

永丰传祺GS5日销101台后的市场尴尬

核心提示:

11月份,广汽乘用车旗下车型传祺GS5销量再创新高,已然占据了15万级别SUV市场。郑州永丰虽为全国传祺经销商的“双冠”(提车量与实销量),也无法满足日益增长的订单。一方面是大量订单的累积,另一方面是厂家产能的不均衡增长,这无疑成为永丰日销101台市场火爆之后的最大尴尬。



热销后的尴尬

作为国内中型城市SUV的后起之秀,传祺GS5独辟蹊径,以强大的产品力和极具竞争优势的性价比,瞄准15万级黄金空白地进行“定向轰炸”,销量迅速攀升,作为自主品牌已经跻身中高端SUV前十,获得广大消费者的热捧。龙年年尾悄然来临,各个传祺经销商已经作好了冲刺的最后准备,将预期销量目标一升再升。但是,在各商家如火如荼地进行销售的同时,一个不得不面对的现实却慢慢地暴露出来。

2012年11月18日,河南永丰汽车销售服务有限公司(以下简称永丰)在黄河湿地试驾场地举办了“广汽传祺GS5驾享秀”专业试驾活动。原地烧胎、百米加速、紧急制动、紧急变道、弯道漂移等,中汽联赛现役车手左教练真实地为在场的所有朋友带来了一场精彩的视觉盛宴。当天,永丰共计邀约超过180组客户,实现订交总数101台的业界佳话,成交率到达了惊人的56%,这也充分显现出传祺GS5将逐渐成为SUV领域中先锋力量。郑州永

丰虽为全国传祺经销商的“双冠”(提车量与实销量),也无法满足日益增长的订单。一方面是大量订单的累积,另一方面是厂家产能的不均衡增长,这无疑成为永丰日销101台市场火爆之后的最大尴尬。经永丰高层一致商定,将所有订购车辆的车主延时至明年1月份提车,而本月所有到永丰全款购车的朋友,将享受当天提车待遇。因现车未到、全款付清而没有提到现车的车主,永丰将保证15个工作日内满足提车要求。

热销后的营销

从网络、报纸等媒介传递的信息可以看出,全国传祺经销商对于传祺GS5的销售政策在12月份一致地选择了停止现金优惠,缩小赠送精品礼包的范围,这一方案的出现势必影响众多关注传祺GS5的喜爱者,也实现了从牺牲销量达到解决车源紧张的目的。

包一份,诚心回馈两年来默默关注永丰成长的所有朋友。这也充分体现了郑州永丰作为全国传祺经销商的标杆店应有的风范和魅力,而这一销售政策也将再次掀起12月的销售热潮。

次的冲量购车会,鉴于郑州永丰店庆2周年,在活动当天的政策也将会前所未有的,广汽乘用车厂家及永丰店总经理特批,一切由出厂价直接转于购车客户。

而郑州永丰店对此已有预测并已做好了积极的预案,对传祺GS5的优惠政策以及礼包选择不仅不会进行缩减,反而对本月全款购买传祺GS5的消费者保证当天提车的同时另外赠送郑州永丰店两周年庆典的精美纪念礼

12月15日将迎来广汽传祺郑州永丰店两周年庆典活动,届时,永丰店将针对传祺新老客户给予多重感恩回馈:

售后方面:郑州永丰店庆两周年,多重豪礼相送,在12月17日~31日,感恩永丰祺友一路扶持,永丰店将准备重重大礼回馈您的支持厚爱,无论您是在家,在单位还是在外出差,传祺都将送给您意想不到的惊喜;更有超值豪礼兑换:活动期间到店保养消费1元以上客户均送688元大礼一份(每名车主仅限一次)。

销售方面:12月15日郑州永丰店展厅将举办一场主题为“永丰2周年华诞购车‘剩’宴,100台厂价直销车清空抢购”大型岁末购车活动,这将会是12年度最后一

热销后的思考

面对压力,永丰选择面对,并敢于挑战。忘记日销101台的成绩,勇于面对车源紧张的现状,在作出冷静判断的同时,将消费者的利益放在首位,把积极的信号传递给每一位支持传祺GS5的中原消费者。

传祺GS5瞄准中型城市SUV市场,欧系造型风格、超大内部空间、舒适驾乘体验和亲民价格,售价从12.38万起(其中2.0L MT精英版13.38万、2.0L AT精英版14.98万),这一切因素也为传祺GS5提供豪华卓越体验提供了强有力的保证。

1350L的后备厢空间,给家人的旅行带来轻便愉悦的绝佳享受。

纵观城市SUV市场,传祺GS5的异军突起对原本热销的合资品牌的市场份额产生了强烈冲击,于国产SUV阵营中,也令国内众多热销国产SUV在销量口碑上逐渐败下阵来。因此,传祺GS5的在中原市场的发展前景必将越来越火爆。

智慧空间·先锋力量



80、90后是当下主流汽车消费群体,对符合他们审美需求的车型,从来不吝赞美之词。本次试驾会上有许多是以家庭为单位前来参加活动的,年轻的80、90后不约而同地与父辈在外观及空间上产生共鸣并对传祺GS5表示赞赏,表示其风尚造型符合当下都市人的审美需求。

强劲动力·卓越性能

广汽乘用车携刚刚成功穿越世界最高沙漠的全新传祺GS5 1.8T 4WD车型亮相2012第十届广州国际车展,由此正式开启城市SUV的“T”时代。“1.8T”作为中型车的黄金排量,动力足,油耗低,备受消费者青睐。传祺GS5 1.8T 4WD采用欧洲最新的增压中冷(T/C)技术,在1700~5250 r/min的转速范围内保持237Nm的峰值扭矩,动力输出绵延不绝,并以低耗油量,实现提高燃油经济性和降低尾气排放的双重优势。

传祺GS5 1.8T四驱版采用博格华纳最新i-4WD智能适时四驱系统,可随时2WD/AUTO/4WD LOCK三种模式中转换,实现0~100%扭矩连续可变智能传递,最大可达800Nm的扭矩输出;配备上坡辅助功能及下坡辅助功能,从容应对各种路况的挑战。



传祺GS5有4732mm×1854mm×1680mm的车身尺寸,2710mm超长轴距,空间优势十分明显。为驾乘者提供更为宽敞舒适驾乘空间的同时也拥有最大容积可达

科技配置·舒适体验



传祺GS5基于欧洲高性能底盘全新开发,采用与途锐等高端SUV相同的双叉臂式独立前悬,提供更强底盘承载,保证更好的通过性。配置全球同步的德国博世最新第九代ESP、EPB电子驻车制动系统、TPMS智能胎压监测系统,这些尖端科技配置目前仅在途观、奥迪等高端欧系车上才有。同时搭载2.0L DCVVT和1.8T两款发

广汽传祺
A U I U C
百合传祺GS5厂价直销
活动时间:12月15日 抢购热线:0371-65759999

广汽传祺全国优秀店——郑州永丰店
传祺热线:0371-65759999 服务热线:0371-63706666 传祺团购群:154444322 地址:郑州市花园路北路刘庄
中博:15713832077 15903611655 北环:0371-55910626 15038287755 江山:13203815358 巩义:18037117072
中牟:18037195065 新郑:18037117061 新密:18037117063 登封:0371-62901555 荥阳:13203815358
平顶山:0375-2360555 18037117076 漯河:0395-5890699 13783067116 汝州:0375-6926666 13937569009
焦作:0391-8865659 13525522255 三门峡:13849802021 政府采购VIP专线:13938587528 联系人:陆经理

海马海福星
百台厂销特价
低至 **49800元**

郑州港盛祥汽车销售服务有限公司 地址:郑州市花园北路刘庄 销售电话:0371-86093590
中牟:18037195605 荥阳:18037117073 新密:18037117063 登封:18037117062 新郑:18037117061
巩义:18037117072 许昌:15136149932 信阳:13526098448 漯河:13939518808 新乡:13283802777
洛阳:13837120022 周口:13949800009 开封:18037117065 平顶山:18037117076 分期热线:
济源:13837165695 鹤壁:13783003303 商丘:18737000019 三门峡:13849802021
南阳:18037117087 濮阳:13803939927 焦作:18037195607 驻马店:15939625886 18037117075

江淮瑞鹰2013款新款上市
直降 **10000** + **3000** 大礼包

郑州港盛祥汽车销售服务有限公司
地址:郑州市博颂路16号江山汽车广场 电话:0371-55958197
中牟:18037195605 荥阳:18037117073 新密:18037117063
登封:18037117062 新郑:18037117061 巩义:18037117072
洛阳:0379-65580580 15538887801 大客户热线:18037117071