

【头条】

本报联合实力车商11月底发起“清库行动”，多款車型将逼近价格底线

抄底购车“这个可以有”

购车抄底热线：0371-67897753

【活动】



广汽传祺骏海店举行周年庆

近日，全国规模最大的传祺4S店——广汽骏海店迎来它的第一个生日。此次骏海传祺周年庆隆重推出传祺GS5周年纪念版车型。此款车型除了在配置方面同比其他车型更胜一筹外，15万元的价格也空前的给力：全套真皮座椅、原装导航、倒车雷达、上坡辅助、全车亮条、迎宾踏板、加装TPMS直接胎压监测、一键启动、电动折叠外后视镜带除霜除雾功能等更多的人性化科技配置，更高的安全与舒适体验，性价比大幅度提升。即日起至2012年12月31日到广汽骏海店购传祺的祺友们除了享受空前的万元现金优惠，更有万元大礼包相赠。此外，传祺全系享受购车金融信贷，广汽汇理5050政策更让您购车无忧还贷，0月供0利息分期优惠。

屈彦飞

如果要梳理今年车市的关键词，“库存”绝对榜上有名。在车市增速放缓、厂家不断提升产能、消费进入观望期的背景下，经销商再次感受到了空前的危机和压力。面对车市严酷现状，要拿什么来拯救高位库存呢？还有什么办法可以带动销量？由郑州晚报《第一汽车》携手郑州多家实力汽车经销商重磅推出的年末清库行动即将上演。只要您报名参与其中，我们会详细记下您所需要的车型，当报名人数达到一定数量后，经销商将会给予更大的优惠。 记者 谢宽

清晰认识高位库存

不妙情况开始于今年上半年，由于市场增速比厂家的期望值要低，使得经销商的库存进一步增加。作为汽车产业链的末端，光鲜数据背后的苦涩，只有经销商最清楚。

据多家经销商透露，截至10月中旬，郑州市库存水平较高，需要两个月的时间消化，而自主品牌更是苦不堪言，库存创近一年来新高。针对车市库存压力现状，记者连续数周对本地众多主流品牌经销商库存压力进行摸底，不少经销商库存比（月底库存量/上月销售量）20%超过。车商目前资金紧张，经营困难不言而喻。作为身处一线的经销商，现在对于市场的敏感和

快速反应能力越来越强，很多经销商针对自身的库存现状展开自救，推出多种形式的促销手段。全年中，很多经销商都在采取各种形式的“放血”销售。

消化库存最好的手段是降价，这在车界是屡见不鲜的。经销商对外要应对厂家压库的现实，对内要面临资金链的压力，也只有通过降价、不赚或少亏来挽回更大的损失，这也是今年以来车市降声一片的最大原因。似乎从年初至今，降价促销活动已成了一种常态。不少业内人士也感觉到，全年车市新闻的关键词肯定少不了“降价”、“清库”或是极个别经销商顶不住压力的“跑路”。

联合经销商 给出意外惊喜

正源于此，本报汽车专刊联合多家实力经销商开展年底的清库行动，意在给出底线价格，集中消化库存车型。

据介绍，本报《第一汽车》专刊将一网打尽市场主流车型，凡参与清库行动的车型，经销商都将放出今年最低价，同时，每期中我们将用版面推介不同的车

型，只要是读者打电话报名都将进行统计，部分车型实行购车累计优惠，当购车数量达到一定量时，购车优惠幅度将在原有的基础上继续加大，以此类推。

要购车的朋友快点行动吧，本次清库行动只是为了减轻库存压力，错过这次机会就要等明年了。

新凯美瑞万人百场对比试驾会郑州站举行

11月11日，广汽丰田富达航海路店凯美瑞万人百场对比试驾会在河南汽车公园举行，集结了中高级车中众多竞品车型进行深度的对比试驾。从外观内饰、动力油耗、舒适体验和安全性四大方面来对比，用最直观的体验，告诉消费者每款车不同的特点。全新凯美瑞配备了“5AR-FE双VVT-i发动机”与“6速手自一体变速器”全新动力总成，油耗方面凯美瑞也是非常优秀，综合工况下仅7.8L/100km。F1方程式赛车的空气动力学设计，大幅度减小空气阻力，提高直线行驶稳定性。采用源自航空技术全系车型在配备丰田独步全球的GOA车身基础上，高配车型还装备了同级别车绝无仅有的10个SRS安全气囊。 陈娟

【直击】 郑州之星曼哈顿展厅上演梅赛德斯-奔驰CLS艺术之夜

11月10日，梅赛德斯-奔驰CLS艺术之夜成功闪耀登陆郑州之星曼哈顿城市展厅。今晚的郑州之星曼哈顿城市展厅风华绝尚，呈现出一场艺术、动感和科技完美结合的“五感”奢华盛宴。

CLS艺术之夜分为三个篇章：“红-激情澎湃的动力表现”、“瀚-科技与美学的完美碰撞”以及“承-传世不变的如一血统”。三大主题为我们全方位地诠释了，梅赛德斯-奔驰

CLS动感之美和艺术之魅。

“红”是佛拉门戈舞的热情奔放，“红”也是梅赛德斯-奔驰CLS的强劲动力——高效率的增强型七速自动变速箱。艺术之夜“红”篇章，演绎CLS激情澎湃的动力；“瀚”是爵士乐缓缓流淌的天籁，“瀚”也是梅赛德斯-奔驰卓越的安全性能。艺术之夜“瀚”篇章，演绎CLS科技与美学的完美碰撞；“承”是梵高笔下星空蕴藏的无数秘密，“承”也是梅赛德斯-奔驰

的高贵DNA——家族式的经典设计。艺术之夜“承”篇章，演绎CLS传世不变的血统。

活动现场不仅有2012年度风尚名模设计师、新锐艺术家黄超燕与大家分享CLS为其引发的艺术灵感，更可以在欣赏舞蹈与乐队的精彩演出的同时，与同样受邀明星嘉宾尚雯婕一起品鉴CLS，这是一场尊贵的高端私人派对，这是一场艺术的盛宴，这是一场精神的感悟。 苗淑宁

威志V5 ISS智能节油型 惠民上市

活动时间：2012年10月1日-12月31日

三重好礼 飓风来袭

试驾礼：活动期间到店试驾威志V5即赠惊喜礼品 | 惠民礼：威志V5全系车型享受惠民3000元 | 购车礼：活动期间购威志V5即送500元加油卡

详情请咨询天津一汽经销商：
天津汽车工业销售有限公司
河南天一汽车销售服务有限公司

0371-63633831/63730755
0371-65698576/65698578

河南圆通贸易有限公司
河南长久吉盛汽车销售服务有限公司

0371-61990066/65518088
0371-55553288



天津一汽夏利汽车股份有限公司 客户服务中心电话：400-651-8000 未开通400地区请拨打：022-88130988 传真：022-88373200 邮箱：xsgs@tjfa.com.cn 网址：www.tjfa.com.cn

以进取超越期待