



年度中原理财领军人物(一)

金融榜样



陈忠

交通银行河南省分行副行长

上榜理由:作为理财领军人,陈忠以全新的思维和创造性的工作大力推动河南省分行零售业务战略转型,持续推进价值经营,使得各零售条线协同作战能力不断提升,银行中心内条线间相互支撑作用显现,产品创新不断加快。

在他的带领下,交通银行河南省分行构建了差异化服务新体系,快捷理财、交银理财、沃德财富互为依托,建立了多家沃德财富中心,成立了特色的社区银行及新型的综合服务网点,推行了一对一服务,构建了新的营销服务模式,建立了零售业务和谐可持续发展的经营管理体制。



张幸鹤

光大银行郑州分行副行长

上榜理由:自2010年12月主管中国光大银行郑州分行零售业务以来,张幸鹤带领该行零售团队进一步深化中国光大银行“阳光理财”品牌在河南市场的影响力。

在她的带领下,该行用优质的理财产品和服务,创新引领河南金融市场的最新潮流,在河南金融市场牢牢树立了“阳光理财”品牌。尤其是今年,该行更加注重服务品质的提升,旗下高端财富管理品牌“阳光财富”以创新、完善增值服务为突破点,在提供专业财富解决方案的基础上,全面升级了贵宾服务体系,力求让高端客户享受更加全面、更加具有差异化的专属增值服务体验。



路平

中信银行郑州分行行长助理

上榜理由:作为中信银行郑州分行零售业务的分管领导,路平拥有金融、法律等多个领域专业背景及丰富的实践经验,她锐意进取,开拓创新,大力推动零售业务转型,不断创新客户服务新模式,推动零售业务健康可持续性发展。

以“专家创造,财富之道”理财理念为主导,路平带领中信银行郑州分行的理财专家团队,依托中信控股平台,整合“银行、证券、基金、信托、保险、期货、资金资本”等各个理财专业领域,不断丰富“中信理财”品牌内涵,深化“中信理财”品牌市场影响力,提升客户服务体验,使“中信理财”品牌深入人心,美誉度进一步提高。



董馥琴

招商银行郑州分行行长助理

上榜理由:在董馥琴的带领下,紧跟总行战略,招商银行郑州分行零售银行业务实现了快速发展,2012年前三季度,招商银行郑州分行多项重要零售银行业务指标在总行取得良好排名:

在一级分行平衡计分卡考核排名第13位,分行营业厅网均产能排名全行第10位,小微贷款综合考评全行排名第1位,财富管理综合考评全行第4位,整体形势良好。截至2012年10月31日,郑州分行管理零售客户总资产余额达148亿元,较年初新增33亿元,新增较去年同期多增8亿,同比增幅达33.57%。



新思维·心服务

秋冬时节,浦发贵宾享温暖



贵宾招募礼 暖心智能电饭煲,为您煲出冬日幸福的温度!
成功申办白金卡客户可获赠(李白诗意图、杜甫诗意图或电饭煲任选其一)。



休闲娱乐礼 每月上市30部新片,请您和家人一同观赏!
白金客户金融资产连续3个月达标,即可获赠6次电影卡。



车站贵宾礼 候车时,一杯贴心的暖茶,驱走您旅途的疲惫!
白金客户金融资产达到我行标准可获赠每年4次郑州火车站贵宾候车服务。



安心保管礼 您的贵重物品,交给浦发来保管!
白金客户成功申办白金卡首年保管箱业务,均可送A类保管箱一年。



生日祝福礼 您的生日,我们记得!
白金客户金融资产达到我行标准,均可在生日当天获赠生日蛋糕或青花瓷器。



健康关怀礼 秋冬养生正当时,春季体检恭候您!
白金客户金融资产达到我行标准,均可在每年年初免费享受健康体检服务。



费率减免 白金客户跨行异地汇款五折优惠;行内异地汇款、ATM跨行取款、账户挂失换卡、出具存款证明等业务全部零费用。

白金客户贴心好礼 六重奏!

手机银行交易送话费

2012年12月1日~2013年2月28日期间,成功签约开通浦发手机银行并办理指定交易,可获得10元话费。全国限量2万份,先到先得,送完即止。

活动期间,登录浦发手机银行办理指定交易,单笔交易金额达人民币2000元,可获得20元话费。全国限量1万份,先到先得,送完即止。

活动规则:

1. 移动、联通、电信用户均可参加。指定交易包括黄金交易、行内汇款、跨行汇款、超级网银跨行付款、手机汇款、缴费、手机充值、还他行信用卡、手机在线支付。礼品限量,先到先得,送完即止。活动期间每人仅有一次获奖机会,活动期间解约手机银行无获奖资格。
2. 话费奖励将于活动结束后20个工作日内充入客户在办理浦发手机银行时预留的手机号码内。



iPhone



Android

浦发银行 20年

卓而有信 成就人生

客服热线 95528 www.spdb.com.cn 网上银行 ebank.spdb.com.cn

*以上礼品均以实物为准,本活动最终解释权归浦发银行郑州分行