

# 《郑州晚报·第一汽车》联手西环汽车公园为中原消费者圆梦 “2012诺亚方舟计划”启动

## 中原车市史上最猛优惠来袭 11月2日~6日 汽车五至八折 全豫抄底



以前,只是在百货业及超市见到商品打折销售;如今,汽车这个大家伙也打折卖了!

本周五,中植汽车携某个品牌、某款车,将在全省范围内展开限时限量打折活动,其中最低仅为五折,如此大力度的促销,在中原地区尚属首次。这种限时限量或长期的打折活动与某些普通商品的促销方式异曲同工。

实际上,中原汽车市场许多汽车厂家及经销商已经推出过诸如“零首付”、“送装饰”、“送保险”等促销方式,这在某种意义上也是把汽车当做一般商品进行促销,标志着中原汽车消费在走向打折时代。



【诺亚方舟购车计划】

诺亚方舟是传说中让地球生命得以延续的大船。2012诺亚方舟购车计划,是指提供弥足珍贵的有限机会让大家买到最实惠的汽车。

面对2012,我们不知道明天会发生什么,我们能把握的就是今天。为了让中原消费者圆梦汽车,中植汽车集团于11月2日~6日特别启动“2012诺亚方舟计划”,把汽车打折进行到底,汽车五至八折,是河南消费者提前圆梦的最好时机。

记者 谢宽 陈娟



## 中原汽车消费走进打折时代 汽车五至八折? 不错,这是真的!

### 消费方式已改变

由于今年宏观经济下滑及消费者回归理性等原因,国内整体车市徘徊在微增长边缘。对于经销商而言,如何撬动当下的冰冻市场,将是每一个品牌车商必须直面的严峻问题。

打折促销已成为商家提高销量的最有效办法,于是,五折这样的折扣平常只能在场面火热的百货商场或大型超市才能看到的场景发生在

汽车行业。而随着汽车生活的普及,汽车已同家电、百货、服装等商品一样进入了打折促销时代。

对此,中植汽车负责人坦言,目前汽车虽然还是大件消费,可随着市民消费水平的普遍提高及车市竞争的激烈,汽车消费方式已改变。汽车不再需要省吃俭用才能购买,而是如同食品、服饰一

样,已经进入必需品行列。

既然汽车已经成为普通商品,那么汽车销售采取打折也在情理之中。而究其本质来说,汽车打折的背后是中国汽车市场走向成熟的另一种注解。整车销售利润变薄,让汽车厂家及车商把更多的注意力转向汽车服务和后市场,使汽车业更健康的发展。

### 激发中原车市活力

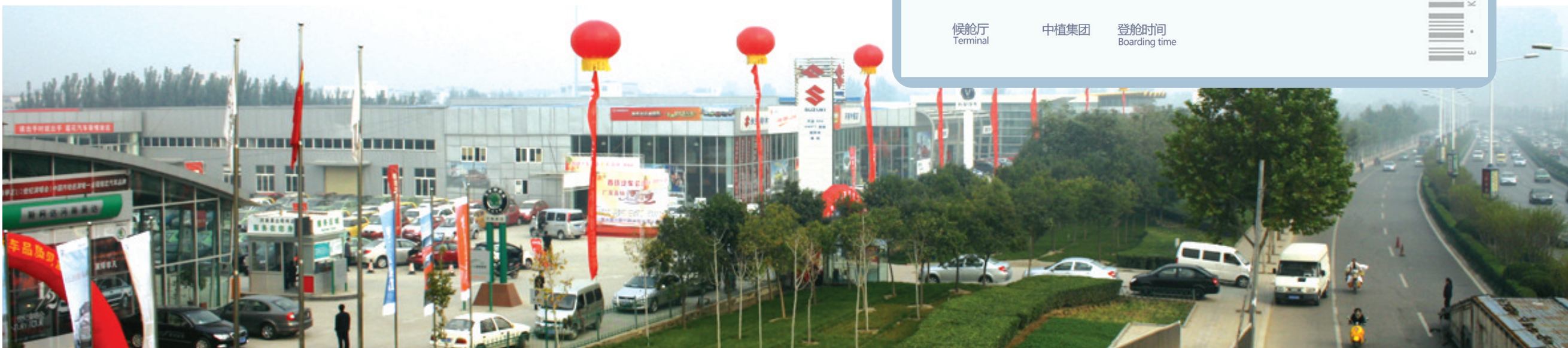
如今,降价已经成为车市的主旋律。尤其是市场进入6月淡季以来,面对年中冲刺业绩的压力,众多厂商以“血拼”姿态争抢客源。很多经销商也在推出不同的打折举措以清理库存,而此次推出的五至八折超低价活动,中植汽车拿出近千万对亏损部分进行补充,如此力度、如

此幅度还是首次。与此同时,本次活动包括中植汽车旗下经营多个主流品牌,为此次打折活动提供了强有力的资源支持。

在业内人士对于“五折”颇感惊讶时,中植汽车负责人说:“推出如此力度的折扣,中植汽车的目标是以此为契机,让更多的中原消费者

尽快开上自己的汽车,让中原汽车市场更快速的前行,也让中植汽车赢得更多的口碑。”

郑州汽车流通行业协会专家认为,这些颇具创新里程碑的营销理念,对于提升中原车市活力贡献很大,在如今的车市环境下,汽车打折这个概念抓住了消费者的心理,也使得中原汽车市场呈现出勃勃的局面。



### 购车的最佳时机来临

“我等了快一年了,终于等到了年底,趁这个时机赶紧把车买了。”唐先生的想法代表了许多消费者的心声。的确,根据往年的经验,一年之中,乘用车的零售价格最低的时期是在11、12两个月份,精明的消费者往往在这个时间段货比三家看看哪家更优惠,一旦瞅准机会就出手,年底购车的最佳时机已经来临。

### 汽车巨惠圆您购车梦

为了帮助像唐先生一样的市民提前圆购车梦,郑州最大的经销商集团之一中植汽车集团,启动策划已久的“2012诺亚方舟计划”;在11月2日~6日五天中,中植汽车将拿出近千万元现金,对每个车型进行补贴,把汽车打折进行到底。据悉,此次活动覆盖河南,单车优惠幅度五至八折,就中原车市而言,如此巨大优惠尚属首次,是中原消费者提前圆汽车梦的最好时机。

### 回馈消费者享受最低价

为了让中原消费者享受到最实惠的车价,中植汽车在此次“2012诺亚方舟计划”中,史无前例的抛出大幅折扣。由于是多品牌联动,消费者将省去往返各4S店的麻烦和辛苦,而且将得到实际优惠,还能当场提到现车,避免在买车时排队提车的等待。

需要提醒消费者的是,这些特价车将在全省联动销售,数量有限,订完即止,想提前过上有车生活的客户一定要抓紧时间到西环汽车公园抢占先机,千万不要错过这次抄底的绝佳机会。

### 通知! 通知! 紧急通知! 2012年购车最后的船票

登舱时间:11月2日~6日  
登舱地点:西环汽车公园  
中植号“诺亚方舟”即将起航,请还未得到登舱票的乘客尽快抢票,票数有限、舱位有限,机会不容错过。请已有登舱票的乘客按时登舱,按顺序登舱请勿拥挤,争抢,以免造成损伤。  
再次提醒各位乘客登舱时间仅在11月2日~6日,过时不候,请各位乘客提前做好登舱准备。

|                            |               |                        |                      |
|----------------------------|---------------|------------------------|----------------------|
| 中植汽车集团 “2012诺亚方舟”计划        |               | 登舱卡<br>Boarding card   |                      |
| 姓名<br>Name                 | 航班号<br>Number | 2012-11                | 座位号<br>Seat number   |
|                            |               |                        | F005                 |
| 始发站<br>originating station | 地球            | 到达点<br>Reach the point | 舱位<br>Shipping space |
|                            |               | 国际车展                   | U35                  |
| 候舱厅<br>Terminal            | 中植集团          | 登舱时间<br>Boarding time  |                      |

### 优惠机会 赶紧行动

#### 斯柯达汽车

经销商:河南昊达汽车贸易有限公司  
车型:晶锐,明锐,昊锐  
优惠信息:购晶锐66666元起,日供仅需2.2元  
购明锐最高优惠1.2万元  
明锐RS优惠3万元  
昊锐最高优惠3万元  
销售热线:0371-65503333  
地址:郑州市西三环北段(西环汽车公园内)河南昊达展厅

#### 雪铁龙汽车

经销商:河南东龙4S店  
新世嘉梦想0距离,0购置税,0利率,置换零利息  
C5创享3周年-升级换代,三免礼遇  
销售热线:0371-86095052 63793333  
地址:郑州市西三环北段(西环汽车公园内)河南东龙4S店

#### 上海大众汽车

经销商:上海大众郑州新兴4S店  
新帕萨特尊享二重礼:  
礼包一:New iPad一台及信贷优惠;购New Passat全系,置换客户首付低至40%,可享“2年0利率”;非置换客户可享“50%首付,2年0利率”或“30%首付,1年0利率,3年低利率”。  
礼包二:New iPad一台及5万公里“畅行无忧”保养礼包(含首次保养在内,共计6次保养);购New Passat 1.4T DSG/1.4T MT降油耗车型,享3000元/台国家节能惠民补贴;除选择消费信贷客户外,如置换客户更可享8000元/台的优惠。  
New Polo,尊享保险及迷你投影仪超值赠送、“1年0利率、2年/3年低利率、半付半贷0利率活动”;购1.4MT/1.6MT降油耗车型更可享3000元/台国家节能惠民补贴。  
途安:购途安安全车型,五重豪礼——5000元油卡、5000元商业险、1000元交强险、3000元节能惠民补贴、8000元原装附件,为您开启幸福家庭生活。  
新朗逸:购车即享3000元大礼包。  
销售热线:0371-65780466  
地址:花园路迎宾路交叉口北200米路西

#### 比亚迪汽车

经销商:河南嘉力比亚迪4S店  
F0,L3,G6所有车型全部八折。  
销售热线:0371-86005999  
地址:郑州市北环路丰庆路交叉口向西100米路南

#### 长安汽车

经销商:河南中润汽车贸易服务有限公司  
车型:悦翔V3,2012款奔奔MINI  
优惠信息:郑州国际车展期间悦翔V3惠民补贴3000元,购车天天送豪礼! 2012款奔奔MINI全系直降6000元含惠民补贴!  
地址:郑州市北环路丰庆路交叉口西100米路南  
销售热线:0371-86005666

#### 河南铃木4S店

天语sx4,锐骑,雨燕,奥拓,羚羊  
折扣信息:1.6AT天语灵动自动挡白,市场价:10880元,车展价:96000元,仅限车展,敬请关注!  
销售热线:河南中植长安铃木4S店,0371-67526509。

#### 河南中植猎豹车型

中植猎豹全系到货,万元巨惠,飞腾八折起售;奇兵,黑金刚惊喜优惠10000元,更有超值礼包相送。  
销售热线:0371-86095731  
VIP热线:13393706496 13526415346  
地址:郑州市西环路化工路交叉口向北1000米路西(西环汽车公园内)

#### 中润奇瑞4S店在售车型优惠政策

A3:最高优惠11000元。  
A1:最高优惠5000元,3.78万元起售。

风云2:国际车展期间,运动版特价八折起售,仅限两台。

瑞虎:最高优惠11000元,再送大礼包。  
销售热线:0371-67520333 86628060  
服务热线:0371-67647777 86628069  
地址:郑州市西环路化工路交叉口北1000米路西(西环汽车公园内)

#### 河南大河车城汽车服务股份有限公司

瑞麒G3:现金优惠2000元,3000元油卡,还有3000元惠民补贴,再送原厂导航。  
瑞麒X1:现金优惠5000元,送3000元油卡。  
威麟V5,X5:现金优惠5000元,再送5000元汽车装饰。  
销售热线:0371-67597577 67526588  
服务热线:0371-67597599  
地址:郑州市西环路化工路交叉口向北1000米路西

#### 中植奇瑞4S店

中植奇瑞全系大巨惠,最低至七八折。  
奇瑞E5,畅享惠民3000元,装饰4000元,平安礼,幸运礼,美容礼,安全礼六重大礼。  
旗云2,3000元惠民补贴+4000元装饰大礼包。  
销售热线:0371-67275550/67520333  
VIP热线:13203728009  
地址:西三环化工路交叉口向北1000米路西(西环汽车公园内)北环路丰庆路交叉口向西50米路南

#### 河南嘉力力帆4S店

力帆320原价36900元,优惠4000元,并享受3000元惠民补贴。  
力帆520i原价39900元,享受3000元惠民补贴。  
力帆620原价54900元,优惠9000元。  
销售热线:0371-63772999  
0371-86137507  
地址:郑州市西环路化工路交叉口向北1000米路西;郑州市北环路丰庆路交叉口西100米路南

#### 中植莲花4S店

L3三厢折扣信息:莲花幸福折扣月,自动挡仅做手动挡卖。  
销售热线:0371-67597600 66526667  
VIP热线:13838196171

#### 中植瑞成江淮4S店

江淮瑞鹰全系 优惠20000元+1000元礼包  
江淮瑞风全系 送10000元礼包  
江淮同悦全系 送4000元礼包+3000元惠民  
江淮和悦全系送5000元礼包+3000元惠民(1.5L)  
销售热线:0371-67831111  
VIP热线:13213208837  
地址:郑州市西环路化工路交叉口向北1000米路西(西环汽车公园内)江淮4S店

#### 嘉力中华

经销商:河南嘉力汽车贸易有限公司  
车型:中华H530,中华V5,中华FRV,中华FSV,中华H230,中华H320  
郑州国际车展期间中华H230和中华H320乐享3000元惠民补贴,心动价55800元起。  
中华FSV钜惠6000元,超值价59800元起。  
中华H530,中华FRV,中华V5,尊享3000元豪礼。  
销售热线:0371-61799999  
地址:郑州市北环路丰庆路交叉口西50米路南

#### 河南中植猎豹车型

中植猎豹全系到货,万元巨惠,飞腾八折起售;奇兵,黑金刚惊喜优惠10000元,更有超值礼包相送。  
销售热线:0371-86095731  
VIP热线:13393706496 13526415346  
地址:郑州市西环路化工路交叉口向北1000米路西(西环汽车公园内)