

听说过蹭网、蹭暖,您听说过蹭购吗?

机场免税店 差旅人的蹭购宝地

苹果全系列产品、耐克鞋、兰蔻、雅诗兰黛,都能找到实惠购买地
采购窍门、贴心服务一并搜罗,包您出境满载而归

■ 蹭购地1 北京首都国际机场

购物优势:化妆品、香烟、民间工艺品。兰蔻和雅诗兰黛产品值得一买,国产和进口烟酒价格也很优惠。

达人支招:机场会提供特别的出港购物寄存服务,让您可以在出国前先在免税店购买商品,回国时再提货,十分人性化。

■ 蹭购地2 上海浦东国际机场

购物优势:香奈儿、兰蔻、雅诗兰黛产品价格亚洲最低。

达人支招:店里同时也提供出港购物寄存服务。

■ 蹭购地3 香港国际机场

购物优势:大牌子商品多,最值得购买的当属包袋、太阳镜。

达人支招:化妆品的优惠比不上北京和上海的国际机场。不过可提供出港购物寄存服务,如果从香港国际机场乘快船至深圳,回程也有免税店供选择。

■ 蹭购地4 新加坡樟宜国际机场

购物优势:在这里可以买到苹果全系列的产品,而且价格便宜。

达人支招:限量套装、名表价格划算。如果逛累了,还可以直接到SPA服务中心休息。

■ 蹭购地5 迪拜国际机场

购物优势:24小时营业,聚集了全世界最时髦的商品,而价格相对较低,并常有超值礼品赠送。

达人支招:这里有琳琅满目的名表,休息专区还配有宽敞舒适的大沙发,餐饮区提供25种风格的饮食。最贴心的是,迪拜机场还有很多中国售货员,所以外语不好也大可不必担心。

■ 蹭购地6 荷兰史基浦机场

购物优势:欧系化妆品的限量香水、彩妆以及电器。



当下,蹭网、蹭暖已屡见不鲜,但趁着出差的机会在机场蹭购的事儿您干过没?年底,又到了要好好犒劳一下自己的时候,乘机周游世界成了不少时尚男女的必选,出发前是不是有闺蜜让您捎东带西的?行程的匆忙难免会错过采购好时机。别遗憾,本期记者搜罗国际机场免税店购物攻略,让您熟知购物窍门、实惠商品清单、贴心特别服务,包您候机中也能满载而归。

记者 刘书芝

达人支招:相比其他国家来说,荷兰机场的退税更为方便和宽松。

■ 蹭购地7 英国伦敦希思罗机场

购物优势:免税店拥有品类齐全的化妆品以及烟斗、烟丝。

达人支招:虽然折扣的力度不大,但通常有小样赠送。

■ 蹭购地8 韩国首尔仁川国际机场

购物优势:最值得买的是韩系化妆品和护肤品。

达人支招:有的店家对于刷Master卡的顾客还可以优惠打九折。

■ 蹭购地9 德国法兰克福国际机场

购物优势:最值得买的是BREE皮具和耐克鞋,其中耐克鞋据说比市区还便宜,而洋酒折后价格也公道。

达人支招:需留意的是,免税店每月推出不同的免税商品优惠。

■ 蹭购地10 德国慕尼黑机场

购物优势:免税啤酒杯和各大品牌珠宝是购物必选。

达人支招:免税店兼具了德国商业区规模大、内容丰富、价格优惠的优点,拥有世界上唯一的机场酿酒场。

■ 蹭购地11 法国巴黎戴高乐国际机场

购物优势:香槟、葡萄酒、巧克力值得购买。

达人支招:这里是一个可以畅快纵情美酒的机场,有香槟、鹅肝酱等。虽然免税商品价格与巴黎市区区别不大,但机场内配的中文导购会让您备感温馨。

■ 蹭购地12 泰国曼谷国际机场、澳大利亚悉尼机场、瑞士苏黎世机场

购物优势:三处免税店商品以特产为主,主打本国的特色手工艺品商品,当然也包括手表在内。

达人支招:曼谷国际机场备有泰式按摩,逛累了可以去体验一下。

关注尼彩护牌清网行动报道四

一个新兴的国产手机品牌缘何屡被对手“克隆”?

山寨商家:“傍尼彩”,是因为有钱赚

官网从不卖手机,“尼彩网店”靠什么生存?

“同一街道相距不到200米的距离,两家手机工厂店,类似的招牌,仅一字之差,连内部的展示图片也一模一样,均打出‘厂家直销 只赚10元’的宣传语,一个是‘你’,另一个是‘礼’,到底哪家才是资格的尼彩手机工厂店?”消费者张娟打电话向记者求证。在郑州西大街、商城路、航海路等地走访时发现,不少工厂店、梦工厂店几乎都和尼彩工厂店毗邻。对此,尼彩科技集团河南公司总经理赵伟说:“我们欢迎同行的正当竞争,但那种恶意欺骗消费者的商家,在本次‘打假清网’中我们将让其无处藏身。” 记者 樊无敌

【市场调查】 以假乱真 克隆店竞相与尼彩攀“亲戚”

自2011年3月开出全国第一家工厂店,尼彩连锁手机店在一年半时间内已从一家发展到现在的全国6000家。这之后,各种山寨品牌手机店便如雨后春笋般袭来。这让尼彩科技集团CEO卢洪波甚是烦恼。

在尼彩西大街店,一位销售员告诉记者,他们经常会遇到消费者拿一些不知名品牌的手机来保修。就在3月,一用户还拿着一台“知己”

牌手机到尼彩工厂店保修。后经核实,该产品是深圳知己迅联通讯有限公司生产,早在去年国家质检总局公布的GSM/GPRS移动电话产品质量监督抽查中,该品牌已因为辐射连续骚扰、传导连续骚扰、静电放电抗扰度、辐射杂散骚扰、元器件等项目而被抽检为不合格。

除了名称抄袭,尼彩销售人员的工装甚至也成了克隆店模仿的目标。在大学路暗访时

记者发现,一家克隆店内灯箱照片全部照搬尼彩手机新闻发布会图片。

其实,近一年来在全省尼彩工厂店周边,各种克隆店已达百余家,仅郑州就有20多家。“尼彩的店开到哪里,克隆手机店就跟到哪里。”赵伟说,“除了‘你彩’,还有‘礼彩’、‘倪彩’等,其实他们和尼彩没有任何关系,店内销售的手机全是非尼彩的产品,更别说享受尼彩的售后服务。”

【记者揭秘】 有钱可赚 尼彩被克隆店“盯”上

“克隆令我们痛绝,但也从另一方面说明了尼彩在市场上的火爆!”在尼彩桐柏路店一位销售员介绍说。

当来到一家乍一看和尼彩非常相似的手机工厂店提出要买款尼彩手机时,一位女店员介绍说:“我们就是电视和报纸里宣传的尼彩手机

工厂店。”当记者表明尼彩手机工厂店的地址上没有他们时,女店员改口称他们跟尼彩有合作,手机质量和价位都差不多。当女店员的说法被当场揭穿后,女店员又改口说具体情况她也不太清楚,老板知道。这时,店内一男子很淡定地向记者展示了营业执照,他说之所以用“倪彩”

的名字,就是觉得尼彩有名,打个擦边球而已。

赵伟说:“与尼彩人一心一意想让消费者用上性价比高的手机不一样的是,一些不法商人不是把手机行业作为事业来做,而是把手机工厂店的销售模式当成一种‘短、平、快’的赚钱渠道来做了。”

【尼彩官方】 清理门户 不惜通过法律途径直接起诉

尼彩的迅速布局,不仅让普通消费者用上了物美价廉的手机,其创新的“自产自销品牌直营”的手机工厂店直营模式,更颠覆了传统手机销售渠道,缔造了“品牌手机工厂直营”的新模式。赵伟自揭“家丑”指出:“由于监管不力,致使部分地区违规私下发展加盟代理商,违背了薄利多销的核心经营理念,使得终端零售价格被人为抬高,给消费者带来了不应有的消费负担。”

“到目前为止,尼彩官方网站从来没在网

络上销售一台尼彩,可打开网络,尼彩手机工厂店满眼都是。我可以负责任地说,凡是在网络上以尼彩官网名义销售的网店,都是假冒的!”对于此次“清网行动”,赵伟说,尼彩集团网络打假的决心很坚定,会一直坚持。

“对外我们将采取高压的法律维权行动,对内我们将采取强制措施清理门户。”卢洪波说,对线下假冒尼彩工厂店的厂商以及线上假冒“尼彩手机工厂店官方网站”的厂商,尼彩将通过法律途径直接起诉;对因“内鬼”而违规发展的加盟

店,公司将直接采取强制性措施,一律给予取缔。

未来,为消费者更清楚地识别真正的“尼彩手机工厂店”,尼彩将斥资2000万元,对6000家直营“尼彩手机工厂店”进行标识更新。赵伟特别提醒说,今后,凡真正的尼彩店,除了统一的门店门头装修,还必须要有特制的带有“煤老板”头像的防伪授权铜牌以及由“煤老板”亲自签名的直营授权书,否则都可视为假冒。同时,在尼彩官方网站和实体店,同时启动网下网上护牌清网行动。



山寨尼彩工厂店,四面开花渐欲迷人眼