诉讼程序”。

郑州市机动车修配管理处负责投诉的工作人员提醒大家,主要部件一定要到4S店或者一、二类维修企业去修,小的问题可以到小点的企业,但是一定要到正规的维修企业。

最后,晚报提醒大家,如果遇到纠纷协商不下,可以拨打12315、96669向消协和郑州市机动车修配管理处投诉。

GREE 格力
掌握核心科技

核心科技 就在格力

格力变频技术荣获国家科技进步奖

格力i系列、U系列、睡梦宝-II变频空调,2年免费包换

**国家科技
进步奖**

格力1赫兹,好变频 搜索 好空调·格力造 www.gree.com