

河南温县铁棍山药 尚未大面积出土上市 就已“滞销”？

疑有游资炒作，试图压低收购价格

核心提示

一切显得如此的诡异，温县铁棍山药刚步入收获时节，尚未大面积出土上市，市场上关于铁棍山药滞销的传闻就满天飞。

记者调查发现，霜降前后，温县铁棍山药才进入成熟期，开始采挖，元旦到春节是集中的上市时间。为何刚上市就会有滞销传闻？有人怀疑有游资在背后推波助澜进行炒作，试图压低收购价格。

一个好消息是：当地政府已经意识到这一问题，开始对铁棍山药进行统一包装等方式，试图以品牌化带动铁棍山药打开市场。

记者 王战龙 文/图



温县当地农民正在采挖地里的铁棍山药

诡异的“滞销”传闻

霜降已过，天气转冷。

韩红星披着外套，站在院子里喊了一声“走了！”，儿子从屋里跑出来，爷俩扛着铁锹一前一后，走到了位于村头的山药地里。

露水打湿了裤腿，爷俩管不了那么多，铁锹着地，用力一脚，一锹一锹，地上挖出一条深沟，带着泥土的山药整齐地码放在地头。

这时，一辆电动车停在了路边，来人喊着：“红星，咋还自己挖呢？”

韩红星顿了一下，回应了一嗓子：“不自己挖咋弄？雇人太贵了。”啐了一口唾沫，继续挖着。

温县铁棍山药采挖完全依靠人工，若是一个人，一亩地需要35个工时，也就是35天，现在市场价一个工时需支付费用105元。

韩红星家一亩七分地的山药，如果雇人采挖，他大概算了一下，仅人工费用这一块儿，他就需要支出五六千元。

10月27日，温县岳村乡韩郭作村村头，韩红星的山药地夹杂在大片麦地中间格外显眼，岳村乡是温县种植山药较为集中的乡镇之一，去往集镇的路边，林立着各式收购山药的牌子。

往年这个时候，陆续有客商上门收购，今年也有，但收购价格远远低于韩红星的预期。

“去年这个时候一斤收购价都在十三四块钱。现在也有人收，但价格压得可低，一斤也就是六七块钱，好的也就八九块。”韩红星扶着铁锹，望着尚未开挖的山药直摇头，“听说滞销了，卖不出去。”

滞销的传闻在温县铁棍山药尚未上市之时已经存在，有消息称：自今年9月份开始，受到河北、山东山药大量入市，铁棍山药出现“卖难”问题。

“简直是信口开河胡说八道！”韩红星气愤地说，传统节气霜降前后（今年霜降为10月23日），温县铁棍山药才进入成熟期，开始采挖，元旦到春节是集中的上市时间。“咋刚一上市，就滞销呢？”

温县县委宣传部工作人员张明说，今年温县铁棍山药种植面积3.5万亩，到现在采挖面积尚不足1/5。

村民怀疑滞销这样的消息是周边收购山药的中间商散布出来的，甚至有人怀疑，有游资在幕后推波助澜进行炒作，目的是压低收购价格。

山药价格逐渐回归理性

穿过韩郭作村，就到达了赵郭作村——铁棍山药的发源地：它和普通的河南村庄无异，种植铁棍山药并没有给这个村带来明显的变化。

村里从何时种植山药，现已无据可考，在村支书赵大军提供的一份《赵郭作铁棍山药传奇》中，依稀能够感受到铁棍山药久远的历史：三国时期，赵郭作村绅士郭高升拜访司马懿，特带去特产“铁棍山药”，食用后延年益寿治病强身，此后一直作为贡品，后多人因此受封并加官进爵。

更为离奇的版本是：传说曾有一个野人国，人少国弱，被外敌入侵困在深山，后因食用铁棍山药，兵强马壮夺回失地。

一种更为大家认可的版本是：温县地处河南西北部太行山脉南麓的古怀庆府，以盛产“四大怀药”（山药、地黄、牛膝、菊花）闻名于世，尤其是铁棍山药因区域气候优良，壤肥土壮，矿物质有机成分高，为历代皇室之贡品。清朝时期，被称为“中原怀府老人参”，1994年，在巴拿马万国博览会

会上荣获金奖。

温县宣传部工作人员介绍：温县铁棍山药种植主要集中在临黄河的岳村乡、招贤乡、温泉乡、祥云镇和番田乡5个乡镇。

铁棍山药曾一度面临“绝种”。赵大军说，上世纪六十年代，“举红旗，狠抓纲，棉花生猪双过江”，粮食生产挂帅，铁棍山药由于产量低，经济效益差，一度被边缘化。

后被驻村工作队一位懂中医的人发现，在他的号召下，为了不影响粮食生产，就在村里的苹果园、机井边，房前屋后种植山药，铁棍山药才得以保存至今。

直至1995年之后，铁棍山药才迎来了市场的春天。当时流行送土特产，铁棍山药成为馈赠亲友的不二之选，价格也逐渐上升，从最初的两三块钱，涨至后来的七八块钱一斤。

尤其在2008年之后，铁棍山药价格突然飙升，最贵的时候40多元一斤。

在温县一政府工作人员看来，价格的突然飙升，是特殊情况的“畸高”，现在市场逐渐回归理性。

“山寨”铁棍山药借“壳”搅乱市场

1500斤到2000斤，仅种植成本一亩地1万元左右。“批发价6块钱是个临界点，低于这样的价格，种植户一年到头就是白辛苦。”尤其是垆土铁棍山药，因为地质坚硬，长得弯弯曲曲，卖相并不是很好。

温县铁棍山药还有休耕期，不能重茬种植，种一年，起码要休息8到10年才能种植第二茬。

“现在市场上的‘山寨’铁棍山药主要是山东、河北的山药，它们产量大，一亩地三四千斤，批发价也不过两三块钱一斤。”赵大军说，基本上都是傍着“铁棍山药”的大名“挂羊头卖狗肉”。

岳村乡一饭店老板告诉记者，自从铁棍山药出名后，外地的山药假借“铁棍山药”之名趁机占领市场，有些经销商把外地的“山寨”铁棍山药拉到温县来，包装一下就以温县“铁棍山药”的名义出售。

他说，在家门口，他都买到过“山寨”铁棍山药，曾看到山东牌照的货车满载着山药，趁着夜色停放在一个铁棍山药经销店。

下一个“好想你”的期待

在赵大军的家里，他给记者拿了一盒铁棍山药，说中间有一根是山寨的，记者并没有明显辨认出来。

赵大军说，正宗的铁棍山药拇指粗细，须头不分叉，口感略带一丝甜味。有些“山寨”的铁棍山药已经达到了以假乱真的情况，很多收购商也不一定能分辨出来。

“铁棍山药是怀药的极品，名声很大，但过去大家不知道怎样把温县铁棍山药与其他地区的山药区分开来，这对消费者不利，农户也卖不上好的价钱。”另一村民赵红根说。

长期以来“温县铁棍山药”品牌缺乏有效的法律和行政保护，域外很多山药也打出“温县铁棍山药”的招牌，以至于被外地山药趁机占领市场。这已经成为当地种植户和政府的共识。

在河南，温县铁棍山药这样的故事并不鲜见，好想你枣业、信阳毛尖等特色产品均有过类似的经历。而现在，它们通过品牌的运作和龙头企业的带动，已经成为享誉全国的河南名牌。

温县铁棍山药未来发展之路将何去何从？据了解，去年，温县县政府就开始申请温县铁棍山药注册商标，今年5月份正式获得批复，以后温县铁棍山药是温县铁棍山药协会的证明商标，也是地理标志。

“凡是温县生产的山药才能叫温县铁棍山药，其他任何地方生产的都不能叫温县铁棍山药。”温县县委宣传部工作人员张明说。

今年10月16日，温县政府主管农业的副县长侯向阳带着温县20家山药种植大户，在郑州市航海路华中果品物流港开办了首个由20个温县铁棍山药种植大户组团形成温县政府指定的“山药批发销售点”。

从今年开始，温县铁棍山药将统一风格样式，同时，在包装箱上方封口处粘贴防伪标识。还在防伪码上方设计了物流码，从而实现了产品的有效追溯。

今后，市面上销售的“温县铁棍山药”将拥有独一无二的“身份证”、统一的外包装和防伪标识，专业“温县铁棍山药”网站可以查询所有相关信息。

现在，温县铁棍山药希望未来能拉长产业链，希望有大资本、大企业进入温县铁棍山药的营销领域，当地政府也正在积极筹划建立“山药交易中心”，把温县铁棍山药做成河南真正的名片。

温县铁棍山药能够成为下一个“好想你”吗？