

三季度以来,分红险最高收益4.55% 逆势而上的分红险成市场“香饽饽”,专家提醒: 保险理财产品更适合中长期投资

财经动态

“去年,我分别购买了一份投资险、万能险、分红险。相比之下,今年分红险的收益最好。”看着保险公司提供的分红利益表,市民张女士说道。

今年三季度以来,分红险成为各大保险企业和投资者眼中的“香饽饽”,收益率有望达到最高的4.55%。保险专家提醒,购买保险理财产品,投资者首先需要考虑如何使自己的资产价值得到长期、稳定的增长,而不是片面追求短期的收益,分红险更适合中长期投资。

记者 倪子

长期投资有望跑赢银行理财

“这几年的投资肯定是亏损。即便赚了,也被CPI消化了。”今年以来,和市民李先生有相同感受的老百姓越来越多。在目前通货膨胀的压力下,在房地产、股票投资一片萧瑟的背景下,承诺保本、承诺收益的保险理财产品更具有抵制通货膨胀的能效,受到市民的追捧。

2012年,银行理财产品收益率与发行量双双降温。其中,银行理财产品的收益率普遍不高于4%。相较而言,一些保险产品综合收益率能达到4.55%左右,对追求稳健的普通投资者来说很有吸引力。由于承诺保本收益较好,这些保险产品今年

分红险演绎“一险独大”局面

今年分红险表现究竟有多好?最高收益与存款相比有何优势?省会某大型寿险公司负责人以该公司今年8月份推出的某款“双高”升级版产品为例,做了收益演算。

“以按照10年期,年缴保费额度3000元情况下,保险公司除去支付475元的固定收益之外,保险公司每年还根据分红险业务的实际经营状况,决定红利分配(以公司过往的盈利水平计算,按照今年计算,1到2年按保费的红利分1到2个百分点)。如果利息不取出来,分红险到期后并未取出,每多一天都在产生利息,保底结算利率是2.5%。目前是在4个百分点左右,算下来,保底结算利率会比银行的定期存款款

三季度以来一直卖得不错。

不过,也有保险理财人士也表示,保险毕竟不同于炒股票那样可以高抛低吸,频繁进出,保险更像是存储自己的一根救命稻草,目的不是为了一夜暴富,而侧重于为自己的未来留后路,让以后不受穷。

保险专家提醒,如果投资者比较看重短期的收益,保险理财产品并非最佳选择。而购买保险理财产品,投资者首先需要考虑的应该是如何使自己的资产价值得到长期、稳定的增长,而不是片面追求短期的收益。如果想要得到理想的投资回报,拥有一个中长期的投资规划才是上策。

利率高出1个百分点左右。”该负责人说道。

针对部分高收益分红险产品的推出,另一保险公司市场部负责人表示,“决定分红险收益水平的是保险公司的整体盈利能力。分红险作为寿险一种,是根据人身寿命周期表计算出来的相对于财险、车险等险种,其收益性更为稳定,符合中国消费者的消费心理与购买习惯。消费者在购买分红险后就获得了一份相当于银行储蓄本金的保底收益。”

不过也有市场人士认为,分红险的受宠,主要是受资本市场震荡低迷的影响,股票、基金市场、投资险与万能险的收益降幅明显,这时兼具保障功能和稳健收益的分红险,再次成为市场关注的热点。

“种子贷”助力小微企业 您如果有贷款需求,快去申请吧

“政府出资、银行贷款,我们受益,这是一个完美结合”。11月7日,刚参加完小微企业“种子贷”签约的企业家们如是表示。当天,郑州市政府与中信银行郑州分行共同举办了“小微企业‘种子贷’签约仪式”,2家企业代表与中信银行郑州分行进行了现场签订《借款合同》。

据悉,市政府与中信银行郑州分行此次建立的“小微企业‘种子贷’业务”,是由政府设立专项财政资金、中信银行放大信贷规模,创新业务模式,批量解决小微企业担保难题。此次签约的郑州市政府就是拿出了3000万元种子资金,中信银行放大到8倍,既2.4亿元的额度用于郑州市政府推荐的小微企业贷款。记者获知,郑州分行“种子贷”在全省已批复24户,金额10700万元,主要是与政府合作、与供应链核心企业合作两种“种子贷”模式,下一步将向商会、协会、市场、商场等平台不断扩展。

“截至目前,郑州市政府‘种子贷’已批复8户,金额3500万元,下一步会加大与政府合作力度,推动‘种子贷’业务复制与提升。”市政府相关负责人表示。

如果您是有贷款需求的小微企业,可以首先通过当地中小型企业局或工信局的推荐,由政府出资建立的种子基金提供担保再加上企业一部分担保,就可解决小微企业担保难题。

记者 倪子 通讯员 尹政



华夏银行重磅推出 高收益理财产品

龙盈理财热销系列

理财期限	预期年化收益率	认购起点
39天	4.4% ~ 4.55%	5万元
92天	4.65% ~ 4.8%	
183天	4.7% ~ 4.85%	
91天	4.7% ~ 4.9%	20万元
182天	4.75% ~ 4.95%	

网银、网点均可认购, 11月22日前火爆销售中!
理财热线: 55153736 55153690 55153691
华夏银行郑州分行地址: 郑州市郑东新区CBD商务外环路29号华夏银行大厦

易达金 现金分期

详情请咨询: 4006695577

华夏易达金卡

- 无抵押、无担保
- 最高可申请50万
- 分期期限最长3年
- 可用于各类日常消费

华夏送好礼 1元看电影

本年度华夏银行震撼出击, 1元钱让您尽享精彩大片! 截至12月31日, 仅1元, 即可在宝龙横店/百盛横店/保利影院购买正价影票1张。爱看电影的您还在等什么? 刷卡活动火爆进行中! 华夏信用卡、白金借记卡、钻石借记卡持卡人均可参加!

咨询电话: 55153665 55153663。

华夏送惊喜 开卡双重礼

- 即日起至2012年12月31日, 凡申请华夏信用卡的新户持卡人, 在核卡后45天内激活并单笔累计消费满50元, 即可短信报名参与活动免费享受“50元手机话费”特惠礼遇。轻松激活自在刷, 百分百回馈馈赠。
- 即日起至2012年12月31日, 凡申请华夏信用卡的新户持卡人, 在核卡后90天内刷卡消费满5800元或等值外币(不含不累计积分交易), 即可尊享多款精致礼品, 超值回馈邀您参与。

一卡在手, 取遍全球!

凭华夏银行借记卡在自助银行(国外需有银联标识)取款, 每天免收第一笔手续费! 不限银行、不限地区! 是您旅游出国、商务生活的必备银行卡!

华夏银行 HUAXIA BANK

中小企业金融服务商

会计高手 现场竞技 华夏银行郑州分行 举办会计业务知识竞赛



好地为广大客户提供优质服务。分行会计条线全体柜员共分4组参加了本次竞赛。

此次比赛共分团队展示和知识竞赛两个环节: 团队展示包括团队介绍、团队风采展示及队名、口号展示; 竞赛环节内容围绕总分行相关会计业务操作应知应会以及分行下达的“十条高压线”等相关内容, 覆盖业务操作、专业知识、防控风险、情景录像等知识。比赛过程中, 各参赛团队士气高昂, 各显本领, 展现出和谐向上的团队风貌。最终决出一、二、三等奖各一名。

为更好地将“感动服务, 情满华夏”活动推向深入, 华夏银行郑州分行结合自身为新建分行的实际情况, 于11月8日晚举办了“感动服务、情满华夏”会计业务知识竞赛。旨在进一步增强会计条线业务人员核心竞争力, 有效提升柜员的综合业务素质及风险控制能力, 以更

这次竞赛活动是华夏银行郑州分行“周周练兵, 月月考试”活动的新形式体现, 在激发新建分行员工苦练业务技能, 提升服务素质的积极性方面收到了很好的效果。下一步, 郑州分行将继续组织员工苦练技能、严防风险, 完善服务, 为全行业务健康发展做好支持保障。

记者 倪子 杨长生 通讯员 常罡

GREE 格力

掌握核心科技

核心科技 就在格力

格力变频技术荣获国家科技进步奖

格力i系列、U系列、睡梦宝-II变频空调, 2年免费包修

国家科技进步奖

1赫兹 好变频

格力i赫兹, 好变频

好空调·格力造