

# 英伦奢华,完美驾驭 尽享阿斯顿·马丁非凡驾驶体验

12月8日,英国豪华跑车制造商阿斯顿·马丁携手郑州经销商合作伙伴在风景优美的河南金沙湖国际高尔夫俱乐部举办了阿斯顿·马丁系列车型的试乘试驾活动,让更多的中国消费者零距离体验到来自阿斯顿·马丁的极致优雅风范和无与伦比的驾驶乐趣。

据悉,此次活动中,来宾们在专业驾驶教练一对一的陪同下,试驾阿斯顿·马丁不同系列的跑车,感受属于每台跑车的独特个性。作为创立于1913年世界著名的英国奢华跑车制造商,阿斯顿·马丁拥有近百年的历史,每台阿斯顿·马丁都拥有独一无二的设计,工程技术和性能表现,也都同样体现着力量、美感和灵魂。随着新旗舰车型,顶级GT

跑车-全新 Vanquish 在广州车展正式进入中国市场,阿斯顿·马丁带给中国的是百年来最强的产品阵容,从超级跑车中的典范 One-77,顶级限量跑车 V12 Zagato,到永恒经典的 DB9,极致奢华的四门四座 Rapide,运动感十足的 Vantage 系列以及低调优雅的 Virage。

据了解,阿斯顿·马丁目前在大陆地区已拥有正在运营的13家经销商展厅。谈到经销商网络建设,阿斯顿·马丁中国区总裁郑津兰女士说道:“目前中国已经成了阿斯顿·马丁在全球范围的第四大市场,并持续地保持着增长,这样的发展让我们感到兴奋。我们重视中国市场的差异化和特殊性,对于不断增强的经销商网络,

阿斯顿·马丁建立一系列为中国市场度身定做的经销商培训课程,确保每一个经销商都能将最好的服务品质带给中国消费者。”

“我们对于中国市场的重视不仅体现在经销商网络的不断增强,更体现在多样化的服务中。”郑津兰女士补充道,“今年,我们引进了‘Service Clinics’专享顾问服务,由阿斯顿·马丁英国总部派遣的高级技术顾问与车主进行一对一的车辆检测及陪同试驾,让车主们充分感受到拥有阿斯顿·马丁的乐趣和尊贵。另外,今年初我们也带来了全球领先的‘Q by Aston Martin’阿斯顿·马丁Q定制服务,以满足中国消费者日益增长的个性化服务需求。”

苗淑宁



## 不安分的奔跑者 宝马118i运动版

宝马1系是宝马品牌的入门级车型,但118i运动版在1系车型中却算是个另类。

新1系的主打车型分为116i都市型以及118i运动型。顾名思义,都市型更倾向于时尚外观,在发动机功率方面调教偏低,而118i运动型被运动化套件覆盖周身。116i都市型主打的是更倾向于城市中的休闲色,而118i则主打象征着激情的火红色。

宝马118i运动版则是在1系普通版车型上增加了运动套装而来。在这一套装中,宝马的进气格栅

改为黑色,中央进气格栅装饰条、后视镜和保险杠上的装饰也采用的是黑色设计,运动套装还包括17英寸双5辐铝合金轮毂、高光黑色排气管以及带有“BMW Sport”标识的翼子板和迎宾踏板饰件。

宝马官方提供的118i运动版最高车速是每小时222公里,118i搭载的是宝马的1.6升涡轮增压发动机,最大功率170马力,

峰值扭矩可达250牛·米,动力水平已经全面超越了之前的2.0升自然吸气发动机,而且在发动机转速为每分钟1500~4500转时可持续峰值扭矩输出。

在ECO和舒适模式下,118i运动版在起步时十分乖巧听话,不会出现“前窜”的躁动表现,甚至会带有一点家用车的“肉味”。当然,这只是在行车模式调节为ECO或者舒适模式厚、起步轻踏油门时的表现,如果采用运动模式驾驶时,车辆的方向盘会变得沉重起来,油门踏板也变得相当灵敏。

苗淑宁

### 车视野

#### 东风日产中原店打响“百团大战”

位于建设西路中原汽配大世界西邻东风日产郑州中原店举行年末收官之作——“百团大战”百人,百车“疯抢两小时”活动。据该公司相关负责人介绍,12月16日(周日)下午4:00-6:00,东风日产全系车型将举行两小时抢购活动,活动结束后将恢复正常销售价格。活动当天到店即有精美礼品赠送,购车便可获得东风日产郑州中原店为您准备的豪华大礼。

屈彦飞

#### 广汽丰田富达店举行年终抢购会

临近年底各商家都开始最后一轮的促销,每年这时也是购买汽车的绝佳时机。广汽丰田富达航海路店将于12月15日、16日在店内举行“年终疯狂抢购会”活动,年底最后一次最大浮动的降价活动。据悉,此次活动受到厂家大力支持,广汽丰田全系可享0利息、0月供、0利润优惠;凡成功置换任意车型,即可获得3000元补贴;老客户成功转介新客户购车,即送一次常规保养券;购凯美瑞交2000元订金,购车即抵5000元礼包,雅力士全车型八折,汉兰达、逸致综合优惠全省最低;凡购车客户可享5000元现金抵16000元汽车装饰活动。

屈彦飞

#### 通广宝骏双十二最高巨惠8000元

近日,河南通广宝骏4S店宝骏汽车推出“2012厂价直销特卖场”大型促销活动,12月12日起凡购宝骏均可享有六重礼。一重礼:进店赏车试驾客户即享精美礼品一份。二重礼:成功推荐新客户购车,即可享受价值500元代金券。三重礼:宝骏汽车GMAC易购风暴,首付低至20%,劲享0利率,日供仅需2元,最高可享3500元利息补贴。四重礼:宝骏1.5MT DVVT、乐驰1.2L享受国家节能惠民补贴3000元。五重礼:购车可享现金优惠,最高享受8000元现金巨惠。六重礼:宝骏汽车暖冬团购风暴,自动挡首次团购,巨享万元大礼包。

郭超飞

## 不怕衣服厚? 大空间两厢车推荐

立冬后的天气是一天比一天冷,尤其是北方,人们只能把自己包在厚厚的衣服里。如此一来,开车、乘车就有了诸多不便,厚厚的衣服让我们胖了好几圈,两个人就可以把后排空间坐满,如果是车内空间小就更不舒服了。小编提前为大家考虑到,精选了几款空间足够大的两厢车,就算是身材魁梧的大个子也可以穿着羽绒服享受驾车乐趣。

河南伟业12月16日年末约惠景逸 大型团购会火爆招募

景逸家轿系列(XL、LV)

指导价:5.99万~8.89万元

轴距:2685mm



景逸家轿系列车型强调的就是以人为本的空间加大号设计理念,旗下的XL和LV两款车型都是饱受赞誉的大空间两厢车。生动的海豚仿生学设计外观,加上前大灯采取犀利的箭头造型,分外有神,大嘴式格栅、高刚性3H车身、“井字形”底盘等都透露出其德系车设计的渊源。

从外围尺寸就可以看出景逸家轿系列是大空间的典范,比如,景逸XL的三维尺寸是4320mm×1804mm×1620mm,轴距是2685mm,为驾乘者提供了更宽敞的空间,同时景逸也为储物空间提供了必要的保障,车内设计有38个储物盒。据测试,1.8米的试驾者坐在座椅上,头部距离车顶也还有两拳的空间。每一个座椅都采用人体工学设计,裹身、包围感强。可贵的是景逸家轿系列的车内地板很平,乘客的脚又可以得到舒适的摆放,并且乘客上下车时也更方便。后备箱更是可延伸至高达1970L的容积,年前大量购物包括大件电器也能放得下。

动力方面,景逸家轿系列使用的是节油高效的三菱4A91发动机,其应用了MIVEC可变气门正时技术,最大功率为88kw,最大扭矩为143N.m,在提供充沛动力的同时也降低了油耗,在自动起停系统(SST)和电动助力转向系统(EPS)等装备的辅助下,景逸家轿系列的百公里综合油耗仅有6.2L(国家工信部检测),成功入选了国家工信部公布的第八批“节能产品惠民工程”节能汽车推广目录,新购车主可以享受3000元的节能惠民补贴。并且,自9月1日起,景逸家轿系列统一实行了5年/10万公里的超长质保。

河南伟业汽车销售服务有限公司  
三全路4S店:0371-63569211  
地址:郑州市三全路与金环路(省体育中心)东200米  
中州大道4S店:0371-55965155  
地址:郑州市中州大道与国基路交汇路东(大桥石化北侧)

## 高品质再获肯定 各行业采购比亚迪S6进入高峰期

近日,河南几家大型企业于前期集中在南光比亚迪4S店采购的一批比亚迪S6顺利交车。在交车过程中,企业领导亲自同我4S店工作人员进行了交车工作,并在交车过程中向我4S店工作人员了解S6日常养护知识,高度赞扬了比亚迪S6的人性化设计和工作性能。南光比亚迪,作为郑州地区最大的比亚迪A1网络经销商,致力于提高比亚迪汽车售前售后服务标准,在当前各汽车品牌同质化的过程中,不断超越自己,始终保持服务的竞争优势,也获得越来越多人、企事业单位肯定,各项业务保持稳步发展。

作为比亚迪品质提升战略实施以来面市的首款车型,S6承载着比亚迪战略转型的期望,半年左右即月销破万以及蝉联自主单车SUV销量冠军,S6凭借可靠品质和精准定位获得了市场认可。诸多荣誉也接踵而来,2011中国年度汽车总评榜“年度SUV大奖”及其他20多个奖项都被S6收入囊中,成为比亚迪品质提升卓有成效的证明。

随着中国汽车市场的成熟,消费者的选择也更加理性。郑州南光比亚迪4S店负责人也表示:“一款车型只有经过市场的检验才能证明是否具有价值,只有满足消费者需求,从客户角度出发,才能真正脱颖而出。南光一个季度S6的销量已经突破500台,足可见郑州市民对S6的认可程度。同时南光比亚迪提供的完善售后服务,更是让客户用车无忧,目前在郑州路上跑的一半以上的S6是南光4S店销售的。我们也将继续保持一贯的优质服务,为广大客户打造一个良好的用车环境。”

### 不懈追求高品质

借助与戴姆勒合作的契机,比亚迪吸收借鉴德系先进造车理念,从设计、生产、制造的每个环节对品质严格把关,细节苛求完美,整车品质得到极大提升。在收购世界一流的日本荻原模具馆林工厂以后,比亚迪引入日本顶尖模具制造团队,全力打造S6的车型模具。得益于比亚迪多年来潜心研发制定的IQS品质检测体系,S6在车身漆面、整车密封性、车身降噪等指标上的改进卓有成效,整体品质和做工达到合资车型水平。作为比亚迪旗下首款城市多功能SUV车型,S6出色的品质经过反复验证,在安全和零部件测试上,S6经过比亚迪内部专设的零部件和汽车材料方面的专业实验室测试产品可靠性,部分测试项目比国家标准还要严苛许多。S6首创进行实车全国范围路况车辆情况测试,历经79000里贯穿中国版图的长途负重试驾,途经平原、高原、丘陵、山地、沙漠、戈壁等各类地形,穿越高速、砂石、冰雪、坑洼、沙土等各种路况,层层考验打造产品卓越品质。

### 超长质保 自信源于品质

快节奏的工作与生活,使得商务人士无暇对爱车保养投入过多的时间和精力,S6贴心质保政策让车主养护无忧。比亚迪目前实行的“4年或10万公里”超长质保政策,零部件覆盖率高达99.9%,对一些业内通常不提供质保,或仅提供3个月或5000公里质保的易损零部件,例如轮胎、制动片、灯泡、滤芯/滤网等,提供6个月或1万公里质保服务;漆面、玻璃、密封条、内饰件、排气管等行业平均质保期一般不超过两年的零部件,提供4年或10万公里超长质保,真正为用户节省使用成本。

河南省南光实业有限公司  
销售热线:0371-65338888 13213098886 0371-63298988  
客服QQ:396035888  
24小时维修服务:0371-63293888  
比亚迪原厂精品:0371-63298950  
公司网址:www.ng4s.com www.ngbyd.com  
地址:郑州市花园路北段218号(花园北路与英才街交叉路口西北角)

