

每年11月11日,已成为单身男女最为推崇的“光棍节”。依然单身的人士想着寻找爱情,而已经结婚的人士在想着怎样让爱情保鲜。

比起那些成双成对的人们,单身人士更需要为自己做好保障。保险专家表示,拥有一份实实在在的保险,无论是作为理财配置还是风险防范都是不错的选择。今天,在“光棍节”来临之际,本报特别为单身人士与已婚人群推荐一些合适的保险计划。

记者 倪子 通讯员 左长虹

单身汉首选重大疾病险

李超今年32岁,自己开了间咖啡馆,小生意做得有声有色,被朋友们誉为“高富帅钻石王老五”。上周五,他突感胸口疼痛,大汗淋漓,经医生检查得知,他竟因供血不足严重导致急性心肌梗死。由于治疗及时,李超算是脱离了生命危险。这次生病,李超花了近8万元。

目前,单身人士年龄多在30岁上下,这个年龄正是事业的爬坡期,最怕的莫过于发生重大疾病或者意外伤害事故,因此要给自己规划足够的保障。

“现在罹患重疾概率较高,而重疾的平均治疗费用一般都在10万元左右,且医疗费用还在不断上涨,建议投保人购买重疾险的保额至少要在10万元以上。没有参加社保的消费者还要考虑适当提高保额。”省会某保险公司保险专家建议道。

目前市场上各家保险公司推出的重疾险保障范围基本相似,保费也无大的差距。但不同的投保人,由于自身情况不同,可以增加保障范围,相应的保费也会有所上涨。在重疾险的选择上,主要考虑的因素除了保障病种外,还有观察期、保险期间、缴费期间、有无分红、给付方式、保额限制等。此外,有了重疾险的保障后,最好再配备一份意外险。

一般情况下,保险公司会在消费者购买了重疾险或定期寿险、终身寿险作为主险后,再提供意外伤害保险作为附加险,保费也不高,消费者可以在购买主险时一并投保。如果只是想买单纯购买意外险,建议买卡单式意外险,一年一投保,保费不过百元,但风险保障范围已足够。

已婚族推荐终身寿险

这几年,“爱情保险”引起广泛关注。其实,爱情保险并不是真的保障爱情长久,只是保险公司打出的一个噱头,夫妻双方同时投保,互为受益人,购买时享受到保费上的优惠。

目前市场上的爱情保险基本上都是联合寿险的形式,分为定期型寿险和终身型寿险两种。定期寿险的保障期多为20年。而终身寿险可以保障终身,主要的保险利益在投保人身故后实现。

在夫妻的爱情保险上,保险专家们比较推崇终身寿险,但由于终身寿险的保险金只有在身故后才能拿到,这与很多投保人的消费习惯存在差异。对此,有保险专家认为,与健康险等保险产品不同,终身寿险产品是将保障留给家人,是被保险人责任感的体现,最能体现爱情保险的意义。

夫妻双方购买了终身寿险后,如果一方不幸因疾病、意外等原因身故,在经济层面上仍然能够给另一方有所交待。此相比其他险种,终身寿险在产品上的优势也不容忽视。从保费支出来看,终身寿险采用均衡费率,也就是说越年轻时购买,实际保障时间越长,保费相对越低廉。而夫妻购买一份联合人寿型的终身寿险,更比两人分别购买一份终身寿险所付出的保费要少,以一对30周岁的夫妻为例,20年缴费方式下,总保费可节省约40%,经济实惠。

保险专家表示,考虑到家庭的实际经济状况,保障、储蓄和投资要合理分配,已婚夫妻可以各自投保1份保单,受益人互为对方,实现夫妻互保。对于处于事业起步阶段、家庭财力尚不雄厚的新婚夫妇,可以偏重分红型的终身寿险、两全保险,并附加健康险及意外险。

如果你单身,投保遵循『重疾险+意外险』 如果你已婚,不妨考虑终身寿险



财经播报

●工商银行举办两岸珍贵银行文物展览 10月30日,由中国工商银行、台湾永丰金控和台北国父纪念馆共同主办的“汇通天下——从钱庄到现代银行”展览在台北市举行开馆仪式,拉开此次两岸珍贵银行文物展览盛事的序幕。为展现大陆金融文化的发展历程,工商银行从其创办的银行博物馆的3万余件藏品中遴选了最具代表性的550件精品来台湾展览。作为中国最大的商业银行和具有全球影响力的银行,中国工商银行长期致力于推动两岸经贸金融交流与合作,并通过与台湾金融机构的合作,为台资企业提供了优良的金融服务,有力地推动了两岸金融合作的发展。
张晓辉

●平安人寿豁免产品全线升级 日前,平安人寿结束一起“吉星送宝”保费豁免案件,预计豁免金额为人民币180万元,这是平安人寿今年以来涉及豁免保费最高的案件。与此同时,平安人寿将在11月新推出三款豁免保险产品:平安附加豁免保险费定期寿险、平安附加豁免保险费重大疾病保险和平安附加豁免保险费重大疾病保险。该三款产品的推出将助力平安豁免产品的全线升级,搭建起覆盖投保人、被保险人,可附加于传统险、非传统险,涵盖身故、残疾、重疾保障的全方位的豁免险体系。数据显示,截至9月底,平安人寿在2012年共结束豁免保费案件约2万件,豁免保费金额达3亿多元。
张翠

●河南钱币在北京钱博会上获奖 11月2日~4日,“2012北京国际邮票钱币博览会”在北京举办。本届博览会主题为“品鉴集藏 乐享生活”,共有来自30余个国家和地区的54家国际展商、201家国内展商以及10家专业媒体文化展商参展。河南省钱币有限公司作为河南最早的中国金币特许零售商,出席了本次展会,并展示了具河南特色的天地之中系列纪念币、牡丹金银条、最新发行的中国青铜器纪念币及蛇年金钱等新品,来自国内外的收藏专家及爱好者近千余人云集一堂,现场品鉴,交流。最终,河南省钱币有限公司一举摘得全国仅有5个名额的“最佳特许零售商奖”及全国仅有3个名额的“最佳形象奖”。
刘晔

●建行郑州金水支行私人银行开业 10月31日,建设银行郑州金水支行私人银行开业庆典隆重举行。省分行个人金融部总经理杜超民、副总经理孙红康、金水支行副行长李刚军、行长助理梅少林和近50名高端客户应邀出席。该行私人银行的成立,不仅为高端客户提供了更加优越的专属服务场所,同时也是向高端客户提供更优质服务的承诺,标志着郑州金水支行已全面构建起个人高端客户分层服务体系。
张新乔

●河南中行支持郑州华南城建设 近年来,随着中原经济区的持续建设,物流产业迅速崛起,资金需求旺盛。中国银行河南分行将支持物流产业发展作为重要发展战略之一。日前,该行为郑州华南城成功做下1亿元投行业务,用来支持郑州华南城一期项目广告宣传,有效满足了郑州华南城有限公司的融资需求,成为省内第一家与郑州华南城开展实质性合作的金融机构。
陆彬 郝丽

●光大银行电子银行实现账户间资金顺畅划拨 近日,光大银行电子银行推出“资金归集”新功能。据介绍,“资金归集”是通过人行跨行互联系统(超级网银)从他行向光大银行进行周期扣款的业务。据了解,该功能打通本人、本行、跨行及第三方资金通道,实现了账户间资金顺畅划拨,提供智能的代收、代缴、代扣服务,即可以满足个贷及信用卡等业务的周期还款需要。
古晓东

●招行远程银行中心蝉联优秀示范单位奖 日前,“第二届中国银行业优秀客户服务中心”评选结果在中银协官网揭晓,招商银行远程银行中心再度蝉联“综合示范单位奖”,并荣膺“价值贡献奖”。招商银行远程银行中心是国内第一家提供人工服务的电话银行,并率先推出全国统一客服热线95555。10多年来,招行远程银行中心逐步实现多语种服务、客户分层服务及多点分布运营,年服务总量达到7700万人次。
屈庆昌

●浦发银行获绿色金融服务创新奖 近日,浦发银行“合同能源管理专项金融产品”被中国节能协会节能服务产业委员会授予“2012合同能源绿色金融创新优秀产品”奖,再次彰显我行在国内绿色金融领域的创新能力与引领地位。今年上半年,我行推出涵盖“五大板块、十大特色创新产品”的《绿色金融综合服务方案2.0》,形成了业内最丰富、最专业的产品体系。
史晓飞

●交通银行全国首发Windows 8平板银行 近日,交通银行正式推出了Windows 8最新平板银行,与微软Windows 8正式版同步上市。由此,交通银行成为全国首家也是唯一一家受邀同步发布Win8平板银行的金融机构。交行Win8平板银行融入了微软全新的Metro风格,功能丰富实用,提供了基于客户身份的个性化金融理财服务和位置信息等生活便民服务,是客户身边的智能金融专家。全权

信托理财,找对地方选对“货”

上周,有16家信托公司发行了30款集合信托产品,从资金运用方式来看,权益投资类产品14款占比最大,紧随其后的是贷款类产品,发行6款,股权投资类产品发行1款。投资者如何擦亮眼睛在琳琅满目的信托理财市场上,找对地方选对产品,听听理财专家怎么说。

首先,“擦亮眼睛”。目前信托产品的收益大多集中在年化7%~9%,平均期限1~2年。投资者在投资信托产品时需关注资金运用方式,对于贷款类理财产品,投资者应重点关注融资人实力,融资人的实力决定了还款

来源的可靠性。其次,“选对地方”。在刚性兑付的预期下,不少投资者认为选择哪家信托公司都一样,其实“选对地方”是非常关键的。对于谨慎的投资者来说经营稳健、理念相对谨慎的信托公司是上佳选择。

再次,“选对产品”。从资金运用方式来看,可以分为权益投资类、贷款类、股权投资类、债权投资类等信托产品。对于稳健的投资者来说权益类信托是个不错的选择,上市公司股权质押产品就属于该类,这类产品一般以较低的价格投资上市公司股东持有的上

市公司股权,安全边际高。近期中原信托推出了一款上市公司股权投资类产品,该产品投资的是在主板上市的优质企业。如您想进一步了解,可联系400-687-0116。
倪子

中原信托 专业信托金融机构
诚信重诺 值得托付
400-687-0116 0371-88861666

产品名称	起金额	产品期限	参考年化收益	发行日期
万利宝	100万	开放式 满一年可赎回	6.50%	11月7日
天天万利宝	500万	59天	4.55%	11月6日-11月12日
季季丰	30万	开放式 满三个月可赎回	4.70%	11月11日-11月14日
天天万利宝	5万	37天	4.00%, 30万(含)以上4.10%	11月6日-11月12日
天天万利宝	5万	84天	4.25%, 30万(含)以上4.35%	11月6日-11月12日
天天万利宝	5万	178天	4.45%, 30万(含)以上4.50%, 100万(含)以上4.55%	11月6日-11月12日
天天万利宝	5万	269天	4.55%, 30万(含)以上4.60%, 100万(含)以上4.65%	11月6日-11月12日

兴业银行高端理财产品定制服务已开通,专为1000万元以上的您定制专属理财产品,敬请咨询! 投资有风险 理财需谨慎 更多理财产品详询: 0371-69337606/07