



# 驶向春天的中原豪车

## 业内人士:从一线城市经验看,郑州豪车市场正处于成熟边缘,需要更多的规范

### 豪华车市场逆势飞扬

受整体市场经济低迷的影响,今年汽车市场表现可谓不温不火,呈现出微量增长的状态,但豪华车阵营却一枝独秀,表现出超强的活跃性,尤其是德系三巨头销量加速快行。前9个月,宝马、奔驰、奥迪分别同比增长33.5%、31.4%、9%。

面对这样一组振奋人心的数字,郑州宝莲祥汽车销售服务有限公司市场总监贾廷海似乎并不感到意外,他说:“德系三大豪车品牌这两年的市场占有率一直处于高速增长的状态,这与这些品牌选中走‘亲民路线’密不可分。拿宝马品牌为例,近几年宝马加快了车型引进的速度,而且进一步细分市场,挖

掘入门级豪车这一巨大的细分市场空间,如宝马1系、3系、甚至5系,价格都在几十万元左右,让很多过去对动辄上百万甚至数百万豪车的钦慕者,有能力实现或提早实现了自己的豪车梦想。”

对此,奥迪河南省奥鑫汽车销售有限公司总经理徐建国也表示赞同,他说:“奥迪、奔驰、宝马、沃尔沃目前都有几十万元的车型,有的甚至将低配车型价格下探至30万元左右,这样的价格让很多原本选择其他中高端车的消费者转而选择了豪华品牌,加大了豪华车的市场占有率。”

### 成熟消费我们还需双修

正是因为看到了中原豪车市场的巨大潜力,除了国际顶尖豪车品牌涌入中原,各种渠道的车也纷纷踏至而来,这其中不免鱼龙混杂,面对动辄数百万的豪车而言,究竟是给消费者多重选择,还是增添了消费陷阱呢?业内人士表示,尽管中原豪车给予了市场极大的信心,但中原的豪车之路要走向成熟仍需规范与认知。

此前一直在一线城市推广宾利品牌的罗勃告诉记者,严格意义上说只有厂家授权的经销商才有资格为消费者提供产品及售后服务,但目前市场上一些机构也通过特殊渠道将产品涌入市场,这是市场规范前的一种特有现象。罗勃说,特别是在汽车售后方面,消费者应尽量选择正规的4S店进行维修保养,4S店有严谨的操作流程,可以为消费者提供完善的质量保障体系。如果消费者放弃了该渠道的售后服务,那么相应的质保权益也会被视为放弃。所以超豪华车消费者更应学会理性消费,保障自身本应享有的权益。

此外,豪车文化的积淀和提升也是走向成熟的重要标志之一。阿斯顿马丁郑州展厅总经理夏凡说:“每一个豪车品牌背后都有一个故事,每一辆豪车都是一个收藏品,豪车不仅是车,更是一种文化,需要时间积淀,我们现在要做的不仅是把车推广给消费者,更要传递给他们一种文化、一种全新生活方式。”

### 豪车抢占中原腹地

11月11日,宾利郑州展厅在进驻郑州的一年日子,总经理罗勃对中原超豪华车市场有了更为深刻的认识。

“从宾利进驻郑州一年的销售情况来看,中原市场对超豪华车的消费潜力是非常巨大的,而且消费群体也有非常明显的特征。基本是70、80后,大多有海外留学背景,在国外就对超豪华车有一定的品牌认知度。对于这些年轻的新富来说,买车个性、速度、文化同样重要,所以宾利在车型上也在努力塑造自身更年轻、更有活力的形象,并针对年轻消费群体推出了低

门槛的汽车信贷服务,让越来越多的新富成为超豪华车的消费主力。”罗勃说。

而凭借着007系列电影被全球车迷所熟知的英国超级跑车品牌阿斯顿马丁也在今年7月在郑州落子布局。据阿斯顿马丁郑州展厅总经理夏凡介绍,开业短短几个月时间里,已经实现了销售,这对于平均价格在300万元左右的小众跑车而言,成绩已然非常优秀。随着年轻新贵一族的迅速崛起,让豪车、超豪华车品牌眼前一亮,并且开始专门为中国市场量身定做适合年轻人的专享座驾。

中原车市似乎是一夜之间涌入了“超豪华”汽车品牌,劳斯莱斯、宾利、阿斯顿马丁、保时捷、法拉利、捷豹路虎……而2012年的中原豪车市场在品牌竞争、观念交锋、渠道分化中已经处于成熟的边缘,它们在繁华前夜等待着。

记者 陈娴

**HONDA**  
The Power of Dreams

# 心享豪礼 安享畅行

即日起至12月31日,购车即可获赠“安心保障”保险服务,更有缤纷好礼,倾情相送!

答谢您的每一份认可,就是现在!东风Honda再送多重豪礼,倾情感恩万千信赖。新购、置换或推荐好友购车,均有机会尽情获享,安心享不停!

<p><b>放心礼</b></p> <p>购车即可获赠两年期“安心保障”保险服务,确保用车无忧。</p>	<p><b>喜悦礼</b></p> <p>Honda品牌车型置换东风Honda任意车型,均可获赠超值油卡。</p>	<p><b>尊享礼</b></p> <p>购买思铂睿(SPIRIOR)、CIVIC(思域)2.0L即可获得5项主险,贷款购买可享24期0手续费、0利息等惊喜优惠。(思铂睿车型,仅限11月20日前)</p>	<p><b>答谢礼</b></p> <p>推荐好友购车成功,新老车主均可获赠倾情答谢好礼。</p>	<p>全系尊享</p> <p><b>3年或10万公里保修服务</b></p>	<p>扫描更精彩</p>
--	---	--	---	--	--------------

详情敬请垂询当地东风Honda各特约销售服务店,本次活动的最终解释权归东风本田汽车有限公司所有。

<p><b>东本锦鸿店</b></p> <p>销售热线: 0371-967 967 (总机) 售后热线: 0371-967 967 (总机) 销售地址: 郑州市航海东路与第四大街交汇处</p>	<p><b>东本华林店</b></p> <p>销售热线: 0371-67777999 售后热线: 0371-67777888 销售地址: 郑州市中原路与西三环路交汇处西300米路北</p>	<p><b>东本威佳店</b></p> <p>销售热线: 0371-55151111 售后热线: 0371-5519 2222 销售地址: 郑州市南都路圃田高速口向西1公里路南</p>	<p><b>东本港源店</b></p> <p>销售热线: 0371-63382000 售后热线: 0371-63382800 销售地址: 郑州市花园路北段与开元路交汇处南50米路西河南汽车贸易中心院内</p>	<p><b>东本双仪店</b></p> <p>销售热线: 0371-967 666 (总机) 售后热线: 0371-967 666 (总机) 销售地址: 郑州市中州大道与天伦路交汇处西200米</p>
--	--	--	--	--

东风 HONDA 信念 突破 远界

CR-V CIVIC SPIRIOR ELYSION CIMO

东风本田汽车有限公司  
客服热线: 400-880-6622/800-880-9899  
www.wdhac.com.cn